



LE PROGRAMME
DE PROMOTION
DU CRÉDIT-BAIL
EN AFRIQUE II



Crédit-bail Mobilier en Afrique : Manuel de Statistiques Régionales 2017

Incluant un aperçu sur les 10 ans
d'intervention d'IFC en matière
de crédit-bail dans la région



© 2017 SOCIÉTÉ FINANCIÈRE INTERNATIONALE
2121 Pennsylvania Avenue, N.W., Washington, DC 20433

Tous droits réservés.

Première impression, mars 2018.

Ce document ne peut être reproduit en tout ou partie sans le consentement écrit de l'IFC. Ces informations, bien que fondées sur des sources jugées fiables par IFC, ne sont pas garanties quant à leur exactitude et ne prétendent pas être exhaustives.

Les conclusions et les jugements contenus dans ce manuel ne représentent pas nécessairement IFC, ses partenaires ou le Groupe de la Banque mondiale, et ne doivent pas leur être attribués. IFC et la Banque mondiale ne garantissent pas l'exactitude des données contenues dans cette publication et déclinent toute responsabilité quant aux conséquences de leur utilisation.

Droits et autorisations

Référence

La Section III « Qu'est-ce que le crédit-bail ? » et des parties de la « Section IV. Valeur du crédit-bail dans les économies émergentes » sont tirées de « Leasing in Development: Guidelines for Emerging Economies » 2005, qui se fonde sur : Halladay, Shawn D., et Sudhir P. Amemba, 1998. The Handbook of Equipment Leasing, Vol. I-II, P.R.E.P. Institute of America, Inc., New York, N.Y. : disponible auprès d'Amemba, Deane & Associates.

Remerciements

Cette première édition de « Crédit-bail mobilier en Afrique : Manuel de statistiques régionales 2017, incluant un aperçu sur les 10 ans d'intervention d'IFC dans la région », est le fruit d'une collaboration entre l'équipe du Programme de crédit-bail en Afrique d'IFC et l'association régionale des praticiens du crédit-bail, connue sous le nom Africalease.

Ce manuel, auquel s'ajoute les dix dernières années du travail d'IFC dans la région en matière de crédit-bail, a vu le jour grâce aux contributions généreuses de nos partenaires donateurs : la BAD, l'Autriche, le Canada, le Danemark, l'Irlande, l'Italie, le Japon, le Luxembourg, les Pays-Bas, la Norvège, le Rwanda, l'Espagne, la Suède, la Suisse (SECO), le Royaume-Uni et les États-Unis.

Nous aimerions profiter de cette occasion pour remercier nos partenaires de leur soutien permettant la progression du programme de crédit-bail dans la région comme moyen de facilitation de l'accès au financement des micro, petites et moyennes entreprises de l'Afrique subsaharienne.

Nous souhaitons saisir cette occasion pour remercier tout particulièrement le Secrétariat d'État à l'Économie de la Suisse, connu sous le nom de SECO, pour avoir débuté ce parcours avec nous et l'avoir suivi jusqu'au résultat que nous avons obtenu aujourd'hui.

Table des matières

Avant-propos	6
1. Introduction	8
Une solution de financement innovante pour ceux qui manquent de garanties	8
L'appui du Groupe de la Banque mondiale au développement du marché de crédit-bail dans le monde entier	8
Secteur mondial du crédit-bail	9
Estimation de la taille du marché du crédit-bail pour les biens mobiliers en Afrique	10
Un marché de 40 milliards de dollars US présentant un double potentiel en Afrique	11
2. Le Programme de promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC :	
Dix ans de développement du crédit-bail dans toute la région	14
Résultats de l'ALF à ce jour	17
3. Qu'est-ce que le crédit-bail ?	18
Différences entre crédit-bail et contrat de location opérationnelle	20
Différence entre crédit-bail et prêts	22
Pourquoi le crédit-bail est-il différent du crédit bancaire ?	22
Crédits-bails et location-vente	23
4. Valeur du crédit-bail dans les économies émergentes	24
5. Témoignages sur le crédit-bail	26
Camlease : Donner les moyens aux petites entreprises d'être des éléments moteurs de la croissance économique grâce au crédit-bail	26
Equity for Tanzania : Se lancer dans le partenariat pour obtenir des résultats	27
Leasafric : Développer les petites entreprises du Ghana grâce au crédit-bail	28
SELFINA : Combler un vide économique grâce au crédit-bail	31
6. Création d'une association régionale de crédit-bail : d'Afrolease à Africalease	32
7. Travail régional	34
8. Enseignements tirés	36
9. Aller de l'avant : L'avenir du crédit-bail en l'Afrique subsaharienne	40
10. Profils de pays	42
Annexe 1. Méthodologie utilisée pour estimer le potentiel régional et national du marché du crédit-bail	128

Avant-propos

L'accès au financement est essentiel au développement économique. Il permet aux entreprises de se développer et, en définitive, de contribuer de manière importante à la création d'emplois et à la réduction de la pauvreté et des inégalités. Toutefois, dans le monde en développement, 200 millions d'entreprises n'ont pas accès au crédit. Elles sont confrontées à de nombreux obstacles qui sont souvent difficiles à surmonter : pour accéder au crédit, elles doivent présenter des historiques de crédit ou une garantie sous une forme ou une autre dont, souvent, elles ne disposent pas.

La difficulté est particulièrement prononcée dans une grande partie de l'Afrique subsaharienne, où quelques 60 pour cent de la population est employée dans le secteur des petites et moyennes entreprises (PME). Ce pourcentage est bien plus élevé lorsqu'on inclut les PME informelles, dont beaucoup ne rempliraient pas les critères du financement bancaire traditionnel.

Au SECO, nous travaillons à promouvoir une croissance durable et inclusive et à renforcer la résilience et la réponse de nos pays partenaires aux crises économiques et financières. Nous croyons à la puissance de la facilitation à un accès au financement pour permettre à un plus grand nombre d'entrepreneurs de créer des entreprises durables et prospères capables de survivre aux chocs externes et de créer des emplois.

Une question se pose alors : comment pouvons-nous aider au mieux les chefs d'entreprises à accéder au financement nécessaire à la croissance de leurs entreprises ? L'amélioration de leur capacité à accéder au crédit-bail est une façon de les soutenir. L'avantage du crédit-bail, une solution pour de nombreux chefs de petites entreprises, est qu'il élimine la nécessité de fournir une garantie, car l'actif loué sert lui-même de garantie. Le crédit-bail représente donc une opportunité exceptionnelle pour de nombreuses PME dans tout le continent.

Avec un potentiel de marché raisonnablement estimé à 80 milliards de dollar US, dont moins de la moitié a été exploitée, les opportunités abondent sur un continent ayant d'énormes besoins en équipement dans les secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables, pour n'en citer que quelques-uns.

Le SECO a promu l'utilisation du crédit-bail dans le monde entier au cours de la dernière décennie. Après un appui spécifique propre en Tanzanie et au Ghana, le SECO a décidé de soutenir les efforts du Programme de promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC visant à jeter les bases nécessaires à la création d'un secteur de crédit-bail durable. Ce travail a notamment consisté à collaborer avec des entités gouvernementales pour élaborer et réviser les législations et réglementations afin de rendre le crédit-bail plus favorable aux potentiels praticiens. La formation sur le crédit-bail délivrée à des gouvernements, des institutions financières et non financières, des chefs de petites entreprises et d'autres parties prenantes concernées a également représenté une partie importante de l'équation. Dans le même temps, le Programme a œuvré pour donner les moyens suffisants à une association régionale de crédit-bail et attirer des financements pour assurer la pérennité de telles initiatives.

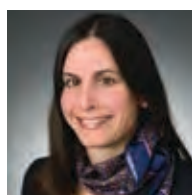
À la suite de ce travail, ensemble, nous avons contribué à la mise en place des lois et réglementations nécessaires, avons formé environ 24 000 parties prenantes concernées, et avons mobilisé 257 millions de dollars US en investissements dans le secteur du crédit-bail régional concernant 25 pays du continent, notamment ceux en reconstruction suite à un conflit.

La concrétisation d'un marché régional durable du crédit-bail ne s'opère pas du jour au lendemain. C'est un parcours qui demande du temps et des ressources substantielles. Mais l'attente portera ses fruits lorsque des millions de chefs de petites entreprises à travers le continent seront en mesure d'améliorer leurs moyens de subsistance grâce à l'augmentation de leurs revenus et les possibilités d'emploi que génère le crédit-bail. Sur l'ensemble du continent, le crédit-bail est maintenant disponible, et le moment est venu d'exploiter la puissance de cet outil.



Matthias Feldmann

Chef de mission suppléant
Directeur de coopération SECO
Ambassade de Suisse au Ghana



Liliana de Sá Kirchnopf

Responsable de la division
du secteur privé
SECO



INTRODUCTION

Une solution de financement innovante pour ceux qui manquent de garanties

Les petites et moyennes entreprises (PME) formelles représentent jusqu'à 60 pour cent de l'emploi total et jusqu'à 40 pour cent du revenu national ou PIB dans les économies émergentes. Ces chiffres sont significativement plus élevés lorsqu'on inclut les PME informelles.¹ L'un des plus grands obstacles pour les chefs de petites entreprises est le manque d'accès au financement nécessaire pour se procurer l'équipement approprié contribuant au développement de leurs entreprises. Bon nombre d'entre eux ont peu d'actifs, voire aucun, et ne disposent donc pas des garanties exigées par la plupart des institutions financières pour obtenir un prêt ou d'autres types de financement d'actifs. Le crédit-bail est une solution innovante à ce problème.

L'appui du Groupe de la Banque mondiale au développement du marché de crédit-bail dans le monde entier

Depuis plus de 40 ans, IFC soutient le développement du marché du crédit-bail et le renforcement d'institutions par le biais d'une combinaison unique de produits d'investissement et de conseil, en collaboration avec des partenaires techniques et de développement. Au cours de la dernière décennie, les activités de crédit-bail d'IFC dans la région, bien que financées principalement par le SECO, ont également reçu le soutien des donateurs suivants : la BAD, l'Autriche, le Canada, le Danemark, l'Irlande, l'Italie, le Japon, le Luxembourg, les Pays-Bas, la Norvège, le Rwanda, l'Espagne, la Suède, le Royaume-Uni et les États-Unis.

Le rôle le plus important joué par IFC en matière d'investissements dans le crédit-bail a été celui de catalyseur de projet. IFC rassemble des soutiens nationaux, des partenaires techniques et financiers étrangers et, le cas échéant, des autorités gouvernementales pour s'assurer que le projet est commercialement viable, et organisé selon des principes financiers, de gestion et d'opération rationnels, et sera exploité dans un environnement réglementaire propice. La formulation et la mise en place de politiques relatives à leurs activités permettent aux sociétés de crédit-bail de se concentrer sur les équipements industriels destinés principalement aux besoins des petits et moyens emprunteurs.

À l'échelle mondiale, IFC a financé 239 projets de crédit-bail en faveur de 135 clients dans 60 pays pour un total de 1,62 milliard de dollar US. Elle a également contribué à mettre en place ou améliorer les réglementations du crédit-bail dans 96 pays en développement par le biais de 60 projets de services-conseil relatifs au crédit-bail dans le monde entier, avec plus de 35 millions de dollars US provenant de ses propres fonds et de donateurs. Grâce à cette expérience, IFC a développé une expertise unique en matière de politique, de renforcement des institutions et d'investissement dans le crédit-bail qui s'appuie sur des fondements solides reposant sur les leçons qu'elle a apprises. Par conséquent, les gouvernements, les soutiens locaux du secteur privé, les partenaires techniques étrangers et les investisseurs voient dans la participation d'IFC aux transactions de crédit-bail un élément précieux et souvent essentiel pour le futur développement du marché du crédit-bail.

Au cours des dernières années, le travail régional de crédit-bail a bénéficié d'une nouvelle pratique mondiale du Groupe de la Banque mondiale qui a permis à l'équipe de tirer pleinement parti des connaissances du Groupe, notamment ses expériences pertinentes de la Banque mondiale dans le domaine des transactions sécurisées et des politiques publiques.

Programme de promotion du crédit-bail en Afrique : Il accroît l'activité dans le secteur du crédit-bail régional depuis 2008

Sur le continent, le Programme de promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC a été la force motrice de l'introduction du crédit-bail depuis 2008. Le mécanisme vise à créer un secteur du crédit-bail durable en contribuant à minimiser les principaux obstacles à sa croissance : environnement législatif et réglementaire défavorable au crédit-bail ; manque de sensibilisation au crédit-bail ; manque de compétences nécessaires pour mener un tel développement du marché ; et financement insuffisant pour des activités de crédit-bail.

Qu'est-ce que le crédit-bail ?

Dans sa forme la plus simple, le crédit-bail est un contrat à moyen terme entre deux parties selon lequel une partie (le bailleur) accorde l'usage d'un actif² à une autre partie (le preneur) pour une période déterminée en échange de paiements selon un échéancier (loyers) et une option de sortie (option d'achat) convenus contractuellement au départ de l'opération. L'option d'achat donne ainsi à terme la faculté pour le preneur d'acquérir le bien loué moyennant un prix convenu contractuellement au départ (valeur résiduelle) tenant compte des versements déjà effectués à titre de loyers.³ Puisque l'actif lui-même sert de garantie à l'institution financière (c'est-à-dire une banque) ou non financière (c'est-à-dire "une institution financière non bancaire"), le bailleur est, grâce à ce système, en mesure d'élargir son portefeuille de prêts à un plus grand nombre de chefs de petites entreprises ayant des plans d'affaire viables.

Le crédit-bail offre donc également un moyen d'accroître l'investissement intérieur dans les pays qui l'utilisent. En développant des outils financiers supplémentaires tels que le crédit-bail, les pays sont en mesure d'approfondir les activités de leur secteur financier en introduisant de nouveaux produits et/ou acteurs dans ce dernier, favorisant ainsi la production intérieure, la croissance économique et la création d'emplois.

Secteur mondial du crédit-bail

Selon le Rapport mondial sur le crédit-bail (Global Leasing Report) 2017 de White Clarke : « Pour la cinquième année consécutive depuis la crise économique mondiale, le secteur mondial du crédit-bail a maintenu une perspective d'avenir optimiste et a connu une croissance sous forme de nouveaux volumes d'activité. Les 50 pays les plus performants ont signalé une croissance sous forme de nouveaux volumes d'activité de 6,5 pour cent, passant de 994,31 milliards de dollars US en 2014 à plus d'un billion de dollars US en 2015. Trois régions, l'Amérique du Nord, l'Europe et l'Asie représentent plus de 90 pour cent du volume total mondial. »⁴

Le rapport indique en outre qu'en 2015, la Chine a signalé une augmentation de 26 pour cent en nouveau volume d'activité et s'est « positionnée comme le deuxième plus grand marché de crédit-bail au monde pour le financement des actifs par crédit-bail et location-vente, bien qu'elle ait connu la plus faible croissance du PIB de ces 25 dernières années ». Une telle réussite souligne l'importante contribution du crédit-bail au développement des marchés financiers nationaux, sujet que nous évoquerons plus loin dans ce manuel.

Dans le même temps, le Rapport mondial sur le crédit-bail 2017 conclut que l'Afrique représente 0,7 pour cent du secteur mondial du crédit-bail, quatre pays africains figurant dans les 50 pays les plus performants du monde en matière de crédit-bail : l'Afrique du Sud, l'Égypte, le Maroc et le Nigeria. Compte tenu du manque d'informations quantitatives disponibles sur le crédit-bail dans la région, les auteurs du rapport n'ont pas été en mesure d'inclure les résultats de nombreux pays de la région.

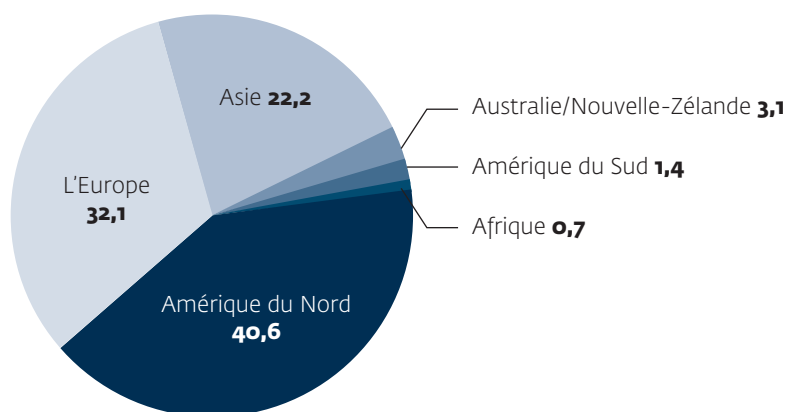
² Le travail d'IFC se concentre principalement sur les locations d'équipement. Le terme « actif » dans cette brochure fait donc référence à l'équipement et/ou aux véhicules.

³ « Leasing in Development: Guidelines for Emerging Economies » 2005, qui se fonde sur : Halladay, Shawn D., et Sudhir P. Amemba, 1998.

The Handbook of Equipment Leasing, Vol. I-II, P.R.E.P. Institute of America, Inc., New York, N.Y. : disponible auprès d'Amemba, Deane & Associates.

⁴ Ed White, Président et DG, White Clarke Group. Global Leasing Report 2017, extrait du Global Leasing Yearbook.

Pourcentage du nouveau volume d'activité mondial en matière de crédit-bail (2015)



Source : 2017 White Clarke Group Global Leasing Report

Estimation de la taille du marché du crédit-bail pour les biens mobiliers en Afrique

Compte tenu du rôle en termes d'importation que joue le crédit-bail mobilier dans le développement des petites et moyennes entreprises locales, et donc de son potentiel à développer davantage les marchés financiers nationaux, ce manuel vise à estimer la taille du marché de crédit-bail et son potentiel pour les biens mobiliers en Afrique, comme une première étape pour initier un meilleur dialogue, susciter un plus grand intérêt et améliorer les rapports et la collecte d'information dans la région à l'avenir. Il vise également à déterminer des montants plus inclusifs, au-delà des principaux acteurs régionaux du crédit-bail, tout en servant de point de référence pour les parties prenantes intéressées à faire des affaires dans la région.

Nous espérons que, partant d'une estimation de la taille du marché régional et d'un potentiel fondé sur les informations disponibles, le manuel permettra d'ouvrir la voie à une meilleure discussion régionale ciblée sur l'augmentation et le suivi des transactions de crédit-bail. Au fur et à mesure que de plus en plus de pays de la région commencent à fournir des données quantitatives sur les nouveaux volumes d'activité en matière de crédit-bail, ce manuel améliorera encore la visibilité de la région dans le monde et la positionnera ainsi comme un acteur effectif en matière de crédit-bail.

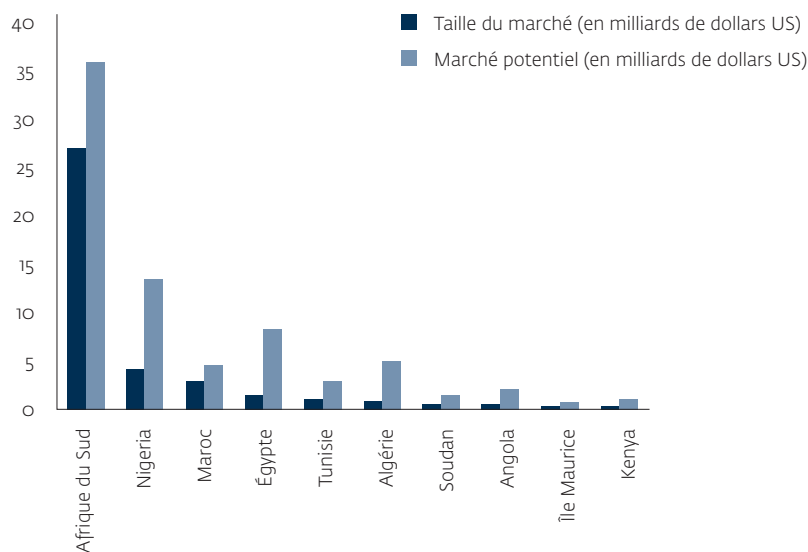
Un marché de 40 milliards de dollars US présentant un double potentiel en Afrique

Bien que le marché du crédit-bail dans une grande partie de l'Afrique subsaharienne ne soit pas encore entièrement développé, les résultats figurant dans ce manuel estiment le volume du marché du crédit-bail du continent pour les biens mobiliers à presque 41 milliards de dollars US en prenant en compte toute l'activité régionale en matière de crédit-bail.

En plus des pays qui figurent dans les 50 premiers pays du Rapport mondial sur le crédit-bail de White Clarke en termes de nouveaux volumes d'activité – l'Afrique du Sud, l'Égypte, le Nigeria et le Maroc – ce manuel attire également l'attention sur la Tunisie, qui se classe parmi les cinq meilleurs acteurs régionaux en matière de crédit-bail, avec une taille du marché des biens mobiliers remarquable de plus d'un milliard de dollars US en 2016. L'élargissement de la liste aux dix premiers acteurs de la région selon la taille du marché des biens mobiliers fait figurer les pays suivants dans le tableau ci-dessous : Afrique du Sud (26,79 milliards de dollars US), Nigeria (4,14 milliards de dollars US), Maroc (2,81 milliards de dollars US), Égypte (1,40 milliard de dollars US), Tunisie (1,23 milliard de dollars US), Algérie (0,50 milliard de dollars US), Soudan (0,48 milliard de dollars US), Angola (0,45 milliard de dollars US), Maurice (0,30 milliard de dollars US) et Kenya (0,28 milliard de dollars US).

Bien que le volume moyen régional soit d'environ 755 millions de dollars US, en incluant l'Afrique du Sud, il n'atteint que 260 millions de dollars US lorsque l'Afrique du Sud n'est pas prise en compte et tombe à 80 millions de dollars US lorsque les cinq premiers pays par taille de marché – Afrique du Sud, Nigeria, Maroc, Égypte et Tunisie – ne sont pas inclus au calcul.

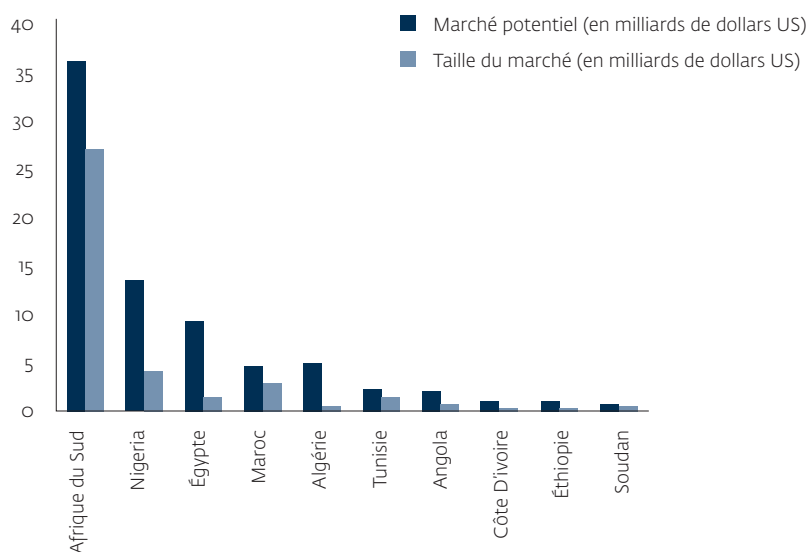
Classement des 10 premiers pays en Afrique par taille du marché du crédit-bail pour les biens mobiliers (2016)



Dans le même temps, des estimations prudentes placent le potentiel régional à environ 83 milliards USD.⁵ Les cinq premiers pays ayant le plus grand potentiel en matière de crédit-bail représentent plus des trois quarts de ce montant : Afrique du Sud (35,60 milliards de dollars US), Nigeria (12,67 milliards de dollars US), Égypte (8,76 milliards de dollars US), Maroc (4,41 milliards de dollars US), Algérie (4,27 milliards de dollars US), Tunisie (1,98 milliard de dollars US), Angola (1,63 milliard de dollars US), Côte d'Ivoire (1,06 milliard de dollars US), Éthiopie (1,05 milliard de dollars US) et Soudan (1,03 milliard de dollars US).

Le potentiel régional moyen du marché du crédit-bail est d'environ 1,5 milliard de dollars US. Il n'est que de 880 millions de dollars US lorsque l'Afrique du Sud n'est pas incluse, et baisse à 320 millions de dollars US quand les cinq premiers pays en termes de potentiel – Afrique du Sud, Nigeria, Égypte, Maroc, Algérie – sont exclus du calcul.

Classement des 10 premiers pays d'Afrique selon leur potentiel en matière de crédit-bail (2016)



Le développement futur du marché du crédit-bail en Afrique

Un environnement législatif et réglementaire favorable au crédit-bail ayant été mis en place dans bon nombre de pays de la région, stimulant l'intérêt pour le développement local du crédit-bail, les investisseurs commencent à remarquer ce secteur. Compte tenu du potentiel en matière de crédit-bail de la région, ceux qui rejoignent aujourd'hui le mouvement de progression du crédit-bail en tireront probablement des bénéfices considérables.

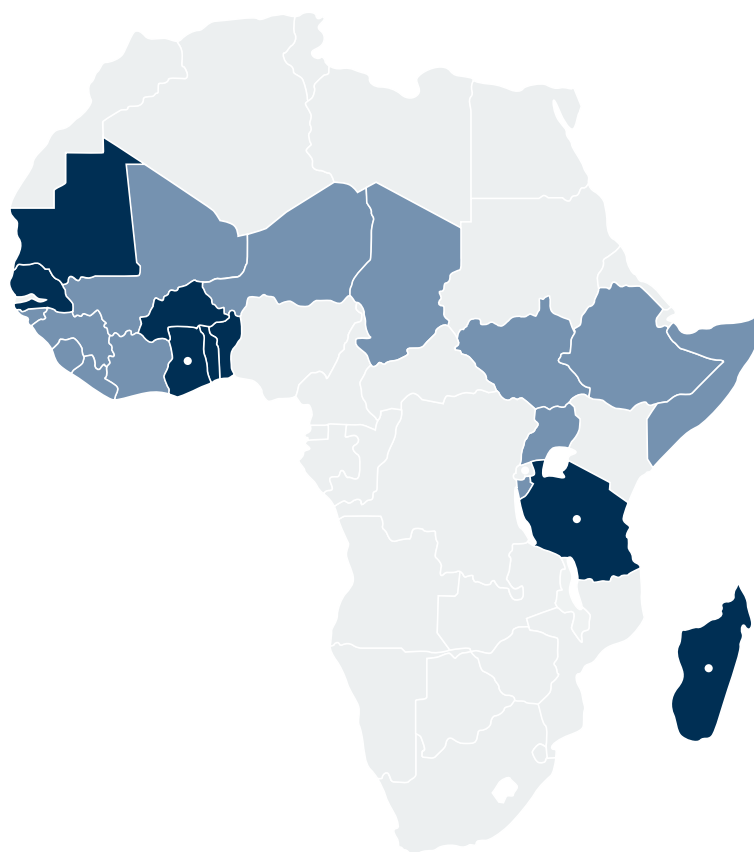
⁵ Estimations fondées sur une moyenne de trois méthodes de calcul reconnues à l'échelle mondiale du potentiel en matière de crédit-bail – en pourcentage des chiffres suivants : PIB, importations de biens d'équipement et formation brute de capital fixe. Consulter l'Annexe 1 pour une description de la méthodologie complète. Les taux ont été ajustés en fonction de la maturité nationale en matière de crédit-bail et sont spécifiés lorsqu'ils diffèrent de l'exemple de l'Annexe 1.



2

LE PROGRAMME DE PROMOTION DU CRÉDIT-BAIL EN AFRIQUE D'IFC : DIX ANS DE DÉVELOPPEMENT DU CRÉDIT-BAIL DANS TOUTE LA RÉGION

IFC a lancé le Programme de promotion du crédit-bail en Afrique I (Africa Leasing Facility, ALF I) en 2008 pour tirer parti des réussites des précédentes interventions isolées d'IFC en matière de crédit-bail au Ghana, à Madagascar, au Rwanda et en Tanzanie, qui ont facilité un meilleur accès au financement des micro-, petites et moyennes entreprises (MPME) dans plusieurs pays sélectionnés grâce au développement d'une infrastructure de crédit-bail durable. Après le succès de l'intervention dans quatorze pays, le Programme de promotion du crédit-bail en Afrique II (ALF II) a été lancé en 2013 pour poursuivre le développement du crédit-bail dans la région.



- ALF II (2014) : Burundi, Côte d'Ivoire, Djibouti, Éthiopie, Guinée, Guinée Bissau, Mali, Niger, Ouganda, Rwanda, Seychelles, Sierra Leone, Somaliland, Soudan, UEMOA.
- ALF I (2008) : Burkina Faso, Cameroun, Cap-Vert, RDC, Ghana, Guinée, Liberia, Madagascar, Mali, Mauritanie, Rwanda, Sénégal, Sierra Leone, Tanzanie.
- Pays pré-ALF (programmes autonomes avant 2008) : Ghana, Madagascar, Rwanda, Tanzanie.

Depuis sa création, le Programme de promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC vise à faciliter l'accès au financement des petites et moyennes entreprises grâce au développement d'un secteur de crédit-bail durable. Il a accompli cela en travaillant aux niveaux de la réglementation, des institutions financières, du marché et des entreprises. La tâche de l'ALF consiste, en particulier, à :

- contribuer à la promotion de réformes législatives et réglementaires favorables au crédit-bail (niveau réglementaire) ;
- fournir un soutien sous forme de conseils aux institutions financières et non financières en matière de crédit-bail, et, ce faisant, contribuer à l'accroissement des transactions de crédit-bail (niveau des institutions financières) ;
- renforcer les capacités des acteurs du marché afin de poursuivre le développement du crédit-bail jusqu'à l'achèvement du programme (niveau du marché) ;
- renforcer la sensibilisation et la capacité de PME sélectionnées à accéder au financement par le biais du crédit-bail afin de répondre à leurs besoins en équipement, et les rendre plus viables et actives sur le plan économique (niveau de l'entreprise) ;
- créer un secteur de crédit-bail durable en collaborant avec des associations professionnelles et des parties prenantes pour établir de solides réseaux de crédit-bail menés par des associations régionales et nationales de crédit-bail ; et
- mobiliser l'investissement de capitaux dans le crédit-bail.

Résultats

- ➔ Solides antécédents en matière d'investissements et de services-conseil en matière de crédit-bail
- ➔ Expertise unique dans le domaine de l'élaboration de politique, travail de renforcement des institutions et d'investissement dans le crédit-bail



L'objectif de l'ALF II est de faciliter un meilleur accès au financement des micro-, petites et moyennes entreprises (MPME) dans les pays fragiles, en développant une infrastructure de crédit-bail durable afin de promouvoir ce secteur.

Promouvoir des réformes législatives et réglementaires favorables au crédit-bail

L'une des premières missions de l'ALF est de travailler avec les entités juridiques, fiscales et réglementaires locales appropriées (telles que les ministères des finances, les banques centrales et le système judiciaire) pour contribuer à atténuer les obstacles réglementaires au développement, à la compétitivité et à la durabilité futures du secteur de crédit-bail. IFC conseille les partenaires gouvernementaux sur la façon dont les lois et/ou les réglementations peuvent être révisées pour fournir des voies de recours et assurer le respect de la conformité des contrats par toutes les parties d'une transaction de crédit-bail (bailleur, preneur, fournisseur). Par exemple, la législation révisée peut améliorer l'attrait pour les investissements du secteur en réduisant les risques potentiels par la création d'un registre des garanties ou le renforcement des droits de reprise. Autre exemple : l'introduction d'une réforme fiscale qui exempte tout financement d'équipement lié à un secteur particulier afin d'instaurer une confiance sur le marché.

Fournir aux entreprises des services-conseil en matière de crédit-bail pour soutenir les institutions financières et non-financières

ALF travaille avec des institutions financières (par exemple les banques commerciales) et non-financières (telles que les sociétés de crédit-bail ou de microfinance) pour aider les salariés à comprendre le crédit-bail de la manière dont il est structuré à la façon d'opérer une transaction de crédit-bail. Pour les institutions qui cherchent à augmenter leurs fonds propres, l'ALF fournit également des conseils les aidant à satisfaire les conditions requises à l'obtention de lignes de crédit. Parallèlement, les manuels sur le crédit-bail de l'ALF constituent une référence pour les parties prenantes ayant des activités de crédit-bail et/ou étant intéressées par ces dernières. Au niveau des MPME, l'ALF propose également une éducation des consommateurs en s'adressant directement à des clients potentiels conjointement avec des institutions financières et non-financières locales.

Renforcer les capacités des acteurs du marché (preneurs, bailleurs, organismes de réglementation et associations locales et régionales de crédit-bail)

IFC soutient une meilleure sensibilisation au crédit-bail en tant que forme alternative de financement. Pour ce faire, elle soutient des forums locaux et régionaux sur le crédit-bail et des associations de crédit-bail, tout en créant des documents pédagogiques à distribuer. L'intervention de l'ALF entraîne également le renforcement des capacités des organismes de réglementation et bailleurs actuels et/ou futurs en vue d'enrichir leur connaissance sur le produit de crédit-bail, afin de leur permettre d'améliorer la législation et la réglementation soutenant le crédit-bail et/ou de favoriser la création d'un cadre approprié au sein de leur institution financière ou non-financière visant à proposer le crédit-bail. L'ALF dispense de surcroît des formations destinées directement aux chefs de petites entreprises qui leur présentent la force du crédit-bail.

Renforcement de la sensibilisation et des capacités de plusieurs PME sélectionnées afin qu'elles accèdent au financement par le crédit-bail

L'ALF travaille également avec des chefs de petites entreprises qui ont démontré leur capacité et leur désir de développer leurs services de crédit-bail et de contribuer à informer les autres sur le crédit-bail. Dr Victoria Kisyombe, fondatrice de Sero Lease et de Finance Ltd (SELFINA) en Tanzanie, est l'une de ces chefs d'entreprise avec qui IFC a établi une relation. En 2002, la Dr Kisyombe a lancé son entreprise à Dar es Salaam et a commencé à prêter et à louer des actifs productifs. L'ALF a fourni des services-conseil approfondis à SELFINA sur la manière d'améliorer ses opérations de crédit-bail. Grâce à cela, Selfina a pu obtenir un crédit d'1 million de dollars US. L'ALF a de plus aidé à former les bénéficiaires de SELFINA sur les fondements du crédit-bail, tels que le concept général, la conséquence d'une défaillance, etc. Selon la Dr Kisyombe, « Au cours des 15 dernières années, SELFINA a donné des moyens économiques à plus de 27 000 femmes avec un montant de crédit total d'une valeur de 16 millions de dollars US. Plus de 250 000 vies ont été touchées par les avantages cumulés de ce crédit. Des femmes sont maintenant propriétaires de leurs propres entreprises et plus de 150 000 emplois ont été créés. » C'est ce qui constitue la force du crédit-bail.

Mobiliser le capital de placement pour le crédit-bail

Pour de nombreuses institutions financières, le crédit-bail est à forte intensité de capital. En tant que tel, le lancement des opérations de crédit-bail a souvent un coût prohibitif pour de nombreuses institutions financières régionales qui ne satisfont pas aux exigences de capital minimum nationales pour proposer le crédit-bail. IFC travaille avec des investisseurs et des donateurs locaux et internationaux pour contribuer à attirer les investissements dans le secteur de crédit-bail. Au Ghana, par exemple, IFC a permis de mobiliser 5 millions de dollars US supplémentaires en faveur du secteur du crédit-bail. Grâce au soutien de l'équipe, AMAL Bank Ghana Ltd (aujourd'hui Bank of Africa) et Leasafric Ghana Limited (Leasafric) ont reçu des lignes de crédit d'une valeur de 2 millions de dollars US et de 1,5 millions de dollars respectivement d'Oiko Credit – un investisseur mondial coopératif et social basé aux Pays-Bas, qui accorde des financements au secteur de la microfinance, à des organisations de commerce équitable, à des coopératives et à des petites et moyennes entreprises. Grâce à la relation solide établie entre Oiko Credit et Leasafric, cette dernière a par la suite pu demander et recevoir un montant supplémentaire de 1,5 millions de dollars US de financement en monnaie nationale.

Résultats de l'ALF à ce jour

Depuis 2008, le Programme de promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC a :

- contribué à la promulgation de 50 lois ou réglementations sur le crédit-bail dans les pays suivants : Burundi, Burkina Faso, Tchad, Cameroun, Comores, Côte d'Ivoire, Djibouti, RDC, Éthiopie, Ghana, Guinée, Liberia, Madagascar, Mali, Niger, Rwanda, Sénégal, Sierra Leone et Tanzanie ;
- formé 24 000 représentants de MPME, du gouvernement, d'institutions financières et non-financières ; et
- mobilisé 257 millions de dollars US en investissements dans le secteur du crédit-bail en ASS.



3

QU'EST-CE QUE LE CRÉDIT-BAIL ?

Le crédit-bail dans sa forme la plus simple est un moyen de fournir des financements ; le crédit-bail étant défini au sens large comme « un contrat entre deux parties où une partie (le bailleur) permet l'usage d'un actif⁶ à une autre partie (le preneur) pour une période déterminée en échange de paiements spécifiés. » Le crédit-bail, en effet, sépare la propriété juridique d'un actif de l'utilisation économique de cet actif.

Le crédit-bail est un instrument financier à moyen terme pour l'achat de machines, d'équipements, de véhicules et/ou de biens immobiliers. Le crédit-bail fournit le financement d'actifs – équipement, véhicules – plutôt que le capital direct. Les établissements de crédit-bail (bailleurs) – banques, sociétés de crédit-bail, compagnies d'assurance, producteurs ou fournisseurs d'équipement et institutions financières non bancaires – achètent l'équipement, généralement choisi par le preneur, et fournissent l'équipement aux entreprises pendant une période donnée. Pendant la durée du bail, le preneur effectue des paiements périodiques au bailleur selon un échéancier convenu au départ. À la fin de la période de crédit-bail, l'équipement peut être acquis par le preneur/l'entreprise, faire l'objet d'un bail secondaire, être retourné au bailleur ou vendu à un tiers. Généralement, lorsque le crédit-bail est utilisé, le preneur acquiert ou conserve l'actif.

Le crédit-bail se base sur le principe que les bénéfices sont obtenus en utilisant les actifs plutôt qu'en les possédant. Il s'appuie sur la capacité du preneur à générer des flux de trésorerie provenant des activités commerciales alimentant les paiements de loyers, plutôt que sur le bilan ou les antécédents de crédit. C'est pourquoi le crédit-bail est particulièrement avantageux pour les entreprises nouvelles, petites et moyennes qui n'ont pas d'historique de crédit prolongé ou une base d'actifs de taille suffisante à proposer en garantie. En outre, l'absence d'obligation de garantie caractéristique du crédit-bail offre un avantage important dans les pays à environnement économique fragile, en particulier ceux dont les droits des créanciers, les lois sur les garanties et les registres de garanties sont peu développés, par exemple, dans les pays où les prêteurs protégés ne sont pas prioritaires en cas de défaillance.

Il convient de noter que, jusqu'à présent, IFC s'est surtout focalisée sur le développement du crédit-bail à proprement parler. Il s'agit de la première étape du développement du crédit-bail dans la majorité des économies émergentes et en transition. La location opérationnelle (ou simple location) peut être tout aussi importante à long terme, mais, pour un certain nombre de raisons, n'est généralement courante qu'à un stade ultérieur du développement.



Un crédit-bail est un contrat qui permet au bailleur, en tant que propriétaire, de conserver la propriété d'un actif tout en transférant au preneur une grande partie des risques et profits liés à la propriété.⁷ Un crédit-bail est également appelé bail à remboursement total, car les loyers versés pendant la durée du bail amortissent le coût d'achat de l'actif plus la marge du bailleur (il peut exister une valeur nominale/des frais à payer par le preneur). Les paiements couvrent également les coûts de financement du bailleur et génèrent un bénéfice. Malgré la forme juridique de la transaction, la substance économique d'une transaction de crédit-bail est une transaction de financement d'achat plutôt qu'une simple location.

A l'inverse, un contrat de location opérationnelle est essentiellement un contrat de location, en général pour l'utilisation à court terme ou temporaire d'un actif par le preneur. Les responsabilités en termes de maintenance et d'assurance (et la plupart des risques associés à la propriété de l'actif) incombent au bailleur, qui assume les coûts et récolte les bénéfices de locations multiples et de la vente finale de l'actif.

Différences entre crédit-bail et contrat de location opérationnelle

Le tableau 1-1 montre la différence entre les contrats de crédit-bail et les contrats de location opérationnelle. Selon les normes internationales d'information financière, un bail est un crédit-bail s'il contient au moins une des caractéristiques figurant dans la liste ci-dessous :

- Le bail transfère la propriété de l'actif au preneur à la fin de la durée du bail.
- Le preneur a l'option d'acheter l'actif à un prix qui doit être suffisamment inférieur à la juste valeur du marché à la date où l'option peut être levée et, au début du bail, il est raisonnablement certain que l'option sera levée.
- La durée du bail représente la majeure partie de la durée de vie utile de l'actif et le moment où le titre de propriété peut être ou non finalement transféré.
- La valeur actuelle des paiements minimaux de location au début du bail est supérieure ou égale à la juste valeur de l'actif loué.
- Les actifs loués sont d'une nature tellement spécialisée que seul le preneur peut les utiliser sans réaliser de modifications majeures.

Les baux qui ne présentent aucune de ces caractéristiques sont considérés comme des contrats de location opérationnelle.

Tableau 1-1. Différences entre crédit-bail et contrat de location opérationnelle**Crédits-bails (ou Baux à remboursement total)**

Les risques et profits liés à la propriété sont transférés au preneur et ce dernier les supporte. Ceci inclut les risques de destruction accidentelle ou de dommages subis par l'actif (bien que ces risques puissent être assurés ou autrement attribués).

Les dommages qui rendent un actif inutilisable n'exonèrent donc pas le preneur des dettes financières vis-à-vis du bailleur.

Le but du preneur est soit d'acquérir l'actif, soit d'au moins utiliser l'actif pendant la plus grande part de sa durée de vie économique.

En tant que tel, le preneur visera à couvrir la totalité ou la majeure partie du coût total de l'actif pendant la durée du bail et est donc susceptible de s'arroger la propriété de l'actif à la fin de la durée du bail. Le preneur peut accéder à la propriété de l'actif plus tôt, mais pas avant que le coût total de l'actif ait été remboursé.

Le bailleur conserve la propriété légale pendant la durée du bail, bien que le preneur puisse ou non racheter l'actif loué à la fin du bail, le bailleur ne facturant que des frais d'un montant symbolique pour le transfert de l'actif au preneur.

Le preneur choisit le fournisseur de l'actif et demande les fonds au bailleur. Il s'agit d'un élément important car la société de crédit-bail qui finance la transaction ne devrait pas être responsable de la qualité, des caractéristiques techniques et du caractère complet de l'actif, même si elle conserve la propriété légale de l'actif. En général, le preneur conservera aussi certains droits vis-à-vis du fournisseur, comme s'il avait acheté l'actif directement.

**Contrats de location opérationnelle**

La propriété économique avec tous les droits et responsabilités correspondants incombe au bailleur. Le bailleur souscrit des assurances et est responsable de la maintenance.

Le but du preneur est l'utilisation de l'actif loué pour un besoin temporaire spécifique, et donc le contrat de location opérationnelle ne couvre que l'utilisation à court terme de l'actif. En outre, la durée d'un contrat de location opérationnelle est habituellement beaucoup plus courte que la durée de vie utile de l'actif.

Le preneur n'a pas l'intention d'acquérir l'actif, et les paiements de location sont déterminés en conséquence.

De plus, un actif objet d'un contrat de location opérationnelle peut être loué ultérieurement.

La valeur actuelle de tous les paiements de location est sensiblement inférieure au prix total de l'actif.

Différence entre crédit-bail et prêts

Du point de vue du preneur, il n'y a qu'une seule différence majeure entre un prêt et un bail : dans le cas d'un prêt, l'actif appartient à l'emprunteur, alors qu'avec un bail, l'actif appartient au bailleur.

Il existe de nombreuses similitudes entre un prêt et un crédit-bail, notamment les suivantes :

- Le preneur et l'emprunteur ont le choix d'acquérir l'actif. L'emprunteur et le preneur (si les conditions du bail sont respectées) peuvent être en mesure de conserver l'actif une fois tous les paiements effectués.
- Pendant la durée d'un prêt ou d'un bail, les intérêts et le capital (coût de l'équipement) sont remboursés.
- En cas de défaut de paiement d'un prêt ou d'une location, tant que le prêt est garanti, le prêteur et le bailleur ont tous deux le droit reconnu par la loi de réclamer ou de reprendre la possession des actifs.
- Les risques et les coûts liés à la propriété, notamment la maintenance et l'obsolescence, sont supportés tant par l'emprunteur que par le locataire. De plus, qu'il s'agisse d'un prêt ou d'un crédit-bail, si l'actif prend de la valeur, ni le prêteur ni le bailleur n'en bénéficient.
- Les contrats ne peuvent être résiliés jusqu'à ce que le bailleur ou le prêteur ait récupéré sa mise de fonds.
- L'emprunteur ou le preneur peut soit trouver un accord de règlement (dans le cas du bail), soit rembourser le prêt de manière anticipée.

Pourquoi le crédit-bail est-il différent du crédit bancaire ?

Le crédit-bail et le crédit bancaire impliquent tous deux des décisions de crédit et des risques financiers, mais les principales différences sont que deux facteurs supplémentaires s'appliquent aux sociétés de crédit-bail :

Premièrement, elles détiennent une connaissance sur l'actif (et souvent sur le secteur) et, par conséquent, prêtent, dans une certaine mesure, en fonction de l'actif. Cela diffère toutefois des prêts fondés sur des garanties, en ce sens qu'elles prêtent en fonction de la capacité de l'actif à contribuer aux flux de trésorerie (soit pour le preneur, soit en cas de vente/liquidation forcée). Les banques et autres prêteurs ont tendance à prendre en compte la valeur comptable des garanties.

Deuxièmement, les sociétés de crédit-bail sont davantage axées sur les ventes et les services. Elles utilisent leurs connaissances spécialisées pour « combler le fossé » entre les fournisseurs et les acheteurs, et les connaissances spécialisées des sociétés de crédit-bail peuvent également leur procurer un avantage lorsqu'elles reprennent les actifs loués. Les fournisseurs ne sont généralement pas des spécialistes en matière de décisions financières ou de crédit, alors que les preneurs ne sont pas des spécialistes en matière de finance ou d'acquisition d'équipement ; les sociétés de crédit-bail se spécialisent dans la finance, le crédit ainsi que l'acquisition et la cession d'équipement (le négoce lié à l'équipement). En effet, autant le fournisseur que le preneur « sous-traitent » certains pans de leurs activités à un prestataire de services qui dispose également d'une certaine capacité à emprunter et à prêter de l'argent.

Crédits-bails et location-vente

Dans certains pays, une distinction est faite entre les transactions de crédit-bail et de location-vente.

Une transaction de location-vente est généralement définie comme une transaction dans laquelle le locataire (l'utilisateur) dispose, à la fin de la période de location fixée, d'une option d'achat de l'actif à un prix symbolique. En d'autres termes, les crédits-bails incluant une option de rachat à la fin de la période peuvent être qualifiés de transaction de location-vente.

La location-vente est sans équivoque une transaction de crédit-bail, mais dans certains cas, la loi requiert de faire figurer l'option d'annulation dans les transactions de location-vente. Autrement dit, le preneur doit avoir la possibilité de retourner l'actif et de résilier le contrat. Si une telle option est incluse, la location-vente devient sensiblement différente d'un crédit-bail puisque le risque d'obsolescence est transféré au bailleur.

Dans ces circonstances, si l'actif devenait obsolète pendant la durée de la location, le preneur pourrait cesser de louer l'actif et résilier le contrat, tout en n'ayant payé au propriétaire (le bailleur) qu'un montant inférieur à celui du remboursement intégral spécifié dans le bail.

La location-vente est d'origine britannique – le système a été créé bien avant que les baux ne deviennent populaires – et s'est répandue dans les pays qui étaient alors sous domination britannique. Le système est toujours populaire en Australie, en Grande-Bretagne, en Inde, en Nouvelle-Zélande, au Pakistan et dans plusieurs pays africains. La plupart de ces pays ont adopté, tout comme le Royaume-Uni, des lois spécifiques concernant les transactions de location-vente.



4

VALEUR DU CRÉDIT-BAIL DANS LES ÉCONOMIES ÉMERGENTES

Les économies émergentes sont confrontées à plusieurs défis, notamment le besoin d'investissement. Ceci est aggravé par un système bancaire sous-capitalisé qui n'est en mesure d'offrir à ses clients potentiels qu'une gamme limitée de produits. Par conséquent, les petites et moyennes entreprises possèdent souvent des garanties ou des historiques de crédit insuffisants pour accéder à des financements bancaires plus traditionnels. Cela provoque une pénurie du crédit pour les entrepreneurs nationaux.

Le développement du secteur du crédit-bail en tant que moyen d'accès au financement élargit la gamme de produits financiers sur le marché et ouvre une voie d'accès à un financement pour des entreprises qui, autrement, n'en auraient pas, et donc favorise la production nationale, la croissance économique et la création d'emplois en introduisant de nouveaux produits et/ou acteurs dans le secteur.

En outre, bon nombre de pays en développement pâtissent de la situation des institutions juridiques peu adaptées péjoratif ou imparfaites. Bien que, en principe, un prêt garanti et un crédit-bail devraient être à peu près équivalents en termes de risque, dans de nombreuses juridictions, l'expérience a montré que, dans le cas d'un crédit-bail, la propriété légale est plus facilement et régulièrement reconnue par toutes les parties prenantes, en particulier les tribunaux, que dans le cas d'un prêt garanti. Cela peut considérablement réduire le risque pour les prêteurs (bailleurs).

La valeur des avantages du crédit-bail ne devrait pas être sous-estimée, en particulier dans des environnements difficiles.

En Chine, par exemple, selon le Rapport mondial sur le crédit-bail 2017 :

« La Banque centrale chinoise a baissé les taux d'intérêt cinq fois au cours de l'année, rendant ainsi les prêts bancaires moins chers et le crédit-bail moins attrayant. La Chine reste néanmoins le principal acteur sur le marché asiatique et a augmenté son volume de 26 pour cent, avec un chiffre d'affaires de 136,45 milliards de dollars US de nouveaux volumes d'activité en 2015. Le secteur du crédit-bail chinois est devenu le deuxième plus grand marché au monde pour le financement d'actifs par crédit-bail et location-vente, bien que le pays ait connu la plus faible croissance du PIB de ces 25 dernières années. Les infrastructures et les secteurs de la manufacture ont traditionnellement dominé le marché du crédit-bail, mais, ces dernières années, l'industrie automobile a gagné des parts de marché. »

L'émergence du crédit-bail comme moteur de la croissance économique en Chine et sa hausse continue en 2015 malgré les baisses de taux d'intérêt qui le rendent moins attrayant, prouve la puissance de l'effet du crédit-bail sur la croissance du secteur financier national.

Les récits les plus révélateurs concernent toutefois les chefs d'entreprise à qui on a donné les moyens de développer leur activité, d'augmenter leurs bénéfices et d'embaucher plus de personnel, tels que ceux présentés dans la section suivante.



TÉMOIGNAGES SUR LE CRÉDIT-BAIL

Camlease : Donner les moyens aux petites entreprises d'être des éléments moteurs de la croissance économique grâce au crédit-bail

Depuis 2009, l'Association camerounaise du crédit-bail fait la promotion du crédit-bail en tant que solution de financement innovante, particulièrement bien adaptée aux petites entreprises locales. Connue sous le nom de Camlease, elle a également joué un rôle décisif dans la communication avec les organismes de réglementation et de surveillance du développement du crédit-bail, en contribuant à la création d'un environnement juridique et fiscal adapté au crédit-bail et en encourageant le développement économique local par le biais du crédit-bail. Lorsque l'association a démarré ses opérations, le marché national du crédit-bail stagnait à un volume d'environ 75 millions de dollars US.

Selon Pierre Kam, président de Camlease et directeur général d'Africa Leasing Company (ALC), « au cours des six dernières années, le Cameroun a connu une croissance remarquable de son marché du crédit-bail, qui est passé de 75 millions de dollars US à 205 millions de dollars US. Un partenariat fructueux avec IFC, les institutions financières, le gouvernement et d'autres institutions locales ont contribué à accompagner cette expansion. La collaboration avec IFC, le principal soutien, a joué un rôle décisif dans la création de Camlease, car elle a amélioré la loi sur le crédit-bail, a mené une campagne de sensibilisation et des formations. »

En plus de fournir un soutien consultatif et financier pour contribuer au lancement des activités de Camlease, IFC a travaillé en étroite collaboration avec le gouvernement pour concevoir une nouvelle loi sur le crédit-bail adoptée en décembre 2010 et a conseillé de proposer des exonérations fiscales liées à l'utilisation du crédit-bail. Au fil du temps, IFC a également aidé Camlease à former environ 2 500 chefs de petites entreprises, employés de concessionnaires automobiles et fournisseurs d'équipement, spécialistes de la finance, juristes (avocats, notaires, magistrats) et fonctionnaires dans tout le pays.

STRATEX, une des petites entreprises au Cameroun, a démarré ses activités à Douala en tant qu'importateur d'ustensiles de cuisine en plastique, tels que des bols, des tasses et des assiettes. La société a commencé à fabriquer les ustensiles au niveau local et en 2004, elle employait 50 personnes, avec un chiffre d'affaires de 300 millions de francs CFA (env. 530 000 dollars US).

Entre 2009 et 2015, la société a signé une série de baux avec ALC pour moderniser ses usines. L'équipement loué comprenait : quatre lignes de production, des moules pour soufflage, des presses d'injection, des machines de transformation du PVC (Polychlorure de vinyle), des machines de fabrication de matière plastique et de l'équipement de laboratoire d'analyse. Cela a permis à STRATEX d'étendre son offre de produits au-delà des ustensiles de cuisine et de proposer des articles tels que des matériaux de construction, des tables et des chaises en plastique.

Aujourd'hui, l'entreprise emploie environ 200 personnes et est fière de réaliser un chiffre d'affaires de 1,7 milliard de franc CFA (environ 3 millions de dollars US). Elle a également étendu son réseau de distribution au Cameroun et à l'étranger en tant qu'exportateur vers la Communauté économique et monétaire de l'Afrique Centrale, qui comprend le Tchad, la République Centrafricaine, le Congo, la Guinée équatoriale et le Gabon.

L'adoption de la loi sur le crédit-bail, associée à une nouvelle exonération fiscale sur le financement des équipements dans le secteur agricole l'année suivante, a levé les principaux obstacles au développement du crédit-bail dans le pays. En conséquence, inspiré par la force du crédit-bail en tant que vecteur de croissance économique, en 2013, le gouvernement du Cameroun a fourni 10 millions de dollars US à trois sociétés locales de crédit-bail : Africa Leasing Company, Alios Finance Cameroun et Société Générale Cameroun. Le financement vise à favoriser la croissance des petites et moyennes entreprises du pays, notamment le financement des opérations de crédit-bail et du renforcement des capacités des PME. À ce jour, 110 entreprises locales ont bénéficié de ce financement.

Camlease propose toujours une formation en crédit-bail et continue à aider le pays à atteindre son plein potentiel en matière de crédit-bail, raisonnablement évalué à plus de 450 millions de dollars US.

Equity for Tanzania : Se lancer dans le partenariat pour obtenir des résultats

Fondée en 2003, Equity for Tanzania Ltd, ou EFTA, est l'une des trois sociétés de crédit-bail agréées du pays. Elle est le seul fournisseur régional de financement d'équipements pour les petites et moyennes entreprises et les agriculteurs. Disposant d'un siège à Moshi et de bureaux dans tout le pays, elle se spécialise dans les contrats de location de matériel sans garantie d'une valeur maximum de 100 000 dollars US, avec un prêt moyen d'environ 25 000 dollars US.

En novembre 2010, EFTA a été l'un des lauréats du « Défi du financement des PME » (SME Finance Challenge) du G20 (Groupe des vingt pays). Le G20 a chargé IFC de gérer le paiement de la subvention de 1,4 million de dollars US, et IFC a fourni une assistance technique pour soutenir le développement institutionnel de la société. Le ministère des affaires étrangères des Pays-Bas a par la suite fourni le capital de première perte par le biais de son institution de financement du développement (FMO) afin de générer d'autres investissements dans EFTA. Cela a permis à EFTA de lever un fonds d'investissement de 5 millions de dollars US appelé « PEAK II » qui, en plus de fournir un capital significatif pour financer les petites entreprises à plus grande échelle, visait également à faire d'EFTA une société de crédit-bail en mesure d'attirer les investissements directs.

Avant 2012, EFTA employait quatre personnes travaillant au même endroit et gérait un portefeuille de 75 investissements d'une valeur de 400 000 dollars US environ. Trois ans plus tard, à la suite du soutien des partenaires du G20, d'IFC et de la FMO, les activités d'EFTA se sont développées, employant plus de 40 personnes, et ont représenté 5 millions de dollars US d'investissements dans des crédits-bails d'équipement pour les petites entreprises et les agriculteurs.

Coy Buckley, directeur général d'EFTA, a déclaré : « Aujourd'hui, EFTA gère un portefeuille de plus de 8 millions de dollars US, avec une moyenne mensuelle de 800 000 dollars US de nouvelles approbations de crédit-bail. Le service conseil d'IFC nous a aidé à rationaliser nos processus d'entreprise, à développer un système de prime de risque sur capitaux pour soutenir notre croissance et à élargir nos offres de produits ; ce qui, en parallèle du soutien du G20 et de la FMO, nous a permis d'arriver là où nous sommes aujourd'hui. »

Entre 2012 et 2015, EFTA, partant de zéro, a créé un réseau de fournisseurs formalisé qui compte plus de 80 fournisseurs, tous agréés selon le processus de certification de fournisseurs à trois niveaux d'EFTA. La société s'est lancée dans le développement d'un accord de prélèvement de produits agricoles avec John Deere, Syngenta et Tanzania Breweries Limited et un partenariat avec Medical Credit Fund pour contribuer à financer plus de 300 de leurs cliniques médicales privées en Tanzanie. En outre, EFTA a réussi à assurer un financement supplémentaire de 10 millions de dollars US et s'approche du seuil de rentabilité en 2018.

Les efforts de la société ont contribué à provoquer des changements visibles au sein des communautés locales. M. Salum Lukanya, patron de Salum Poultry dans la région de Manyara en Tanzanie, a été en mesure de louer un tracteur et des incubateurs d'œufs, ce qui a contribué à développer son entreprise d'élevage de volaille et son exploitation existante avec des techniques agricoles plus modernes. Selon lui, « EFTA est au cœur du développement économique dans ma région. Comme beaucoup d'autres autour de moi, sans EFTA, je n'aurais pas pu faire prospérer mon entreprise comme aujourd'hui. Si EFTA n'était pas présente dans la région, ce serait comme avoir un corps sans avoir de cœur. »

Pendant ce temps, Mzee Massawe de Mboreny Dairy Co-operative note le côté pratique du soutien d'EFTA : « Avant qu'EFTA n'investisse chez nous, le lait du village récolté dans la soirée s'était détérioré avant l'aube. Maintenant, nous sommes en mesure de recueillir le lait de tout le monde, le stocker dans un conteneur réfrigéré et le vendre pendant toute la journée. EFTA a aidé le village tout entier. »

Et d'un point de vue personnel, Remmy Massawe, propriétaire de Remmy Carpentry remarque : « Les petits entrepreneurs comme moi ne survivraient pas sans un investissement comme celui d'EFTA. Je suis maintenant en mesure de payer les frais de scolarité sans problème et peut avoir une vie plus confortable. Mon travail est même facilité car le matériel loué me permet d'éviter des efforts physiques. »

EFTA est actuellement en pourparlers avec des investisseurs pour étendre ses activités à toute l'Afrique de l'Est. Un portefeuille en expansion signifie que davantage de personnes comme M. Lukanya, Mzee Massawe et M. Remmy et leurs communautés auront la possibilité de connaître une amélioration de leurs moyens de subsistance. C'est ce qui constitue la force du crédit-bail.

Leasafric : Développer les petites entreprises du Ghana grâce au crédit-bail

Avec plus de vingt ans d'expérience, Leasafric est la société de crédit-bail leader du Ghana. En plus de l'acquisition de la franchise Hertz, numéro un mondial de la location de voitures, Leasafric fournit ses services à divers secteurs comprenant la manufacture, la microfinance, la télécommunication et le transport. Les excavatrices, les générateurs, le matériel d'extraction minière et les véhicules à moteur font partie des types d'équipement les plus demandés par ses clients.

Pour les sociétés de crédit-bail comme Leasafric, la capacité à développer l'entreprise dépend souvent fortement du savoir-faire de la direction et des employés en matière de gestion de l'entreprise de manière durable, et, parallèlement, d'un apport de capitaux pour aider à l'alimenter.

Selon le directeur général de Leasafric, Kalu O. Kalu, « en plus de fournir à notre personnel une formation au crédit-bail, IFC a joué un rôle décisif en nous aidant à obtenir notre première ligne de crédit. Ce financement nous a permis d'améliorer notre offre de services ; ce qui s'est traduit par une augmentation de nos revenus, qui sont passés de 3 820 046 GHS en 2009 à 38 562 212 GHS en 2016. » En dollar américain, cela signifie une progression de 825 000 dollars US à environ 8,4 millions de dollars entre 2009 et 2016.

En 2009, Leasafric a reçu une ligne de crédit d'1,5 million de dollars US accordée par Oiko Crédit après qu'IFC ait mis en relation Oiko Crédit avec Leasafric. Suite à l'établissement d'une bonne relation, Leasafric a alors été en mesure d'obtenir un supplément d'1,5 million de dollars US de ligne de crédit cinq ans plus tard. Cet apport de capital a permis à Leasafric d'aider plus de 22 chefs d'entreprises à louer des équipements.

Jewalk Limited est un de ces preneurs. En tant que fournisseur de services d'installations électriques, d'ingénierie et de fournitures dans tout le Ghana, Jewalk étudiait des options d'acquisition de camions supplémentaires pour mieux desservir sa clientèle. L'achat intégral et immédiat de camions pour ses activités était financièrement impossible car le coût aurait épuisé son fonds de roulement. En louant les camions sur une période de trois ans avec option d'achat, l'entreprise a pu augmenter sa clientèle et ses bénéfices grâce à sa capacité à exécuter rapidement les tâches requises.

Selon Joseph Walker de Jewalk Limited, « le crédit-bail a transformé notre entreprise dans le bon sens car il nous a permis d'obtenir l'équipement dont nous avons besoin pour mieux servir nos clients. Nous recommandons aux chefs de petites entreprises d'envisager le crédit-bail en raison de la souplesse de ses modalités par rapport à d'autres formes de financement. »

Le crédit-bail a également contribué à la croissance de l'entreprise McOttley Money Lending basée à Accra. En 2016, le prestataire de services financiers a loué deux véhicules ; ce qui permet aux membres de son équipe marketing de desservir davantage de clients à Accra. La mobilité a ainsi été améliorée ; ce qui a aidé l'entreprise à accroître son activité.

En accord avec sa vision, Leasafric progresse en continuant à concentrer ses efforts pour devenir la société leader du Ghana en matière de crédit-bail et services connexes en proposant à ses clients des baux bien structurés et des solutions de financement répondant à leurs besoins uniques.





SELFINA : Comblent un vide économique grâce au crédit-bail

Dans de nombreux pays du monde, les veuves et les jeunes femmes sont confrontées à des obstacles redoutables quant à l'accès au financement nécessaire pour subvenir aux besoins de leurs familles et assurer leurs moyens de subsistance. Comme les femmes sont moins susceptibles de posséder des terres et d'autres actifs, les formes traditionnelles de crédit bancaire ne leur sont généralement pas accordées. La fondatrice et Directrice Générale de Sero Lease et Finance Ltd - SELFINA, Dr Victoria Kisyombe, a bien compris cela. Veuve elle-même, se retrouvant avec en tout et pour tout une vache laitière nommée Sero, la Dr Kisyombe a profité de la valeur productive de son actif afin de subvenir aux besoins de sa famille.

En 2002, la Dr Kisyombe a concrétisé son idée de fonder SELFINA pour autonomiser les autres femmes grâce au crédit-bail. Elle était toutefois consciente que son organisation était modeste et manquait des compétences et des moyens financiers nécessaires pour accomplir sa mission. Par chance, SELFINA fut rapidement repérée par le service Genre d'IFC qui lui a fourni le renforcement des capacités nécessaire lui permettant, entre autres, d'améliorer son message pour cibler le public adéquat - cibler le public concerné. La micro-bailleuse a ensuite été sélectionnée pour être incluse dans le rapport « Faire des affaires en Afrique » de la Banque mondiale-IFC; ce qui a ensuite attiré l'attention sur la société SELFINA au fur et à mesure que le travail de SELFINA fut promu dans toute la région par IFC.

Cette promotion lui a permis d'accéder à un crédit mobilier d'1 million de dollars US accordé par IFC, que SELFINA a exploité comme fonds renouvelable, permettant à des milliers de femmes d'accéder au crédit-bail pour développer leurs activités.

Le programme de promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC a ensuite commencé à être mis en œuvre main dans la main avec SELFINA en aidant à renforcer les capacités de son personnel et en attirant l'attention du gouvernement de Tanzanie sur ses défis. Le plus grand obstacle à la poursuite du développement était l'absence de loi nationale sur le crédit-bail. Cela a limité le nombre d'acteurs et la croissance du crédit-bail en Tanzanie. En février 2008, IFC et SELFINA ont uni leur voix pour défendre la cause du crédit-bail devant les parlementaires. Deux mois plus tard, suite à l'aide apportée par IFC pour élaborer la nouvelle législation, la Tanzanie a adopté la loi sur le crédit-bail de 2008.

Selon la Dr Kisyombe, « SELFINA se focalise désormais sur le crédit-bail d'équipements agricoles, agroalimentaires et d'énergies renouvelables ; mais elle a loué de tout, que ce soit des fraiseuses, des incubateurs, des ou des pompes à eau. Nous nous efforçons d'autonomiser une femme à la fois, car nous avons réalisé que derrière chaque femme se trouve une famille qui a besoin d'être soutenue. IFC nous a appris à renforcer notre entreprise, à faire campagne pour obtenir un changement législatif et a fourni des financements pour rendre tout cela possible. »

Au cours des 15 dernières années, SELFINA a autonomisé plus de 27 000 femmes sur le plan économique avec un montant total de crédit de près de 16 millions de dollars US. Plus de 250 000 vies ont été touchées par les avantages cumulés de ce crédit. Des femmes sont maintenant propriétaires de leur propre entreprise et plus de 150 000 emplois ont été créés.

Aujourd'hui, la Dr Kisyombe continue d'inciter d'autres pays africain à utiliser la force du crédit-bail en racontant l'histoire de SELFINA. En plus de s'exprimer lors d'événements liés à IFC, elle est également apparue dans des reportages produits par CNN et Deutsche Welle, et également en tant que oratrice internationale à Harvard Business School. Elle a également reçu de nombreux prix et récompenses, notamment ceux du Forum de l'Emploi et de l'Entrepreneuriat Féminin, de l' International Alliance for Women, du Forum économique mondial/de la Fondation Schwab, de Vital Voices Global Partnership et du magazine New African.

6

CRÉATION D'UNE ASSOCIATION RÉGIONALE DE CRÉDIT-BAIL : D'AFROLEASE À AFRICALEASE

Afrolease. Entre 1996 et 2016, l'African Leasing Association (Afrolease) s'est établie comme l'organisme continental des praticiens du crédit-bail en Afrique. L'un de ses principaux objectifs était de faire campagne sur les avantages du crédit-bail en tant qu'alternative de financement d'équipement et véritable outil de croissance économique pour les économies locales. Pour ce faire, elle a coordonné les activités de crédit-bail à travers le continent par le biais d'ateliers, de séminaires et de programmes de formation subventionnés. IFC a coparrainé la Convention annuelle Afrolease en Afrique entre 2006 et 2010. Elle a également fourni un appui-conseil et parrainé divers événements organisés conjointement par Afrolease et IFC.

Afrolease disposant d'un important pouvoir fédérateur et étant bien connue au sein de la communauté des praticiens régionaux du crédit-bail, une décision a été prise pour inclure davantage de membres provenant des pays voisins en Afrique du Nord. Elle s'est donc rebaptisée et s'est reconstituée sous le nom Africa Leasing Federation (Africalease).

Africalease. En mai 2017, l'APSF (Association Professionnelle des Sociétés de Financement du Maroc), l'Association camerounaise du crédit-bail, l'Association nigériane du crédit-bail, l'Association ghanéenne du crédit-bail, et l'Association ougandaise du crédit-bail en partenariat avec IFC, ont organisé les premières Assises africaines du leasing à Casablanca pour présenter la nouvelle association régionale de crédit-bail.

Lors de cette réunion des meilleurs décideurs et experts en crédit-bail venus de tout le continent, les participants ont fixé les premiers jalons d'un marché du crédit-bail interafricain et ont discuté des manières de renforcer le développement du crédit-bail en Afrique pour améliorer l'accès au financement des PME. La réunion a également inclus l'assemblée générale constitutive de la Fédération africaine de leasing.

Africalease vise à solidifier les liens entre ses membres, renforcer la coopération et harmoniser les activités de promotion du crédit-bail en Afrique. Elle vise tout spécialement à :

- Étudier les questions relatives au financement de l'investissement dans le crédit-bail aux niveaux national, régional et continental et faire des recommandations et des propositions au pouvoir public des pays africains concernés et/ou organismes spécialisés compétents de l'Union africaine ;
- Agir pour le développement et le progrès du secteur du crédit-bail aux niveaux régional et continental en Afrique ;
- Informer les membres de toutes les évolutions en Afrique et dans le monde susceptibles d'affecter le secteur du crédit-bail ;
- Travailler pour renforcer la position du secteur du crédit-bail africain au sein des organismes internationaux spécialisés et multilatéraux aux niveaux africain et international ;
- Travailler à l'harmonisation des lois et des réglementations sur le crédit-bail dans les États africains ;
- Agir pour normaliser la terminologie et les procédures comptables, fiscales et juridiques du crédit-bail dans les pays africains ;
- Coordonner les opinions des membres pour adopter des positions communes ;
- Organiser des événements sur des problèmes d'actualité et/ou pour un public spécifique ;

- Offrir aux membres une plateforme de partage de leurs expériences et des meilleures pratiques en matière de crédit-bail ;
- Créer et développer des services communs parmi les établissements africains de crédit-bail. À cette fin, la fédération vise à :
 - encourager et faciliter l'échange d'expériences entre ses membres ;
 - créer une base de données économiques et financières au profit de ses membres ;
 - former des commissions spécialisées pour étudier des sujets spécifiques ;
 - créer des institutions ou des centres de formation et d'études dans le domaine du crédit-bail ; et
 - publier des études spécialisées et des statistiques sur le crédit-bail.
- Générer des statistiques à l'échelle africaine pour :
 - montrer l'importance économique du secteur du crédit-bail et la nature représentative de la Fédération ; et
 - évaluer la situation du marché, identifier les tendances et faciliter l'analyse comparative.

Pour plus d'informations, rendez vous sur : <https://africalease.org>

ou contactez :

Africalease

95, boulevard Abdelmoumen, 20 360, Casablanca, Maroc

+212 522 48 56 55



De gauche à droite :

Pierre Kam, Vice-Président d'Africalease

Riadh Nouar, Groupe consultatif pour les institutions financières, Afrique subsaharienne, IFC

Abderrahim Bouazza, Directeur Général, Bank Al-Maghrib (Banque Centrale du Maroc)

Abdallah Benhamida, Président d'Africalease

7

TRAVAIL RÉGIONAL

Bien que la majorité de ses activités de crédit-bail sur le continent aient eu lieu au niveau national, IFC a également travaillé au niveau régional avec l'Union économique et monétaire ouest-africaine (UEMOA). L'Union est une organisation de huit États francophones membres de la Communauté économique des États de l'Afrique de l'Ouest, qui partagent une union douanière et monétaire. Créée en 1994 et destinée à faire contrepoids à la domination des économies anglophones dans le bloc (telles que celles du Nigeria et du Ghana), les membres de l'UEMOA sont pour la plupart d'anciens territoires de l'Afrique occidentale française. Leur monnaie commune est le franc CFA (XOF), qui est aligné sur l'euro.

En février 2015, ALF d'IFC a collaboré avec la Banque Centrale des États de l'Afrique de l'Ouest (BCEAO) pour réaliser une évaluation du marché du crédit-bail de ses membres. Suite à la diffusion de l'étude de marché sur le crédit-bail, entre mai et juin, plus de 30 banquiers, 20 chefs de petites entreprises et neuf employés de la Banque centrale ont suivi une formation sur le crédit-bail.

En juillet 2016, la loi régionale commune était adoptée par le Conseil des ministres des finances des huit pays de l'UEMOA, leur fournissant ainsi une base juridique solide sur laquelle le développement futur du secteur du crédit-bail et l'investissement dans ce dernier pourront se réaliser.





ENSEIGNEMENTS TIRÉS

Bien qu'il n'existe pas de « solution unique » au développement du crédit-bail, après dix ans d'intervention du Programme de promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC sur le continent, les enseignements ci-dessous pourraient être utiles pour que les praticiens du crédit-bail actuels et futurs puissent progresser. Ils prennent en compte les défis généraux du développement du marché du crédit-bail : capacité limitée, sensibilisation aux activités de crédit-bail et financement de ces dernières.

ENSEIGNEMENT 1. LA PRÉSENCE DE DÉFENSEURS AUPRÈS DU GOUVERNEMENT ET DU SECTEUR PRIVÉ EST NÉCESSAIRE POUR PERMETTRE LE DÉVELOPPEMENT DU MARCHÉ NATIONAL DU CRÉDIT-BAIL.

Au cours des dix dernières années, IFC a connu les progrès les plus importants en matière de crédit-bail sur des marchés où existent des défenseurs solides, qu'ils soient issus du gouvernement, du secteur privé ou d'une combinaison des deux.

Au Liberia, la Banque centrale a œuvré pour créer le cadre juridique et réglementaire au crédit-bail et la Commission nationale d'investissement (NIC, National Investment Commission) a pris l'initiative des activités de sensibilisation du public au crédit-bail, tout en essayant d'attirer des investisseurs potentiels. La NIC a également pris l'initiative de discuter avec la Banque centrale des moyens d'aider les nouveaux acteurs du crédit-bail à respecter l'exigence de capital minimal initial de 2 millions de dollars US sur une période spécifiée, au lieu de ne prendre en compte qu'un moment donné.

Ces efforts ont conduit à l'établissement de la première société de crédit-bail du pays, M&E Leasing. Dans un pays voisin, la Sierra Leone, la Banque centrale a été à l'initiative d'une réglementation clé sur le crédit-bail, son Agence de promotion de l'investissement et de l'exportation (SLIEPA, Investment and Export Promotion Agency) invitant de nouveaux investisseurs à entrer en scène. Comprenant rapidement que le manque de protection des investisseurs en cas de défaillance et de reprise de possession était une préoccupation majeure pour les nouveaux entrants potentiels, la SLIEPA a recommandé l'adoption d'une nouvelle législation offrant aux nouveaux entrants de meilleures protections juridiques.

Dans le même temps, en Afrique de l'Est, la Banque nationale d'Éthiopie et la Commission d'investissement d'Éthiopie préconisaient l'ouverture du secteur du crédit-bail aux investisseurs étrangers en participant à l'élimination des obstacles à leur entrée, telles que les valeurs particulières d'exposition limite. Le Fonds de développement des entreprises du Rwanda a également œuvré à fournir un financement d'actifs aux agriculteurs et essaye de s'établir comme la première société de crédit-bail autonome au Rwanda. Récemment, la Banque centrale des Seychelles a également tendu la main à IFC pour l'aider à travailler sur les réglementations et la législation nécessaire afin de contribuer à créer un environnement favorable au crédit-bail en tant qu'outil favorisant l'autonomisation de la communauté des petites entreprises locales.

Les défenseurs issus du secteur privé, qui pourraient inclure des associations de banquiers, des acteurs non-gouvernementaux du secteur financier ou des universitaires, fournissent un soutien supplémentaire pour attirer l'intérêt des PME dans le secteur et, en définitive, favoriser la concurrence, au fur et à mesure que des institutions toujours plus nombreuses démarrent des activités de crédit-bail.

En l'absence de tels « défenseurs », les marchés du crédit-bail stagnent et souvent ne réussissent pas à se développer en raison d'un manque de réseau, de financement, de renforcement des capacités, et également d'un manque d'impulsion générale pour y parvenir.

ENSEIGNEMENT 2. LA CROISSANCE NÉCESSITE DU TEMPS, DE LA COMPRÉHENSION ET UN INVESTISSEMENT FINANCIER DE LA PART DU GOUVERNEMENT.

Pour que les gouvernements nationaux adoptent réellement le crédit-bail, il est essentiel, avant toute chose, qu'ils acquièrent une véritable compréhension de l'utilité du crédit-bail pour autonomiser les chefs de petites entreprises et développer les marchés du secteur financier. Les PME formelles contribuent jusqu'à une hauteur de 60 pour cent à l'emploi total et de 40 pour cent au revenu national/PIB dans les économies émergentes. Ces chiffres sont significativement plus élevés lorsqu'on inclut les PME informelles.⁸ Compte tenu de la taille et de la valeur du secteur des PME pour les moyens de subsistance et la croissance économique, il est donc de l'intérêt de toute nation de lui fournir les outils dont il a besoin pour prospérer. Le crédit-bail fait partie de ces outils. Une fois que les principaux acteurs gouvernementaux ont parfaitement compris son potentiel pour la progression de leurs objectifs de développement, en particulier ceux liés aux PME, le crédit-bail est souvent pris en compte dans les plans stratégiques nationaux de développement et de croissance.

Une fois le crédit-bail intégré dans le plan de développement national, le secteur nécessite le plus souvent un appui financier et technique supplémentaire. Ayant compris l'utilité du crédit-bail, plusieurs gouvernements ont offert une aide plutôt considérable pour faire progresser le secteur. Au Cameroun, suite à l'intervention d'IFC, le gouvernement a acquis une compréhension approfondie de la valeur du crédit-bail. En conséquence, il a fourni une ligne de crédit de 10 millions de dollars US devant être distribués par le biais de sociétés de crédit-bail afin de contribuer au développement du secteur des PME. Cela a aidé le marché à croître, passant d'environ 90 millions de dollars US en 2008 à 205 millions de dollars US aujourd'hui.

L'ALF a également travaillé en étroite collaboration avec le gouvernement d'Éthiopie pour trouver les moyens de développer son marché du crédit-bail. Le gouvernement éthiopien a compris la valeur du crédit-bail pour le développement des PME et a promis une ligne de crédit de 10 millions de dollars US pour chacune de ses cinq sociétés régionales de crédit-bail. Grâce à ce robuste soutien, une nouvelle ligne de crédit Banque mondiale/Banque européenne d'investissement de 276 millions de dollars US vient d'être lancée pour soutenir la croissance du secteur.

Un secteur du crédit-bail durable ne se construit pas du jour au lendemain ; le soutenir correctement lui donne par contre les meilleures chances de croître progressivement.

ENSEIGNEMENT 3. UNE FOIS QU'UN CADRE RÉGLEMENTAIRE ET LÉGISLATIF FAVORABLE AU CRÉDIT-BAIL EST EN PLACE, UN TRAVAIL IMPORTANT DE RAPPROCHEMENT ENTRE LES PARTIES PRENANTES EST NÉCESSAIRE POUR FACILITER LA CROISSANCE DU MARCHÉ.

Il est important de noter que, une fois le cadre réglementaire et législatif développé, un marché de crédit-bail ne se crée pas tout seul. Beaucoup de travail reste à faire au niveau du gouvernement et des acteurs du secteur privé pour lancer et maintenir un marché du crédit-bail dynamique.

Par exemple, il doit exister une véritable compréhension des besoins des MPME et une capacité de développement de leurs entreprises grâce au crédit-bail mobilier. L'évaluation correcte des besoins en équipement dans des secteurs tels que l'agriculture, les énergies renouvelables, la manufacture et la construction, par exemple, peuvent faciliter simultanément la croissance des entreprises locales, tout en contribuant à la croissance dans les secteurs ciblés par le gouvernement comme élément clé des stratégies de développement national.

⁸ Banque Mondiale. SME Finance Overview. Consulté le 15 sept 2017. <http://www.worldbank.org/en/topic/financialsector/brief/smes-finance>

Un effort concerté pour jumeler des institutions financières avec des investisseurs potentiels, des fournisseurs avec des institutions de financement, et des dirigeants de MPME avec des institutions de financement est également essentiel pour établir les liens nécessaires à la création d'un marché dynamique.

ENSEIGNEMENT 4. LE CRÉDIT-BAIL EST UN SECTEUR À FORTE INTENSITÉ DE CAPITAL. SUSCITER DES INVESTISSEMENTS EST DONC UN ASPECT CRITIQUE DU DÉVELOPPEMENT DU SECTEUR À L'AVENIR.

Le fonctionnement du crédit-bail dépend des flux de trésorerie. Les bailleurs doivent acheter des actifs/équipements et comprendre qu'il existe une longue période de recouvrement avant de réaliser un bénéfice. Dans la plupart des pays, pour se qualifier comme institution autorisée à offrir le crédit-bail, les gouvernements fixent des exigences minimales de capital. Au Liberia, par exemple, l'exigence de capital minimal est de 2 millions de dollars US. Au Ghana elle est de 2,5 millions de dollars US, alors qu'en Éthiopie elle est de 15 millions de dollars US pour les investisseurs privés étrangers et de 7,5 millions de dollars US pour les sociétés locales. En conséquence, de nombreuses institutions financières et non financières de la région ne peuvent pas se permettre de lancer des opérations de crédit-bail sans l'appui d'un financement supplémentaire.

Si la tâche consistant à attirer les investissements en faveur des entreprises peut être intimidante, quelques facteurs clés aident généralement les institutions à accroître leur attrait pour les investisseurs. Les institutions ayant mis en place une structure de gouvernance solide, disposant d'un conseil d'administration établi et crédible sans affiliation politique, d'un système robuste d'audit interne et indépendant, d'un partenaire technique doté d'une expérience reconnue et d'un plan stratégique sont celles qui ont le plus de valeur aux yeux des investisseurs.

Suite à l'appui d'IFC au Ghana, AMAL Bank (maintenant Bank of Africa) et Leasafic Ghana Limited ont obtenu des lignes de crédit de 2 millions de dollars et de 1,5 million de dollars US respectivement d'Oiko Credit. Par la suite, Leasafic a demandé et reçu 1,5 million de dollars US supplémentaires en monnaie nationale.

ENSEIGNEMENT 5. UNE ASSOCIATION RÉGIONALE DE CRÉDIT-BAIL OU DES SOUTIENS INDÉPENDANTS SONT SOUVENT ESSENTIELS POUR AIDER LES MARCHÉS DE CRÉDIT-BAIL EN STAGNATION À SE DÉVELOPPER.

L'outil le plus utile pour développer les marchés de crédit-bail en stagnation est soit une association régionale de crédit-bail active soit un soutien indépendant externe. Au Ghana, par exemple, entre 1994 et 2006, le marché du crédit-bail était en stagnation. Il existait cinq acteurs – trois acteurs indépendants et deux filiales bancaires. Les trois acteurs indépendants contrôlaient plus de 80 pour cent du marché et l'association locale n'était pas très active. Il a été demandé à IFC d'aider à mener une campagne d'éducation et à fournir une assistance technique pour contribuer à développer davantage le marché. En conséquence, le marché du crédit-bail a triplé, passant de 30 millions de dollars US à plus de 110 millions de dollars US en trois ans. En 2016, il était évalué à 228 millions de dollars US et le potentiel en matière de crédit-bail de 2016 est estimé à plus de 800 millions de dollars US.

Conduit conjointement par le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC, l'APSF Maroc, l'Association camerounaise du crédit-bail, l'Association nigériane du crédit-bail, l'Association ghanéenne du crédit-bail, et l'Association ougandaise du crédit-bail, l'émergence du nouvel organisme continental, Africalease en 2017, devrait également agir en tant que fédérateur et centre de connaissances pour le secteur. Au cours des 10 dernières années, IFC a aidé les parties prenantes nationales à mettre en place des associations nationales de crédit-bail actives dans des pays où le crédit-bail est très dynamique, comme le Cameroun, le Kenya, le Rwanda et la Tanzanie.



ALLER DE L'AVANT : L'AVENIR DU CRÉDIT-BAIL EN L'AFRIQUE SUBSAHARIENNE

Dans les pays en développement, 2 milliards d'adultes n'ont pas de compte bancaire et 200 millions d'entreprises n'ont pas accès au crédit. Ces individus et petites entreprises créent des biens, des services et des opportunités d'emploi, ce qui améliore les moyens de subsistance et soutient les économies nationales. Le crédit-bail est une offre de produits financiers offrant des possibilités extraordinaires pour les chefs de petites entreprises d'obtenir un financement leur permettant de louer des actifs, développer leurs activités, obtenir des historiques de crédit et entrer sur le marché du travail formel. Des historiques de crédit-bail positifs ouvrent alors les portes à d'autres formes de crédit bancaire à l'avenir, qui peuvent être utilisés pour continuer de développer l'entreprise ou acheter une maison.

Les avantages du crédit-bail pour l'économie mondiale et la croissance nationale sont nombreux. Son succès dans le monde, tant sur les marchés développés que les marchés émergents, a prouvé son pouvoir de stimulation du développement des marchés du secteur financier et d'amélioration de la croissance des MPME. Partout sur le continent, les gouvernements se donnent donc les moyens de soutenir le développement du secteur du crédit-bail afin de faciliter l'accès au financement des chefs de petites entreprises. Ils le font en :

- améliorant leur connaissance sur le crédit-bail ;
- adaptant les réglementations et la législation pour créer un environnement plus favorable au crédit-bail ;
- se faisant les défenseurs du développement du marché du crédit-bail ;
- organisant des événements multipartites pour sensibiliser sur le crédit-bail ;
- intégrant le crédit-bail dans les plans nationaux de développement stratégique ;
- fournissant et/ou en recherchant des investissements supplémentaires dans le secteur.

Dans l'ensemble, le crédit-bail établit une situation où tous les acteurs impliqués sont gagnants. Pour les chefs d'entreprise dotés de plans d'affaire viables, il représente une solution à leurs besoins de financement. Pour les institutions et fournisseurs financiers et non financiers, le marché représente une opportunité largement inexploitée dans la région. Et pour les gouvernements nationaux, l'outil offre un potentiel d'expansion importante du secteur financier par la promotion de la production nationale, par la croissance économique et par la création d'emplois. L'avenir du marché régional du crédit-bail est donc très prometteur. Le moment est venu d'exploiter sa force.



10

PROFILS DE PAYS

Les informations suivantes ont été recueillies lors d'une étude documentaire qui s'est déroulée sur deux mois. Le consultant a rassemblé les informations suivantes en se basant sur les activités des parties prenantes dans le pays et des recherches approfondies sur internet, en plus de l'examen de documents fournis par IFC, tels que des études de marché d'IFC antérieures au crédit-bail. En outre, lorsque cela était justifié, nos partenaires en matière de crédit-bail ont examiné et donné leur avis sur les profils des pays dont ils avaient une connaissance directe. Des références sont citées, le cas échéant.

Ce manuel est destiné à servir de point de départ pour encourager le dialogue et susciter un l'intérêt pour le crédit-bail dans la région. Avec le temps, il devrait contribuer à la progression du recueil d'informations pertinentes. Les prochaines éditions devraient être plus complètes, fournissant les statistiques et les informations les plus récentes sur le crédit-bail mobilier dans la région.

Si vous souhaitez fournir du contenu pour les prochaines éditions, ou si vous pensez que votre organisation figure dans cette publication par erreur, veuillez contacter Africalease à contact@africalease.org.



Faits marquants en matière de crédit-bail	Méthode de collecte des données
Estimation du potentiel national du marché de crédit-bail (pour 2016, sauf indication contraire)	<p>En se basant sur la moyenne calculée de trois méthodologies reconnues pour estimer le potentiel du marché national du crédit-bail : pourcentage par rapport au PIB, pourcentage de la formation brute de capital fixe et pourcentage des importations de biens d'équipement. Cette estimation est généralement considérée comme prudente. Veuillez consulter la méthodologie complète de calcul dans l'Annexe.</p> <p>Pour les cas où des estimations supplémentaires du potentiel de marché ont été calculées dans des études spécifiques à un pays, ces statistiques sont également incluses et leurs références mentionnées en conséquence.</p>
Valeur marchande du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (pour 2016, sauf indication contraire)	Les sources sont indiquées par pays. Dans les cas où les valeurs du crédit-bail réelles n'étaient pas disponibles, des chiffres tels que le total des prêts bancaires annuels issus du financement d'actifs ou d'autres statistiques disponibles ont pu être utilisés. Dans ce cas, cela a été indiqué.
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Ces informations ont été recueillies en fonction des connaissances du secteur et de recherches sur Internet.
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Ces informations ont été recueillies en combinant l'expérience dans le pays, la communication du pays et des recherches sur Internet.
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Ces informations ont été recueillies par le biais d'une consultation des parties prenantes du pays lorsque cela était possible, et sont issues de connaissances du secteur et de recherches sur Internet.
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Ces informations ont été recueillies en se basant sur des connaissances du secteur et des recherches sur Internet.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	35,6 milliards de dollars US ⁹	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	26,79 milliards de dollars US ¹⁰	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Southern African Vehicle Rental and Leasing Association (SAVRALA) http://savrala.co.za/	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Absa Bank Limited www.absa.co.za</p> <p>Amasondo Fleet Services +27 86 100 0491 www.amasondo.co.za</p> <p>Bidvest Bank Limited +27 11 407 3103 info@bidvestbank.co.za www.bidvestbank.co.za</p> <p>Centrafin +27 11 654 6460 www.centrafin.co.za</p> <p>Eqstra Fleet Management +27 11 458 7555 info@eqstrafleet.co.za www.efm.co.za</p> <p>First Asset Finance +27 80 021 2537 www.faf.co.za</p> <p>Fleet Africa +27 11 523 4300 info@fleetafrica.com www.fleetafrica.co.za</p> <p>InnoVent +27 11 884 8274 info@innovent.co.za www.innovent.co.za</p>	<p>Isipho Capital Holdings (Pty) Limited +27 11 873 9830 info@isiphocapital.com http://www.isiphocapital.com/</p> <p>Liquid Capital Limited +27 86 128 8272 customercare@liquidcapital.co.za www.liquidcapital.co.za</p> <p>Nedbank/NedFleet +27 11 710 4000 www.nedbank.co.za</p> <p>Pace Fleet Services +27 82 902 5638 info@pacefleet.co.za http://pacefleet.co.za</p> <p>Redtree Capital +27 87 310 5856 info@redtreecapital.co.za http://redtreecapital.co.za/</p> <p>Spartan +27 11 886 0922 www.spartan.co.za</p> <p>Wesbank – une division de FirstRand Bank Limited +27 86 128 8272 service@wesbank.co.za www.wesbank.co.za</p>

Fait intéressant :

L'Afrique du Sud était classée 27e sur 50 pays dans le monde par le Rapport mondial sur le crédit-bail 2017, avec un volume de crédit-bail de 3,1 milliards de dollars US en 2015, ce qui en fait le plus grand marché du continent.

⁹ Estimation basée sur une pénétration du PIB de 10 pour cent.

¹⁰ South African Reserve Bank Annual Report 2017.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>African Pegmatite +27 16 362 0600 / +27 16 362 1239 pegmatite@cyberserv.co.za www.mineralmilling.com</p> <p>African Rainbow Minerals +27 11 779 1300 / +27 11 779 1312 www.arm.co.za</p> <p>Anglogold Ashanti +27 11 637 6000 / +27 11 637 6002</p> <p>All Glass +27 21 434 5365 / +27 21 434 7012 seapoint@allglass-sa.co.za www.allglass-sa.co.za</p> <p>Amanzimtoti Glass & Aluminium +27 31 903 3586 / +27 31 903 7476 adri@amanzimtotiglass.co.za www.amanzimtotiglass.co.za</p> <p>Art Tech Manufacturers +27 31 579 3777 / +27 31 579 3776 www.art-tech.co.za</p> <p>Adriatic Power Cape Town +27 21 981 6645 / +27 21 981 5391 peter@adriaticpower.co.za www.adriaticpowercapetown.co.za</p> <p>Air Reliant +27 11 974 2282 / +27 11 974 2665 neal@airreliant.co.za www.airreliant.co.za</p> <p>Alin Elfen Electrical +27 11 662 2464 / +27 11 662 2462 www.alinelfen.co.za</p> <p>Alpha Mandla Power Systems +27 21 551 5596 / +27 21 552 8758 power@alphamandla.com www.alphamandla.com</p> <p>Anderson Power Products +27 11 760 1156 / +27 11 760 1856 appsales@app.co.za www.app.co.za</p> <p>Atlas Plant Hire +27 14 596 5981 / +27 14 596 7510 atlasrbg@atlasplanthire.co.za www.atlasplanthire.co.za</p> <p>AAD Truck & Bus +27 21 535 1950 / +27 21 535 1820 aad@global.co.za www.aadnissan.co.za</p>	<p>Barloworld Armstrong Kensington +27 11 607 5000 / +27 11 622 0085 www.ford.co.za</p> <p>Busch Machinery +27 11 493 6077 / +27 11 493 2613 listerdiesels@tiscali.co.za www.listerdiesels.co.za</p> <p>Brian's Glass Centre +27 21 448 7730 / +27 21 448 7733 brainglass@iafrica.com</p> <p>BHP Billiton +27 11 376 9111 mines.mogodi@bhpbilliton.com www.bhpbilliton.com</p> <p>BM Power +27 11 314 4844 www.bmpower.co.za</p> <p>Cabec Electrical Equipment +27 11 615 8810 / +27 11 615 8347</p> <p>Conway General Suppliers +27 13 752 8487 / +27 13 752 5490 conwaygeneral@mweb.co.za</p> <p>Colman's Engines +27 11 334 7673 / +27 11 334 6809 mikecolman@colmans.co.za www.colmans.co.za</p> <p>Edan Traders +27 11 795 1944 / +27 11 795 1005 trucks@edan.co.za www.edan.co.za</p> <p>Howford Manufacturing +27 11 894 3937 / +27 11 894 3954 andre@hi-techelements.co.za</p> <p>Industrial & Chain Saw +27 33 342 3258 / +27 33 394 0422 indchain@lantic.net</p> <p>Lasher Tools +27 11 825 1000 / +27 11 825 6822 sales@lasher.co.za www.lasher.co.za</p> <p>LTC Process Engineering www.ltcpro.co.za</p> <p>Tramontina Africa +27 11 300 9500 contact.africa@tramontina.net www.tramontina.com</p> <p>Zululand Forestry Equipment +27 35 787 2116 / +27 35 787 2117</p>
<p>Opportunités de marché pour le crédit-bail</p>	<p>Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables</p>	

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	4,272 milliards de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	495 millions de dollars US ¹¹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Banques et des Établissements Financiers (APBEF) www.abef-dz.org	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>alBaraka +213 23 38 12 76-77 www.albaraka-bank.com</p> <p>Arabe Leasing Corporation (ALC) +213 23 31 86 22 / +213 23 31 88 76 / +213 555 61 43 99 contact@arableasing-dz.com http://www.arableasing-dz.com/</p> <p>BNP Paribas Professionnels: +213 21 98 11 30^{**} Entreprises: +213 21 98 11 31[*] http://www.bnpparibas.dz/ #theassistance</p> <p>El Djazair Ijar (EDI) +213 23 511 633 / +213 23 511 632 dept.com@eldjazairidjar.com http://www.eldjazairidjar.dz/</p>	<p>Ijar Leasing Algérie (ILA) +213 21 482 377 ijar.leasing.algerie@ila.dz http://www.ijarleasingalgerie.dz/</p> <p>Maghreb Leasing Algérie (MLA) +213 21 77 12 12 http://www.mlaleasing.com</p> <p>Natixis http://www.natixis.dz/</p> <p>Société Générale Algérie +213 21 45 11 55 https://www.societegenerale.dz/</p> <p>Société Nationale de Leasing (SNL) +213 21 32 89 53 http://www.snl.dz/</p> <p>SOFINANCE https://www.sofinance.dz/</p>

¹¹ En 2010, le rapport du Groupe de la Banque mondiale/d'IFC « Leasing in the Middle East and North Africa (MENA) region 2010 » a évalué le volume de crédit-bail d'Algérie à environ 1,15 pourcent de la formation brute de capital fixe du pays. Toutefois, des rapports récents révèlent que le volume du crédit-bail du pays en 2007 s'élevait à 200 millions d'EUR (l'équivalent de 274 millions dollar US au taux de change alors en vigueur) et a augmenté pour atteindre 276 millions d'EUR (l'équivalent de 378 millions de dollars US) en 2012. En supposant une progression similaire, le volume de crédit-bail de 2015 est donc estimé à environ 495 millions dollar US. Source : The Report, Algeria 2013 page 53-55 et The Report, Algeria 2016 par l'Oxford Business Group.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>CONCESSIONNAIRES DE VÉHICULES</p> <p>Diamal Spa +213 770 99 59 32 / +213 770 97 14 43 www.diamal.net</p> <p>MCV +213 560 98 48 47 / +213 023 85 10 79 medhat.mahdy@mcv-eg.com www.mcv-eg.com</p> <p>Renault Algérie +213 21 92 03 33 / +213 21 79 28 77 www.renault.dz</p> <p>AUTRES FOURNISSEURS D'ÉQUIPEMENTS ET DE SERVICES</p> <p>Africalifts Services +213 556 98 85 87 africalifts@gmail.com</p> <p>ACP Algérie +213 41 52 52 51 / +213 41 52 52 55 acpalgerie@msn.com www.acpalgerie.com</p> <p>COPOALGERIE +213 472 19 28 67 contact@copoalgerie.com www.copoalgerie.com</p> <p>Groupe Chiali +213 48 70 32 69 / +213 48 70 34 11 / +213 48 70 31 90 / +213 48 70 35 58 dev.groupechiali@gmail.com www.groupe-chiali.com</p>	<p>Logicom +213 41 35 87 57 / +213 41 34 14 61 info@logicom.dz www.logicom.dz</p> <p>S. Five Groupe +213 772 31 11 66 yasmine.medjkane@sfivegroupe.com www.sfivegroupe.com</p> <p>Sometral +213 23 75 17 80 contact@sometral.com www.sometral.com</p> <p>Sotrefil Touabet & Co. +213 36 93 98 92 / +213 36 93 84 25 sales@sotrefil.com www.sotrefil.com</p> <p>Sté Frères Si Mohamed +213 33 80 82 03 / +213 770 36 12 / +213 557 06 33 78 / +213 33 80 82 62 sfs.industrie@yahoo.fr</p> <p>Transport Routier de Marchandise Centre TRMC +213 540 48 48 06 / +213 25 20 83 23 trmc.blida@gmail.com http://trmclogistics.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, des énergies renouvelables et du tourisme	

Fait intéressant :

Créée en 2001, Arab Leasing Corporation (ALC) fut la première société de crédit-bail algérienne. Son directeur général actuel, Abdenour Houaoui, a été élu au Conseil consultatif d'Africalease en mai 2017.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	1,63 milliard de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	448 millions de dollars US ¹²	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	National Bank of Angola	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Loita Group http://www.loita.com/</p> <p>Prodiaman Group +244 923 415 560 Mobile: +244 923 314 371 pedrogodinho@prodiaman.com prodiaman@prodiaman.com http://www.prodiaman.com/</p> <p>Standard Bank +244 924 190 888 https://www.standardbank.co.ao/</p>	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Agrotecnica +244 23 44 41</p> <p>Anglobal Comércio Indústria e Serviços +244 222 39 48 52 / +244 272 23 76 74 comercial@anglobal.co.ao www.anglobal.co.ao</p> <p>Auto Africa +244 28 30 90</p> <p>Bayer Angola +244 23 08 91</p> <p>CNC +244 222 31 13 39 / +244 222 31 00 97 cnc@cnc-angola.gv.ao www.cnc-angola.com</p> <p>Dabitrone Renewable Energy Microgrid Systems +244 233 31 81 dabitroneimpianti@hotmail.it www.dabitroneimpianti.net</p> <p>Exel Logistics +244 222 35 34 75 / +244 222 35 65 40 www.geodis.com</p> <p>ICI Angola +244 23 15 16</p>	<p>Intraco Africa +244 232 09 63 / +244 232 34 24 www.catlifttruck.com</p> <p>SAGA Express +244 239 23 78 / +244 233 27 88</p> <p>SCAC/SDV +244 239 07 84 / +244 239 21 12</p> <p>Siemens - Luanda +244 239 78 46</p> <p>Sonamet +244 233 20 12 / +244 233 21 50 / +244 233 74 95 infos@sonamet.com www.sonamet.com</p> <p>SPECTRA - Luanda +244 96 13 96 20 33 spectra.lb@gmail.com www.spectra-lb.co.nr</p> <p>TDA - Luanda +244 239 08 62</p> <p>Uniao Comercial De Automoveis Km 5 - Luanda +244 222 84 03 72 info@lgloader.com www.lgloader.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'industrie minière, de la manufacture et des énergies renouvelables	

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	158 millions dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	17,16 millions de dollars US ¹³	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers (APBEF) https://apbef-bj.org/	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Bank of Africa/Groupe BMCE Bank https://www.boabenin.com Banque Atlantique www.banqueatlantique.ne	BGFI Bank Bénin SA +229 21 38 05 32/36 http://groupebgfibank.com CFAO +229 21 38 33 40 / +229 21 38 16 01 http://www.cfao-automotive.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Aiser Bénin +229 65 58 47 01 coordination@aiser-benin.org www.aiser-benin.org Aml Bénin +229 21 30 19 81 / +229 95 81 02 02 florence.fassinou@amlbenin.com www.amlbenin.com ATC +229 21 31 61 48 / +229 21 31 39 16 atc@serv.eit.bj Benelec +229 21 31 43 73 / +229 21 31 50 69 benelec@intnet.bj CINAC +229 24 00 19 93 contact@cinac-afrik.com www.cinac-afrik.com Diamant Le Clair Inter. +229 95 95 42 48 / +229 97 57 97 37 / +229 21 32 72 17 diamantclair@yahoo.fr www.africinfo.info	Globale Dimension +229 94 45 45 44 / +229 97 56 22 86 globaledimension@gmail.com Les Solutions Énergétiques +229 97 38 17 26 salimchitou@yahoo.fr London Compagnie +229 96 21 89 61 / +229 97 58 54 36 adanchyouss@yahoo.fr www.lytianjin.com Power Afrika +229 21 32 41 42 infos@powerafrikagroup.com www.powerafrikagroup.com Solariss Ing +229 97 08 60 59 / +229 94 26 55 93 / +229 21 33 54 39 solariss_ing@hotmail.com
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agroalimentaire, médical, de l'industrie minière, des énergies renouvelables, du commerce et du transport	

Fait intéressant :

En février 2017, le gouvernement du Bénin a pris la décision de louer en crédit-bail ses véhicules gouvernementaux afin de réduire les coûts, en particulier ceux liés à l'entretien.¹⁴

¹³ Basé sur une moyenne de 0,2 pour cent du PIB.

¹⁴ La Nouvelle Tribune. « Parc automobile de l'État : Le leasing, l'option économique du gouvernement. » 16 février 2017.
<https://lanouvelletribune.info/archives/benin/politique/32196-parc-automobile-etat-leasing>

Botswana

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	277 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	76 millions de dollars US ¹⁵	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/ financement d'actifs dans le pays	BOC Insurance Brokers +267 684 0748 Mobile: +267 766 05940 www.bocbots.weebly.com	Avis Fleet Services +267 391 3093 www.avis.co.za Eqstra Botswana Gaborone, Botswana +267 392 4801
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Adima Hire +267 391 0215 AgriSales +267 390 5326 Ancient Ice Manufacturers (Pty) Ltd +267 391 0585 Badinao Holdings (Pty) Ltd +267 76 737 788 Barloworld Equipment +267 588 4359 Botswana Cap and Helmet Manufacturers +267 533 0298 cancaps@info.bw Canon Botswana +267 395 2698 Coastal Hire +267 395 3289 Century Office Supplies +267 391 2655	Equipment Sales and Services (Pty) Ltd +267 395 2291 Farmers World +267 319 1686 Fortma Investments +267 390 8357 Hardox Wearparts Center +267 397 2978 High-Rise Scaffolding +267 393 2050 J. Haskins & Sons +267 395 1001 Mechanised Farming +267 397 4336 Premier Workwear +267 395 3324 VWS Envig Botswana +267 395 3888
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'élevage, de la manufacture et des énergies renouvelables	

Burkina Faso

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	213 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	11,7 millions de dollars US ¹⁶	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/ financement d'actifs dans le pays	Alios Finance +226 25 31 80 04/05 burkinafaso@alios-finance.com www.alios-finance.com/site/en/burkina-faso	Fidelis Finance (anciennement Burkina Bail) +226 25 31 10 00 http://www.fidelis-finance.com/
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	VÉHICULES ET TRANSPORT Africa Motors +226 50 37 39 55 / +226 50 37 89 70 / +226 50 38 83 79 amy@africamotorsbf.com www.africamotorsbf.com CFAO Motors Burkina +226 50 49 88 00 / +226 50 37 17 65 www.cfaogroup.com DIACFA Auto +226 50 30 62 97 / +226 50 31 33 53 auto@diacfa.com www.diacfa.com MCV West Africa +226 63 23 52 32 comlan41@gmail.com www.mcv-eg.com RYO Automobiles +226 50 38 95 04 / +226 70 22 70 19 auto_ryo@yahoo.fr SDEA +226 70 24 45 50 / +226 50 30 11 33 traore43@caramail.com Seab Gr. Fadoul +226 50 34 33 37 / +226 50 34 31 74 seab@seab.bf www.diacfa.com Sodirem Gr. Smaf +226 50 30 89 65 / +226 50 30 08 77 sodirem@mail-bf.com www.sodirem.bf	MACHINES OU CONSTRUCTION ET MATÉRIAUX Bia Burkina +226 50 37 74 40 info@bia.bf www.bia.bf Burkina Equipements +226 50 36 47 66 / +226 50 36 47 68 / +226 50 36 47 79 info@burkinaequipements.com www.burkinaequipements.com Ebomaf +226 50 37 23 83 / +226 50 37 24 66 dgebomaf@fasonet.bf AGRICULTURE, ÉQUIPEMENT ET MATÉRIAUX GGTI Motors +226 50 34 60 20 / +226 50 34 60 21 contact@cgtimotors-bf.com www.ggtimotors-bf.com Oscar BF +226 65 98 25 20 oscarbfaso@gmail.com www.oscarsrl.it Sagribaf +226 75 53 77 76 / +226 25 40 18 28 info@sagribaf.com www.sagribaf.com Tropic Agro Chem +226 50 30 02 15 info@tropicagrochem.com www.tropicagrochem.com
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la construction, des énergies renouvelables et du transport	

En 2010, le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique d'IFC a organisé des ateliers sur le crédit-bail qui ont présenté le crédit-bail à environ 950 participants à Ouagadougou, Bobo Dioulasso et Banfora, dont plus de 140 membres du système judiciaire. IFC a également contribué à l'élaboration de deux lois sur le crédit-bail qui ont été ensuite adoptées par le Parlement.

¹⁶ 6,5 milliards de francs CFA. Groupe de la Banque Mondiale. « Access to finance for SMEs: Challenges and solutions » 2016.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	58 millions de dollars US ¹⁷	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	15,05 millions de dollars US ¹⁸	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Banque Commerciale du Burundi (Burundi Commercial Bank) (BANCOBU) +257 22 26 52 00 www.bancobu.com	Ecobank Burundi +257 22 20 81 00 www.ecobank.com/bi FinBank Burundi +257 22 24 32 06 finbank@usain-bu.net www.finbank.co.bi
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Altebu +257 22 22 29 24 / +257 22 22 29 28 Altebu1987@yahoo.co.in Alpha CD Technology +257 22 25 42 09 / +257 22 25 42 10 info@alphacd.biz www.alphacd.biz BETACO +257 22 22 72 02 / +257 22 22 72 03 / +257 22 22 30 16 betaco@usan-bu.net Bruno Frigo +257 22 22 94 31 / +257 22 21 15 18 brunofrigo@onatel.bi Cabu Burundi +257 22 24 71 80 / +257 78 86 80 00 / +257 22 22 99 55 cabu_burundi@yahoo.fr Capco +257 22 22 51 73 / +257 22 22 29 48 Dabitrion Lifts & Elevators +39 33 19 30 49 64 / +39 33 19 30 49 64 dabitrionimpianti@hotmail.it www.dabitrionimpianti.net	East African Cables Gr. Ladak www.groupeladak.com Metalubia +257 22 22 23 30 / +257 22 22 23 84 / +257 22 22 72 33 Otis Burundi +257 22 24 71 80 / +257 78 86 80 00 / +257 22 22 99 55 cabu_burundi@yahoo.fr Run Co. +257 22 21 16 29 / +257 22 22 32 84 / +257 22 22 32 85 run@cbinf.com Sobelec +257 22 22 37 84 / +257 22 22 21 50 Unitech +257 22 21 01 11 / +257 22 24 95 96 / +257 22 22 99 56 info@unitech.bi
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, des énergies renouvelables et du transport	

Avant l'intervention d'IFC en 2013, il existait plusieurs obstacles dans le droit burundais sur le crédit-bail qui le rendaient moins attrayant pour de potentiels nouveaux intervenants. Les problèmes liés à l'amortissement et à la déductibilité ainsi qu'à la non-déductibilité de la TVA pour les équipements de crédit-bail faisaient l'objet de préoccupations majeures. IFC s'est associée à la Banque de la République du Burundi et à d'autres homologues compétents pour mieux définir la loi nationale sur le crédit-bail. En conséquence, une nouvelle loi sur le crédit-bail a été adoptée en 2016, qui a mieux cerné les activités de crédit-bail, notamment le contrat de crédit-bail, la réglementation et les conditions pour pouvoir utiliser le crédit-bail. IFC a formé près de 160 participants dans les villes de Bujura, Ngozi et Gitega.

¹⁷ Étude de marché d'IFC sur le Burundi, 2013.

¹⁸ En se basant sur une pénétration du PIB de 0,5 pour cent.



Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	457 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	205 millions de dollars US (2016) ¹⁹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association camerounaise du crédit-bail (Camlease) +237 33 42 77 33 camleaseassociation@yahoo.fr www.camlease.org	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Africa Leasing Company +237 33 42 77 33 africaleasing@yahoo.fr Alios Finance Cameroun +237 33 42 74 78 cameroun@alios-finance.com www.alios-finance.com Banque Internationale Pour l'Épargne et le Crédit +237 33 43 60 00 bicec@bicec.banquepopulaire.cm www.bicec.com	PRO-PME +237 33 42 31 05 / +237 99 50 55 12 / +237 77 50 08 13 financement@propme.com Société Commerciale de Banque Cameroun +237 33 43 53 00 www.scbcameroun.net Société Générale des Banques au Cameroun +237 33 42 27 10 / +237 33 42 70 04 / +237 33 42 12 91 / +237 33 42 87 72
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Camco Equipment +237 90 90 92 23 hr-cm@camco.cn CFAO Equipment – Siège Social de Douala +237 694 440 440 Kanu Equipment +237 680 52 29 94 ENTREPRISES AGROALIMENTAIRES ET FOURNISSEURS D'ÉQUIPEMENT ET DE SERVICES Africaware +237 33 09 49 56 / +237 33 43 31 79 www.gmandonne@afric-aware.com Atlantic Agri-tech S.A. +237 33 43 43 66 www.atlantic-agritech.com Hevea Cameroun (Hevecam) +237 33 42 75 64 / +237 33 42 75 64 www.hevecam.com	FOURNISSEURS D'ÉQUIPEMENT D'ÉNERGIES RENOUVELABLES AFRISOLE TECH SAS +237 696 647 496 / +237 671 713 973 Mobile: +237 695 05 17 70 www.afrisole-tech.com Cameroon Renewable Energy Systems +237 673 082 828 Mobile: +237 694 22 47 22 Générale Construction et Services Sarl (GECOSER) +237 22 21 23 62 Leapahead Consulting +237 22 20 48 75 / +237 97 71 49 37 www.leapahead.cm Maguysama Solar Technologies +237 242 60 46 03 / +237 652 21 49 47 Mobile: +237 699 36 43 13 www.maguysama.odoo.com Tunach Engineering Group Ltd +237 33 56 29 17 Mobile: +237 73 56 00 23 www.tunachgroup.com
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, manufacturela manufacture, du pétrole et du gaz, des énergies renouvelables et du transport	

Au Cameroun, avant l'intervention d'IFC en 2008, il n'existait pas de cadre juridique spécifique pour les activités de crédit-bail dans le pays. Le développement initial du secteur a été entravé par deux principaux obstacles. Sur le plan juridique, il n'existait pas de loi sur le crédit-bail. L'absence d'une telle loi signifiait qu'en cas de défaillance du preneur, il était difficile pour un bailleur de reprendre possession de l'équipement si le preneur ne payait pas, ou s'il était incapable d'effectuer les paiements convenus. Cela a donc eu un effet dissuasif sur de nombreux opérateurs potentiels de crédit-bail.

Sur le plan fiscal et douanier, il était également nécessaire de modifier le régime fiscal défavorable qui n'offrait aucun avantage en termes de TVA au bailleur, ni de provisions déductibles, ni de dépréciation, ni de transparence fiscale et qui nécessitait également des frais d'immatriculation et des impôts sur la location et le transfert plus raisonnables.

Prenant ces éléments en compte, l'équipe de l'ALF a contribué à l'élaboration d'une nouvelle loi sur le crédit-bail qui a été adoptée en décembre 2011. Lors de son intervention dans le pays, IFC a également formé près de 1900 chefs de petites entreprises, employés de fournisseurs d'équipement et de concessionnaires automobiles, professionnels de la finance, juristes et fonctionnaires à travers le pays.

Comprenant l'importance d'un défenseur national pour stimuler la croissance du marché du crédit-bail, IFC a fourni une assistance technique et un soutien financier contribuant à la fondation de l'Association camerounaise du crédit-bail, également appelée Camlease, qui a été officiellement créée en 2009.

Confiant dans le potentiel du pays en matière de crédit-bail, en 2013, le gouvernement du Cameroun a fourni 10 millions de dollars US à trois sociétés locales de crédit-bail : Africa Leasing Company, Alios Finance Cameroun et Société Générale Cameroun. Le financement visait tout particulièrement à contribuer à la croissance des petites et moyennes entreprises grâce au crédit-bail.

Entre 2010 et 2016, le marché du crédit-bail au Cameroun est passé de 75 à 205 millions de dollars US. Aujourd'hui, Camlease compte un grand nombre de membres et est un promoteur actif du crédit-bail au Cameroun.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	41 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	3,4 millions de dollars US (2016) ²⁰	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Aercap http://www.aercap.com/ Banco Comercial do Atlântico (BCA) +238 260 46 60 http://www.bca.cv/	Promoleasing - Sociedade de Locação Financeira, SA +238 260 84 70 / +238 260 84 71 / +238 260 84 72 apromotora@apromotora.cv http://www.apromotora.cv/
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Adesoft +238 260 08 60 Agro Centro +238 261 24 25 / +238 261 15 17 agrocentro@cvtelecom.cv Agro Produtos +238 264 72 75 / +238 264 70 29 agroprodutos@cvtelecom.cv CGE +238 225 13 04 Eduteca Alf +238 281 19 44 Electro Alfa +238 261 15 45 / +238 261 10 95 Electrogomes +238 264 70 72 Electromec +238 262 78 93	Infoelectronica +238 261 69 91 infoecv@cvtelecom.cv Inforgest +238 232 11 33 Inforsal +238 241 14 20 / +238 241 39 00 inforsal@cvtelecom.cv www.inforsal.com Microtecnica +238 241 22 46 microtecnica@cvtelecom.cv Multi Protese +238 261 95 20 Resul Cabo Verde +238 261 18 66 / +238 992 33 87 / +238 261 18 83 resulcv@cvtelecom.cv Sorbogas +238 232 39 08 / +238 232 39 13
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

Suite au premier engagement d'IFC au Cap-Vert en 2006, une étude de marché a montré qu'une réforme juridique n'était pas nécessaire car un cadre approprié pour le crédit-bail était déjà en place. Le travail d'IFC s'est donc axé sur la fourniture d'une expertise technique à la Banque centrale du Cap-Vert et à d'autres acteurs potentiels du marché pour contribuer à développer le marché du crédit-bail. Au total, plus de 50 chefs de petites entreprises ont été formés.

²⁰ En se fondant sur une augmentation progressive du potentiel en matière de crédit de 20 pour cent par an, pour un potentiel estimé à 10 millions de dollars US en 2007, les dernières données disponibles étant fournies par une étude de faisabilité de 2006 préparée par Codaven.

République Centrafricaine

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	23 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	8,8 millions de dollars US ²¹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	CFAO (Avis Leasing Services) +236 21 61 3278 www.cfao-automotive.com	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	CFAO Centrafrique +236 21 61 32 78 / +236 21 61 73 64 cfaorca@cfao.com www.cfaogroup.com Dameca Gr. Kamach +236 21 61 18 05 / +236 21 61 77 58 groupekamach@yahoo.fr Siemi Gr. Kamach +236 21 61 11 22 / +236 21 61 36 44 / +236 21 61 54 77 brochette@intnet.cf	LOCATION D'ÉQUIPEMENT DE CONSTRUCTION Fonds Routier +236 21 61 11 57 / +236 21 61 68 63 fondsrouitier@admn.cf GER +236 21 61 14 61 / +236 21 61 08 16 ger@intnet.cf Groupe Bamelec +236 21 61 12 99 / +236 21 61 37 48 cyberbamelec@hotmail.com GACOA SIV +236 21 61 56 40 / +236 21 61 09 55 Lt Cimpex Centrafrique +236 75 25 10 10 / +236 72 75 39 10 info@ltcimpex.com www.ltcimpex.com Scar Gr. Fadoul +236 21 61 09 66 / +236 21 61 05 09 scarauto@intnet.cf
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'exploitation forestière, de l'industrie minière et des énergies renouvelables	

²¹ Estimation basée sur une pénétration moyenne du PIB de 0,5 pour cent.

Comores

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	9 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	3,1 millions de dollars US ²²	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Bank for Industry and Commerce +269 773 02 43 bic@comorestelecom.km Development Bank of Comoros (BDC) +269 773 08 18 http://bdev.16mb.com	Exim Bank of Comoros SA (filiale d'Exim Bank of Tanzania) +269 773 94 00 https://www.eximbank-km.com Federal Bank of Commerce +269 773 888082 http://www.bfcbanque.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Anrtic Comores +269 328 02 98 / +269 773 87 63 abdouanrtic@gmail.com www.anrtic.co.km Boltosoft Consulting contact@boltosoft.com www.boltosoft.com Comoros Network Services +269 326 93 25 cns.comores@gmail.com	Comores Conseil Ingénierie +269 773 89 96 zci@comorestelecom.km SORNAV +269 773 03 77 / +269 773 03 77
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'éducation, de la manufacture, des énergies renouvelables et du transport	

Le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a fourni un appui au gouvernement des Comores, ce qui a conduit à l'adoption de la première loi sur le crédit-bail en juin 2012. Pour appuyer le développement du crédit-bail aux Comores, une subvention d'1 million de dollars US a été obtenue auprès du Fonds koweïtien. Les bénéficiaires de ce fonds sont des parties prenantes du crédit-bail incluant l'association nationale de crédit-bail.

Congo (Brazzaville)

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	311 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	39,15 millions de dollars US ²³	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>BGFIBANK Congo www.bgfionline.com/cg</p> <p>CFAO Motors Congo +242 05 550 17 78 / +242 06 665 44 65 http://www.cfao-automotive.com</p>	<p>Crédit du Congo +242 06 665 38 01 www.creditducongo.com</p> <p>Société Congolaise de Financement et de Participation (SOCOFIN) +242 281 40 51 / +242 281 40 52 / +242 505 18 65 www.bgfi.com</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>ACS +242 22 281 12 84 / +242 22 281 07 77 +242 06 664 56 56 / +242 33 170 24 86 52 bzvagence@acs-congo.com www.acs-congo.com</p> <p>Afrimel Italgru +242 06 657 17 20 kiwaniking@afrimel-italgru.com</p> <p>C. Dandres +242 22 281 07 25 / +242 06 670 04 84 / +242 22 281 07 24 ets_dandres@yahoo.fr</p> <p>Clim Plus +242 22 294 44 58 / +242 05 550 03 21 climplus@climplus-congo.com</p> <p>Codisco +242 06 621 38 38 / +242 22 294 07 80 codisco@codisco-congo.com</p> <p>Congo Automobiles +242 05 553 61 11 / +242 22 294 00 70 / +242 22 294 42 19 congoauto@yahoo.fr</p> <p>Congopro Africa Leasing Motors +242 05 666 50 50 / +242 01 333 01 33 location-africaleasing@sahgroup.com</p>	<p>Congo Génie Climatique +242 06 455 49 03 / +242 05 773 88 55 congogenieclimatique@yahoo.com www.congogenieclimatique.fr</p> <p>Coplom +242 05 557 99 92 coplomsarl@yahoo.fr</p> <p>Demimpex Congo +242 22 281 34 29</p> <p>Ellissa Group www.ellissagroup.com</p> <p>Equateur Business International +242 22 294 00 90 / +242 554 90 90 info@equabusiness.com www.equabusiness.com</p> <p>Sho Congo www.tractafric.com</p> <p>Tradeconcept Congo +242 05 553 66 30 / +242 32 87 65 66 54 magali.ptn@tradeconcept.org www.tradeconcept.org</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'exploitation forestière, de la manufacture, de l'industrie minière et des énergies renouvelables	

²³ Estimation basée sur une pénétration du PIB de 0,5 pour cent.

Côte d'Ivoire

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	1,06 milliard de dollars US ²⁴	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	168 millions de dollars US ²⁵	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Alios Finance +225 21 21 07 07 cotedivoire@alios-finance.com www.alios-finance.com/site/fr/cote-d-ivoire</p> <p>Banque Atlantique CI +225 21 75 19 20 info@banqueatlantique.net http://banqueatlantique.net/reseau/cote-divoire</p> <p>BICICI +225 20 24 24 24 http://www.bicici.com/</p>	<p>FIDELIS +225 22 44 88 00 http://www.fidelis-finance.com</p> <p>NSIA Bank +225 80 20 08 00 http://www.nsiabanque.ci/</p> <p>SGBCI +225 20 20 12 34 info.sgbci@socgen.com https://www.societegenerale.ci/</p> <p>SIB +225 22 49 59 66 http://www.sib.ci/</p>



²⁴ Étude de marché sur le crédit-bail d'IFC pour la Côte d'Ivoire, 2015.

²⁵ 95 milliards de franc CFA, Rapport annuel 2016 de la BCEAO.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>CIE +225 21 23 33 00 / +225 21 23 63 22 info@groupecie.net www.groupecie.net</p> <p>Concept & Techniques des Énergies +225 22 49 11 55 cte.energie12@gmail.com</p> <p>Économie d'Énergie +225 56 07 90 29 / +225 48 94 60 30 sales@facturedelectricite.com www.facturedelectricite.com</p> <p>EGEI +225 22 00 16 64 egei.info@gmail.com</p> <p>Inter Équipement Afrique +225 22 48 88 22 iea@inter-equipement.com www.ieafrique-medical.com</p> <p>Perform +225 22 42 46 51 / +225 22 42 21 16 performci@yahoo.fr</p> <p>Réseaux Plexus Solaire +225 48 94 60 30 info@solar-plexus.org www.solaire-plexus.org</p> <p>S Green Technologies +33 662 92 53 75 / +33 58 18 55 90 sgreentec@gmail.com www.sgreentechnologies.com</p> <p>SARIS +225 09 53 48 70 danmojskouakou@yahoo.fr</p>	<p>Kanu Equipment +225 57 92 37 97 / +225 23 46 35 93 francois@kanuequipment.com www.kanuequipment.com</p> <p>Africa Trading +225 21 00 23 26 africatrading.ci@gmail.com</p> <p>Association AVDLCI +225 47 18 75 38 rodolpheavdlci33@hotmail.com www.assoavdlci-dev.org</p> <p>Erotec +225 78 23 23 43 / +225 06 80 10 22 ci.erotec@yahoo.com</p> <p>Groupe Zaman +225 01 04 02 12 groupezaman@gmail.com www.groupezaman@gmail.com</p> <p>Iconel +225 04 97 95 97 / +225 47 20 79 04 iconel-sarl@outlook.fr</p> <p>Ivoire Agro Technologie +225 23 57 21 29 infosivoireagrotechnologie@gmail.com</p> <p>Manutention Africaine CI +225 23 46 63 68 / +225 23 53 55 80 info@manutafci.com www.manutafci.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agroalimentaire, médical, de l'industrie minière, du commerce et du transport	

Avant la première intervention d'IFC en matière de crédit-bail en Côte d'Ivoire en 2010, aucune loi nationale sur le crédit-bail n'existait et une seule entité proposait le crédit-bail : Alios Finance CI, anciennement appelée Société Africaine de Crédit Automobile (SAFCA). Aujourd'hui, sept entités – ALIOS Finance, Banque Atlantique CI, BICICI, FIDELIS, NSIA Bank, SGBCI et SBI – offrent des services de financement, de crédit-bail agricole et/ou de micro-crédit-bail.

Au cours de l'année 2012, l'équipe de l'ALF a rédigé six lois et réglementations sur le crédit-bail et a fourni des recommandations supplémentaires au ministère des finances sur les réformes en matière de crédit-bail et de fiscalité. En mai 2012, le Parlement a adopté quatre de ces textes dans le but de promouvoir et faciliter l'entrée dans le secteur du crédit-bail et d'introduire pour la première fois l'hypothèque sur bail. La loi sur le crédit-bail a été ratifiée en décembre 2015.

IFC a également contribué de façon décisive à la formation d'environ 2 400 participants à travers le pays. Et en 2015, en partenariat avec le gouvernement, l'équipe a lancé une campagne nationale de sensibilisation à Abidjan, Bouaké, Korogho et Yamoussoukro. Abidjan a organisé un forum régional sur le crédit-bail en septembre 2016, qui a rassemblé plus de 200 praticiens du crédit-bail venus de tout le continent.

République Démocratique du Congo

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	483 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	175 millions de dollars US ²⁶	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers (APBEF)	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Rawbank 4488 (gratuit pour les appels nationaux seulement) +243 99 601 6300 / +243 99 832 0001 +243 81 983 2000 / +243 99 832 0000 contact@rawbank.cd www.rawbank.cd</p> <p>FBN Bank Congo +243 81 555 8858 contact@fbnbankrdc.com www.fbnbankrdc.com</p>	<p>CFAO (AVIS Leasing) +243 81 558 6446/7 http://www.cfao-automotive.com/en/subsidiaries/cfao-motors-rdc</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Brico-Center +243 99 99 10 / +243 81 99 10 400 info@brico-center.com www.brico-center.com</p> <p>CFAO Equipment +243 81 558 6446/7</p> <p>Chanic Groups +243 81 715 2720</p> <p>DEM DRC +243 97 601 0037 info@dem-drc.com www-dem-group.com</p> <p>DTS AIRCO Devos Tehnique Solutions +243 82 003 6078 dtsairco@gmail.com</p>	<p>Groupe Sawa Sawa Sarl +243 99 70 21 909 / +243 84 35 27 315 www.groupe-sawasawa.com</p> <p>Mining Company Katanga Group +243 99 70 40 594 mckgroup@mwangaza.cd</p> <p>PRODIMPEX +243 85 140 6657 / +243 99 99 47 847 / +243 81 711 5979 sales@prodimpex.com sales1@prodimpex.com</p> <p>Redico Sarl +243 84 429 9249 redico.commercial@gmail.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agroalimentaire, médical, de l'industrie minière, du commerce et du transport	

En RDC, IFC a élaboré trois textes législatifs primordiaux visant à améliorer l'environnement législatif, réglementaire et fiscal relatif au crédit-bail. Cela a abouti à l'introduction d'un traitement spécial de la TVA pour les activités de crédit-bail en 2010 et à l'adoption de la loi sur le crédit-bail en 2015. Au fil du temps, IFC a également formé plus de 500 chefs de petites entreprises, employés d'institutions financières et fonctionnaires. Et, en 2017, Rawbank, dont le personnel a bénéficié de formations au crédit-bail par IFC, se prépare à démarrer ses activités de crédit-bail.

Djibouti

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	83 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	9,45 millions de dollars US ²⁷	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Banque de Dépôt et de Crédit Djibouti +253 21 35 35 34 contact@bdcddjibouti.com http://bdcddjibouti.com</p> <p>Halt Group +253 77 17 22 14 www.haltgroup-djibouti.com</p>	<p>Mix Telematics Fleet www.mixtelematics-africa.com +27 11 654 8000 (Afrique du Sud) +256 31 231 4381/4300 (Ouganda)</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>AC RIES +253 35 26 56 / +253 35 02 14 / +253 35 35 29 acr@intnet.dj</p> <p>CNC +253 35 41 41 / +253 35 43 43 cnc@intnet.dj www.cnc.dj</p> <p>Demim +253 48 80 94 50 / +253 507 08 26 67 / +253 48 80 94 54 sa@demimpex-me.ae www.demimpex-me.ae</p> <p>Djib Medic +253 35 04 62 / +253 35 70 00 djibmedic@intnet.dj</p>	<p>Go Amin +253 35 75 50 / +253 35 72 30 go-amin@intnet.dj</p> <p>Inovatix www.inovatix.co</p> <p>Select +253 35 33 12 / +253 84 17 24 / +253 35 20 92 select@intnet.dj</p> <p>SODELEC +253 35 21 74 / +253 35 22 37 sodelec@intnet.dj</p> <p>SOMELEC +253 21 34 17 78 / +253 21 34 05 64 somelecdjib@intnet.dj www.somelecdjib.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'élevage, de la construction, de la manufacture et des énergies renouvelables	

En novembre 2017, IFC a signé un accord de coopération avec la Banque centrale de Djibouti pour dispenser une formation à des chefs de petites entreprises locales et à des acteurs du crédit-bail. Elle a en outre accepté d'assister la Banque centrale pour améliorer les directives appropriées en matière de crédit-bail. À ce jour, le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a formé 95 représentants de la Banque centrale, d'institutions financières multilatérales et de chefs de petites entreprises.

²⁷ Estimation basée sur une pénétration moyenne du PIB de 0,5 pour cent.

Égypte

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	8,76 milliards de dollars US ²⁸	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	1,4 milliard de dollars US ²⁹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Egyptian Leasing Association info@ela-egypt.com http://ela-egypt.com	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Al Ahly Leasing Company +20 3 2 3854 1400 info@alc.com.eg http://alc.com.eg/en/ Al Tawfeek Leasing (A.T. Lease) +203 420 2058/2380/2496 info@at-lease.com http://www.at-lease.com Corporate Leasing Company (CORPLEASE) +20 2 3531 1000 www.corplease.com.eg EFG Hermes Leasing +20 2 3535 6743 www.efghermesleasing.com Egypt Financial Services GB Lease +20 2 3539 1047 www.ghabbourauto.com Four Wheels Company +20 2 2274 6104 Mobile : +2 0122 27 29 837 four.wheels@hotmail.com www.4-wheels.net/ Global Leasing Company +20 2 261 135 13 / +20 2 261 135 14 / +20 2 261 135 15 glc@globalleasingco.com http://www.globalleasingco.com/	International Co. for Leasing (Incolease) +20 2 3336 6808 incolease@incolease.com www.incolease.com Nile Financial Leasing Company +20 2 2751 5274 +20 2 2750 7402 mamer@nfl-eg.com Opel Egypt www.opelegypt.net ORIX Leasing Egypt SAE +20 2 2792 2757 www.orix-egypt.com QNB AIAhli Leasing +20 2 19700 http://www.qnbalahli.com Tamweel Leasing Finance +2 2 2578 5844 www.tamweeleg.com/leasingfinance Technolease for Financial Leasing +2 2 0252 53737 Mobile: +2 01006034444 www.bkgroupeg.com/en/sec/leasing

²⁸ Estimation basée sur la moyenne des trois scénarios aux taux suivants : 15 pour cent du GRFC, 25 pour cent des biens d'équipement et 5 pour cent du PIB.

²⁹ La taille totale du marché du crédit-bail en Égypte pour 2016 est estimée à 53,85 milliards d'EGP, soit 3,05 milliards de dollars US. Les crédits-bails immobiliers représentent entre 41 pour cent et 70 pour cent de ce portefeuille. En prenant un chiffre moyen, la part de biens mobiliers représenterait 45,5 pour cent, soit 1,4 milliard de dollars US.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>AB Care Group, AB Care Supplies & AB Care Technology Medical Supply Store +20 2 2266 6606</p> <p>Atlas Copco Equipment Egypt Fournisseur d'équipement industriel +20 2 4614 0800</p> <p>ATCO Projects Engineering Consultation Office (Vermeer Egypt) Fournisseur d'équipement de chantier pétrolière +20 2 2447 2020</p> <p>BM-Egypt for Medical & Scientific Equipment Fournisseur d'équipement médical +20 3 760 9000</p> <p>Egyptian Establishment for Electromechanical Supplies Co. Fournisseur d'équipement industriel Qism El-Khalifa, Egypt +20 100 106 1791</p> <p>Feedmix Egypt Co. Feed Industry Animal Feed Store +20 2 46651733 / +20 128 388 8444</p> <p>Gea Grade Refrigeration Egypt Fournisseur d'équipement industriel +20 2 4498 3565</p> <p>Hardox Wearparts Center Fournisseur d'équipement industriel +20 2 2973 9065 (Le Caire, Égypte) +20 100 164 7576 (Alexandrie, Égypte) +20 2 3540 4103 (Gizeh, Égypte)</p>	<p>ITECO Oilfield Supply: Moyen-Orient – Égypte Fournisseur de tuyau +20 2 2703 3285</p> <p>Karcher Egypt-ELBassiouni Fournisseur d'équipement de nettoyage et service de nettoyage Gizeh, Égypte +20 100 009 0995</p> <p>Scitra Egypt Fournisseur d'équipement industriel +20 111 438 8777</p> <p>Serfilco Egypt Fournisseur d'équipement industriel +20 2 3335 3664</p> <p>Spina Group Egypt Ltd Fournisseur d'équipement industriel +20 2 2521 1082</p> <p>System Egypt Llc Fournisseur d'équipement industriel +20 102 669 6096</p> <p>SkyLift Group (Egypt) Fournisseur d'équipement industriel +20 122 459 1101</p> <p>Uhde Engineering Egypt Fournisseur d'équipement industriel Qism El-Nozha, Égypte +20 2 2266 2885</p>
<p>Opportunités de marché pour le crédit-bail</p>	<p>Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables</p>	

Fait intéressant :

Le Rapport mondial sur le crédit-bail de 2017 indique qu'en 2015, l'Égypte était le deuxième plus grand marché du crédit-bail sur le continent avec un volume de crédit-bail d'1,37 milliard de dollars US.

Selon un rapport récent de l'Autorité égyptienne de supervision financière (EFSA), Al Tawfeek Leasing Co. a été classée société de crédit-bail numéro un dans le pays. Avec une part de marché de 13,38 pour cent, son volume de financement a atteint 880,29 millions de dollars US de livres égyptiennes (48,7 millions de dollars US) à la fin du premier trimestre de 2017.



Érythrée

Faits marquants en matière de crédit-bail	
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	44 millions de dollars US ³⁰
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	5,4 millions de dollars US ³¹
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Commercial Bank of Eritrea +291 1 121844
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Harena Electricals +291 188363 Tenak Africa Équipement de laboratoire www.tenak-africa.com
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Energies renouvelables, transport, négoce et commerce, agriculture



³⁰ L'estimation utilise des données de la banque de données du FMI.

³¹ Estimation basée sur une pénétration du PIB de 0,1 pour cent.

Éthiopie

Faits marquants en matière de crédit-bail			
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	1,052 milliard de dollars US		
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	153,7 millions de dollars US ³²		
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	<p>National Bank of Ethiopia (crédit-bail et location-vente) www.nbe.gov.et</p> <p>Ministry of Trade (location opérationnelle) www.mot.gov.et</p>		
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<table border="0"> <tr> <td> <p>Development Bank of Ethiopia +251 115 51 11 88/89 dbe@ethionet.et www.dbe.com.et</p> <p>Addis Capital Goods Finance Business S.C. +251 911 744753 / +251 118 27 6805 mesense@yahoo.com</p> <p>Debub Capital Goods Finance Business S.C. +251 936 475076 / +251 462-125191 / +251 462 208091 bachetarekegn@gmail.com</p> </td> <td> <p>Oromia Capital Goods Finance Business S.C. mesk_1988@yahoo.com</p> <p>Kaza Capital Goods Finance Business S.C. +251 914 494970 / +251 344 409306 geretassew98@gmail.com</p> <p>Waliya Capital Goods Finance Business S.C. +251 918 779060 / +251 582 206780 wondaleg@yahoo.com</p> </td> </tr> </table>	<p>Development Bank of Ethiopia +251 115 51 11 88/89 dbe@ethionet.et www.dbe.com.et</p> <p>Addis Capital Goods Finance Business S.C. +251 911 744753 / +251 118 27 6805 mesense@yahoo.com</p> <p>Debub Capital Goods Finance Business S.C. +251 936 475076 / +251 462-125191 / +251 462 208091 bachetarekegn@gmail.com</p>	<p>Oromia Capital Goods Finance Business S.C. mesk_1988@yahoo.com</p> <p>Kaza Capital Goods Finance Business S.C. +251 914 494970 / +251 344 409306 geretassew98@gmail.com</p> <p>Waliya Capital Goods Finance Business S.C. +251 918 779060 / +251 582 206780 wondaleg@yahoo.com</p>
<p>Development Bank of Ethiopia +251 115 51 11 88/89 dbe@ethionet.et www.dbe.com.et</p> <p>Addis Capital Goods Finance Business S.C. +251 911 744753 / +251 118 27 6805 mesense@yahoo.com</p> <p>Debub Capital Goods Finance Business S.C. +251 936 475076 / +251 462-125191 / +251 462 208091 bachetarekegn@gmail.com</p>	<p>Oromia Capital Goods Finance Business S.C. mesk_1988@yahoo.com</p> <p>Kaza Capital Goods Finance Business S.C. +251 914 494970 / +251 344 409306 geretassew98@gmail.com</p> <p>Waliya Capital Goods Finance Business S.C. +251 918 779060 / +251 582 206780 wondaleg@yahoo.com</p>		



³² Estimation basée sur le total des portefeuilles combinés des cinq sociétés régionales de crédit-bail et de la Banque de développement d'Éthiopie pour 2016/2017. DBE a contribué à hauteur de plus de 140 millions de dollars US.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>Abduljewad Abubeker - Addis Ababa +251 011 371 74 18 / +251 011 372 62 77</p> <p>Aber International Trading & Engineering +251 011 661 14 14 / +251 011 552 79 12</p> <p>Apna Global Industries info@apna-global.com www.apna-global.com</p> <p>Abogne General Trading - Addis Ababa +251 011 550 58 80 / +251 011 553 17 57 / +251 011 553 14 88 / +251 011 553 35 24 abogne@ethionet.et www.abogne.com</p> <p>Abokker Trading +251 011 551 92 52 / +251 011 551 02 77 abokker.trading@ethionet.et</p> <p>AB Square +251 011 554 05 43 / +251 011 554 05 45 abindueng@ethionet.et</p> <p>Adoulis Engineering East African - Addis Ababa +251 011 553 65 57 / +251 011 553 48 11</p> <p>Agad Engineering Trade +251 011 466 98 10 / +251 011 466 98 09 ethhagetco@ethionet.et</p> <p>Alti General Trading +251 011 550 93 90 / +251 011 552 65 97 alti@ethionet.et</p> <p>Asa Trading - Addis Ababa +251 011 663 56 11 / +251 011 662 30 62</p> <p>Awash Flour & Biscuit Factory +251 011 277 99 33 / +251 011 654 53 46</p> <p>Awassa Green Wood +251 011 552 89 00 / +251 011 552 88 08 awassagreenwood@ethionet.et www.awassagreenwood.com</p> <p>Bespo Electromechanical Services +251 011 553 52 11 / +251 011 553 51 33 bespo@ethionet.et www.bespo.com</p> <p>Beza Industries +251 011 279 59 36 / +251 011 279 59 38 bezaind@ethionet.et</p> <p>Biselex Ethiopia +251 011 662 86 00 / +251 011 662 86 04 biselex.eth@ethionet.et www.addischamber.com/biselex.htm</p>	<p>CABEY +251 011 663 86 04 cabey-2@ethionet.et</p> <p>Century General Trading - Addis Ababa +251 011 277 75 57 / +251 011 275 20 10</p> <p>Delma Agri Business - Addis Ababa +251 011 157 75 75 / +251 011 155 70 59 delma-agri@ethionet.et www.delmaagri.com</p> <p>Deweto +251 011 629 19 31 / +251 011 629 34 21 deweto@ethionet.et www.deweto.com</p> <p>Edan Electro Power Trading +251 011 111 47 64 / +251 011 156 83 60 edanpower@ethionet.et</p> <p>Ersha +251 011 466 14 93 / +251 011 466 14 92 ersha@ethionet.et www.ersha.org</p> <p>Ethiopian Cleaner Production Center +251 011 111 76 21 / +251 011 111 76 26 ecpc@ethionet.et</p> <p>Ethiopian Grain Trade +251 011 465 31 66 / +251 011 465 54 28 egte@ethionet.et www.egtemis.com</p> <p>Gad Business +251 011 442 38 92 / +251 011 442 38 96 gadent@ethionet.et</p> <p>Gat +251 011 416 66 12 / +251 011 465 52 44</p> <p>Guna Trading House +251 011 465 22 88 / +251 011 465 46 33 guna.trading@ethionet.et www.efforgroup.or</p> <p>ORDA www.ordainternational.org</p> <p>Oromia Environmental +251 011 618 57 71 / +251 011 618 57 72 oromiaep@ethionet.et</p> <p>Ries Engineering +251 011 443 12 63 / +251 011 442 06 71 resco.sales@ethionet.et</p> <p>Spot Pharmaceutical & Medical Equipment +251 093 010 01 73 / +251 091 121 45 55 info@spotpharma.com www.spotpharma.com</p>
<p>Opportunités de marché pour le crédit-bail</p>	<p>Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables</p>	

Le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a commencé à collaborer avec le gouvernement éthiopien dès 2008 pour dispenser une formation en matière de crédit-bail aux PME et discuter de la stratégie du gouvernement quant au développement du secteur. En 2013, alors que le gouvernement commençait à prendre en compte et à mieux comprendre le potentiel du produit de crédit-bail, il a intégré le développement du marché du crédit-bail dans son plan de croissance quinquennal et a demandé au Groupe de la Banque mondiale d'aider à financer ces activités. Le résultat a été la création du Mécanisme de financement pour les PME de 276 millions de dollars US conjointement créé par la Banque mondiale et la Banque européenne d'investissement, destiné au financement du crédit-bail et au financement des fonds de roulement des PME, qui fut ensuite accordé directement à des sociétés de crédit-bail et des banques à partir de 2017.

Alors que le nouveau mécanisme de financement était en cours de discussion, l'ALF a continué à soutenir la Banque nationale d'Éthiopie (NBE, National Bank of Ethiopia) pour l'aider à élaborer quelques 18 directives sur le crédit-bail, dont cinq ont été adoptées. Il a également assuré une formation en matière de crédit-bail et a organisé deux voyages d'étude pour des employés de la NBE au Sri Lanka et à Maurice. Cela a débouché sur la mise en place de cinq sociétés régionales de crédit-bail dotées d'un capital initial de 10 millions de dollars US chacune, afin de proposer le crédit-bail et fournir un accès au financement aux PME du « chaînon manquant ». En outre, suite au soutien technique d'IFC fourni au gouvernement éthiopien, la commission éthiopienne des investissements a introduit une réforme politique permettant la participation étrangère au secteur financier, uniquement pour le crédit-bail et le financement des biens d'équipement. Le crédit-bail est le seul secteur du système financier actuellement ouvert à la participation de sociétés étrangères.

Des employés des cinq sociétés régionales de crédit-bail du pays dans les régions d'Addis, Awasa, Bahir Dar, Kaza (Tigray) et Oromia bénéficient également de formations assurées conjointement par IFC et un fournisseur d'assistance technique, Enterprise Partners. Le but est de préparer leurs institutions à être admissibles au financement du nouveau Mécanisme de financement des PME.

En outre, étant donné que toutes les sociétés nationales de crédit-bail traitent les transactions de crédit-bail manuellement, IFC a pris des dispositions pour qu'un fournisseur de logiciel de crédit-bail, Odessa Technologies, dispense une formation pour les aider à comprendre les avantages de l'automatisation et de l'optimisation de leurs processus. À ce jour, plus de 330 employés issus d'institutions financières et de petites entreprises ont été formés.

En tant que premier fournisseur à pouvoir bénéficier du Mécanisme de financement des PME et institution par laquelle tous les fonds seront canalisés, 1 000 employés de la Banque de développement d'Éthiopie doivent être formés à travers le pays au cours des deux prochaines années dans l'ensemble de ses 13 districts. L'objectif est de permettre au personnel de mieux servir les PME en les formant à l'évaluation des propositions d'affaires des PME et en développant les produits financiers et les méthodologies de prêt adaptées.



Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	361 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	58,13 millions de dollars US (2016) ³³	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Alios Finance +241 01 76 08 46 gabon@alios-finance.com www.alios-finance.com/site/en/gabon</p> <p>Attijariwafa www.attijariwafabank.com</p>	<p>BICI-Bail Gabon +241 01 77 78 37</p> <p>Finatra (Subsidiary of BGF BANK) +241 01 77 40 82 / +241 01 77 53 96 Eqcfinatra@bgfi.com http://finatra.groupebgfibank.com</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Bernabe Gabon +241 01 74 34 33 / +241 01 74 34 34 / +241 01 76 05 21 commercialbv@bernabe-gab.com www.bernabepro.net</p> <p>CFAO Motors +241 01 74 80 40 / +241 01 74 00 41 www.cfaomotors-gabon.com</p> <p>Diesel Gabon +241 01 74 31 43 / +241 01 76 09 59 / +241 01 74 84 44 www.diesलगabon.com</p> <p>Gesparc +241 01 76 81 81 / +241 01 76 80 70 gesparc@groupe-sogafric.com www.gesparc.com</p> <p>Matec +241 01 74 66 16 / +241 01 74 66 22 / +241 01 74 66 18 patrick.hernandez@matecgabon.com www.matec-gabon.com</p> <p>Miag +241 01 72 18 70 / +241 05 98 36 38 / +241 01 74 18 89 lionel_h@societe-miag.com</p> <p>PLM +241 01 56 88 94 / +241 07 42 58 15 / +241 01 56 88 95 olivier.bazin@plmgabon.com www.plmgabon.com</p>	<p>Pro Equip +241 01 55 23 19 / +241 01 55 31 96 direction@proequipgabon.com</p> <p>S.C.I.M.O.B +241 07 98 55 51 scimobgabon@gmail.com www.scimobadvance.jimdo.com</p> <p>Sodim TP +241 01 76 31 78 / +241 01 77 29 11 / +241 01 74 79 57 sodim.tp@sogafric.ga www.sodimtp.com</p> <p>SOGIV GABON +241 01 774098 / +241 07 42 83 33 / +241 01 77 40 99</p> <p>SPIE OGS Gabon www.spieogs.com</p> <p>Tiger Motors Depart. Sho +241 01 77 86 22 / +241 04 11 97 95</p> <p>Tractafric Motors +241 01 76 01 40 / +241 01 76 01 77 / +241 01 76 04 99 shotractafric@sho-gabon.ga www.tractafricmotors-gabon.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la construction, de l'industrie minière et des énergies renouvelables	

Gambie

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	17 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	0,4 million de dollars US ³⁴	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Rudad International Aviation Gambia Ltd. +220 4377800 Mobile: +220 9924842 info@rudad.com	West Atlantic Airlines +220 4378529 / +220 4396620 info@westatlantic.eu www.westatlantic.eu
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	-	
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, des arts et de l'artisanat, de la pêche, de la manufacture, des énergies renouvelables et du tourisme	



³⁴ Estimation basée sur une pénétration du PIB de 0,5 pour cent.

Ghana

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	812 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	228 millions de dollars US ³⁵	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Ghana Association of Leasing Companies (GALCO) +233 302520197-9 ceo@ghanaleasing.com	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Access Bank +233 302 661769 / +233 302 684858 / +233 302 661613 / +233 302 661813 / +233 244 335922-8 Appel gratuit : 0800 00 4400 info@ghana.accessbankplc.com contactcentreg@ghana.accessbankplc.com www.ghana.accessbankplc.com</p> <p>Agriculture Development Bank +233 302 770403 / +233 302 781762 / +233 302 779473 / +233 302 768590 customercare@agricbank.com www.agricbank.com</p> <p>Avis Fleet Ghana +233 302 761752 rentacar@avisghana.com</p> <p>Bank of Africa +233 302 249690 enquiries@boaghana.com www.boaghana.com</p> <p>Barclays Bank +233 302 429150 Toll free: 0800 222333 service.excellence@barclays.com www.gh.barclaysafrica.com/personal</p> <p>Dalex Financial Services +233 244 333 411 info@dalexfinance.com www.dalexfinance.com</p>	<p>Ecobank +233 302 213999 ecobankenquiries@ecobank.com https://ecobank.com/gh</p> <p>Ghana Leasing Company +233 302 520 197 / +233 277 553 717</p> <p>IFS Financial Services +233 302 766 303 info@ifsfinanceghana.com www.ifsfinanceghana.com</p> <p>Leasafic Ghana Limited +233 302 780901-3 Toll free: 0800 10076 info@leasafic.com www.leasafic.com</p> <p>SDC Finance and Leasing +233 302 669372-5 services@sdcggh.com www.sdcggh.com</p> <p>Stanbic Bank Ghana +233 302 815789 customercare@stanbic.com.gh www.stanbicbank.com.gh</p> <p>Universal Merchant Bank (UMB) +233 302 633988 / 0800 100880 (MTN) / 0800 10088 (Vodafone et Airtel) info@myumbbank.com www.myumbbank.com</p>

³⁵ Estimation en prenant comme point de départ un marché de 132 millions de dollars US en 2009, associée à une méthode de production de croissance réelle du PIB sur la période 2011-2016 par rapport à la moyenne de la formation brute de capital en pourcentage du PIB.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Afcott Ghana +233 051 488 35 / +233 051 488 35 customer-service@springfieldagro.com www.springfieldagro.com</p> <p>Africa Motors +233 032 213800 afmparts@mantracghana.com</p> <p>Agric Consult Ghana +233 270 11 37 29 / 270 11 37 28 info@agricconsultghana.com www.agricconsultghana.com</p> <p>Auto Parts Ghana Ltd +233 302 222311 info@nissan-apl.com</p> <p>Avis Fleet Ghana +233 302 761752 rentacar@avisghana.com</p> <p>CFAO Equipment Ghana Ltd +233 302 2211805 froux@cfao.com</p> <p>Country Rep Ghana +233 024 203 28 48 / +233 021 77 08 16 info@countryrep.com www.countryrep.com</p> <p>C. Woermann Ghana +233 021 22 51 41 / +233 021 22 74 07 info@woermann-ghana.com www.woermann-ghana.com</p>	<p>Dizengoff Ghana +233 021 22 18 15 / +233 021 22 76 01 yuval@dwa.ghana.com</p> <p>Ghana Agro Food CI +233 021 76 04 53 / +233 021 77 86 38 info@gafco.com.gh www.gafco.com.gh</p> <p>Mantrac Ghana +233 021 21 37 20 / +233 021 22 19 50 info@tractorequip-gh.com www.mantracghana.com</p> <p>Mandilas Ghana +233 021 22 74 74 / +233 021 22 22 07</p> <p>Mechanical Lloyd +233 302 501310 sales@mechlloyd.com</p> <p>Procon Group Ghana +233 021 76 03 50 / +233 024 422 11 71 chairman@prowide.com www.prowide.com</p> <p>Tanink Ghana +233 022 31 06 31 / +233 022 31 06 34 info@taninkgroup.com www.taninkgroup.com</p> <p>Toyota Ghana +233 021 22 13 16 / +233 021 22 26 82 info@toyotaghana.com www.toyotaghana.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

Avant l'intervention d'IFC en 2005, le marché du crédit-bail au Ghana stagnait. Il avait atteint 30 millions de dollars US et avait cessé de croître.

À la demande du gouvernement du Ghana, IFC soutenu la Banque du Ghana dans l'élaboration d'une nouvelle législation sur le crédit-bail. Cela a conduit à l'adoption de la Loi universelle sur les services bancaires de 2008, qui a permis à toutes les banques de proposer le crédit-bail dans leur portefeuille d'offres financières, ce qui leur était auparavant interdit.

IFC a également contribué à sensibiliser et renforcer les capacités en matière de crédit-bail en formant plus de 1 400 représentants du gouvernement, institutions financières et petites entreprises. Elle a également soutenu la restructuration de l'association ghanéenne des sociétés de crédit-bail (GALCO, Ghana Association of Leasing Companies) en contribuant à l'obtention d'un financement de 360 000 dollars US de l'agence américaine pour le commerce et le développement et de 100 000 dollars US supplémentaires accordés par le fonds canadien, BUSAC.

Parallèlement, les services conseils approfondis fournis par l'IFC aux banques et aux institutions non bancaires à la suite de l'introduction de la Loi sur les banques universelles et de la Loi NBF1 de 2008 ont permis d'augmenter le nombre d'institutions offrant des services de crédit-bail de cinq à douze. AMAL Bank (maintenant Bank of Africa) et Leasafic ont reçu des lignes de crédit d'une valeur de 2 millions de dollars US et de 1,5 million de dollars US séparément d'Oiko Credit grâce au support d'IFC. Grâce à la relation solide établie entre Oiko Credit et Leasafic, cette dernière a par la suite pu demander et recevoir un montant supplémentaire de 1,5 millions de dollars US de financement en monnaie nationale.

En l'espace de trois ans, le portefeuille de crédit-bail du pays a plus que triplé pour atteindre plus de 110 millions de dollars US.

Aujourd'hui, le marché du crédit-bail du Ghana est évalué à 228 millions de dollars US, avec au moins 12 entreprises offrant du crédit-bail et des contrats de location opérationnelle.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	70 millions de dollars US ³⁶	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	5 millions de dollars US ³⁷	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers (APBEF)	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	BICIGUI +224 624 93 11 11 www.bicigui.org Guinea Leasing Services (GLS) +224 664 327 595 / +224 660 710 122/123 contact@guinealeasing.com www.guinealeasing.com	Société Générale des Banques en Guinée +224 664 888 444 sgbg.contact@socgen.com https://guinee.societegenerale.com/fr
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	AIS Guinée +224 30 01 52 57 / +224 66 24 50 40 www.aisgroupafrica.com Balde Motors +224 30 45 17 42 CFAO Motors Guinée +224 68 68 11 11 abdoulayessoumahdk@yahoo.fr www.cfaomotors-guinee.com Comatel +224 30 44 16 65 Daewoo Motors +224 30 41 14 80 / +224 30 41 10 03 Dieselec +224 30 41 13 87 EDG +224 30 41 17 19	Groupe SCF +224 63 35 07 77 / +224 63 53 20 51 deptauto@groupe.scf.com.gn INJELEC +224 60 22 83 84 / +224 30 42 43 43 injelec-conakry@biasy.net Manutention Guinéenne +224 13 40 52 28 / +224 13 40 90 11 info@manuguinee.com www.delmasexport.com Renault Guinée +224 30 45 16 33 Satoya Toyota +224 30 41 36 31 SOGEL +224 30 41 18 85 / +224 30 41 18 53 k.camarasogel@biasy.net
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, médical, de l'industrie minière, des énergies renouvelables, du commerce et du transport	

En 2008, le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a été invité à soutenir la Banque centrale de Guinée afin de déterminer la meilleure voie à suivre pour créer un marché durable du crédit-bail. La première étape consistait à travailler en étroite collaboration avec le personnel de la Banque centrale et du ministère des finances pour contribuer à l'élaboration des lois et réglementations nécessaires, auparavant inexistantes en Guinée. IFC a également formé 360 participants du marché aux tenants et aboutissants du crédit-bail.

La loi sur le crédit-bail a été adoptée en 2012. L'année suivante, la banque BICIGUI a reçu une formation intensive dans le cadre du programme pour démarrer ses activités de crédit-bail. En 2014, BICIGUI et Guinea Leasing Services ont été accrédités par la Banque Centrale comme fournisseurs nationaux officiels de crédit-bail, et cinq lois sur le crédit-bail ont été promulguées.

³⁶ Étude de marché sur le crédit-bail d'IFC, 2016. En 2013, le marché potentiel en matière de crédit-bail a été évalué à 125 millions de dollars US, mais a été ensuite révisé à la baisse suite à l'impact du virus Ebola.

³⁷ Banque Centrale de la République de Guinée (BCRG) 2016.

Guinée-Bissau

Faits marquants en matière de crédit-bail			
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	13 millions de dollars US		
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	5,65 millions de dollars US ³⁸		
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-		
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	CFAO Motors (service de crédit-bail) +245 95 599 90 01 / +245 95 520 91 49 www.cfao-automotive.com/en/subsidiaries/cfao-motors-guinea-bissau		
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<table border="0"> <tr> <td> Darling Construção +245 580 36 36 / +245 565 12 71 / +245 320 44 10 darlingsarl@yahoo.fr Greenlink Solar +245 955 52 03 34 doudou@greenlink.solar www.greenlink.solar Impar +245 20 17 55 / +245 21 43 85 </td> <td> Mavegro +245 21 15 29 / +245 20 12 65 Tin Empresa +245 955 36 20 23 / +245 966 45 00 45 ngahprotec@gmail.com </td> </tr> </table>	Darling Construção +245 580 36 36 / +245 565 12 71 / +245 320 44 10 darlingsarl@yahoo.fr Greenlink Solar +245 955 52 03 34 doudou@greenlink.solar www.greenlink.solar Impar +245 20 17 55 / +245 21 43 85	Mavegro +245 21 15 29 / +245 20 12 65 Tin Empresa +245 955 36 20 23 / +245 966 45 00 45 ngahprotec@gmail.com
Darling Construção +245 580 36 36 / +245 565 12 71 / +245 320 44 10 darlingsarl@yahoo.fr Greenlink Solar +245 955 52 03 34 doudou@greenlink.solar www.greenlink.solar Impar +245 20 17 55 / +245 21 43 85	Mavegro +245 21 15 29 / +245 20 12 65 Tin Empresa +245 955 36 20 23 / +245 966 45 00 45 ngahprotec@gmail.com		
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, de l'industrie minière, des énergies renouvelables et du transport		

En Guinée-Bissau, IFC a commencé à travailler avec le ministère de l'Économie et des Finances dès 2013. Depuis lors, le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a contribué à former au crédit-bail plus de 590 parties prenantes, notamment des juges, des magistrats, des avocats, des employés de la chambre de commerce, des employés d'institutions financières et non financières et des assureurs.

IFC continuera à collaborer avec le gouvernement dans le domaine du crédit-bail afin de fournir des services-conseil détaillés visant à : améliorer l'environnement législatif et réglementaire du crédit-bail, qui est actuellement inexistant ; faire en sorte qu'au moins deux institutions financières, non-financières ou de microfinance organisent, développent et lancent des opérations de crédit-bail dans le pays ; et créer un vivier de formateurs qualifiés, ayant les moyens de continuer à former les MPME locales.

³⁸ Estimation basée sur un taux de pénétration du PIB de 0,5 pour cent.

Guinée Équatoriale

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	\$ 294 million de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	\$ 50,9 million de dollars US ³⁹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>BGFI Bank +240 333 09 63 53 www.guinee-equatoriale.bgfi.com</p> <p>GE Leasing +240 555 78 20 50 www.generaleasing.com/guinea</p>	<p>Paul-B Oil and Gas Services www.paulb-nigeriaplc.com</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Advanced Technologies +240 09 41 04 / +240 09 41 04 advancedtech@intnet.gq</p> <p>Boseg +240 333 09 17 45 / +240 333 09 06 62 bouygoff@intnet.gq</p> <p>Cegelec +240 09 00 72</p> <p>CFAO Motors +240 333 08 35 38 / +240 333 08 38 55 / +240 333 08 35 39 www.cfaomotors-guineeequatoriale.com</p> <p>EL FRIO +240 222 23 12 82 elfrioservices@gmail.com www.facebook.com/elfrio.guinea.ecuatorial</p> <p>Energie +240 08 22 19</p> <p>FROGE +240 09 25 08 / +240 09 33 13 froge@intnet.gq</p>	<p>GE ELEC +240 09 05 00 / +240 09 05 01 ge-elec@intnet.gq</p> <p>Ibero Ecuatorial +240 08 18 70</p> <p>RYESA +240 09 20 28 / +240 09 20 33</p> <p>Sogea Satom +240 09 20 49 / +240 09 20 99 sogea.m@intnet.gq www.sogea.fr</p> <p>SEGESA +240 09 34 66 / +240 09 31 66 / +240 08 20 22 segesa@intnet.gq</p> <p>SOGEC +240 08 48 75 / +240 08 48 76 sogec@intnet.gq</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'hôtellerie, de la manufacture, du pétrole et du gaz et des énergies renouvelables	



Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	936 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	284 millions de dollars US ⁴⁰	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Leasing Association of Kenya +254 722 828 802 / +254 733 411 404 info@lak.co.ke www.lak.co.ke	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Achelis http://acheliskenya.co.ke</p> <p>Caritas Microfinance Bank Limited +254 20 5151500 info@caritas-mfb.co.ke www.caritas-mfb.co.ke</p> <p>Century Microfinance Bank Limited +254 20 2664282 / +254 722 168721 / +254 756 305132 info@century.co.ke www.century.co.ke</p> <p>Choice Microfinance Bank Limited +254 20 3882206/207 / +254 736 662218 / +254 724 308000 info@choicemfb.com www.choicemfb.com</p> <p>Daraja Microfinance Bank Limited +254 20 3879995 / +254 733 988888 / +254 707 444888 / +254 718 444888 daraja@darajabank.co.ke www.darajabank.co.ke</p> <p>Faulu Microfinance Bank Limited +254 20 3877290/317 / +254 711 074074 / +254 708 111000 info@faulukenya.com www.faulukenya.com</p> <p>Davis Shirtliff +254 20 6968000 / +254 20 557617 dayliffinfo@dayliff.com www.dayliff.com</p> <p>Euro Water Services +254 20 53 64 45 techno@kenyaweb.com</p> <p>Hydro Water Well +254 20 53 70 51 / +254 20 55 50 90 hydro@wananchi.com</p> <p>Living Water Inter +254 20 53 04 58 / +254 20 53 10 87 info@lwikenya.or.ke</p> <p>Mburu Borehole +254 66 332 63 / +254 66 332 65 www.gathuru.mburu.com</p> <p>Kenya Women Microfinance Bank Limited +254 20 3067000/2470272-5 / +254 729920920 / +254 732633332 / +254 703 067000 info@kwftdtm.com www.kwftdtm.com</p>	<p>Maisha Microfinance Bank Limited +254 20 222 0648 / +254 736 028982 / +254 792 002 300 info@maishamfbank.co.ke www.maishabank.com</p> <p>Rafiki Microfinance Bank Limited +254 20 2166401/0730 info@rafiki.co.ke www.rafiki.co.ke</p> <p>Remu Microfinance Bank Limited +254 20 2214483 / +254 2215384 / +254 2215387/8/9 info@remultd.co.ke www.remultd.co.ke</p> <p>Rentworks http://www.rentworks.co.ke</p> <p>Rivieres Finance Limited http://rivieres.co.ke</p> <p>Simba Leasing +254 703046117 Leasing@simbacolt.com</p> <p>SMEP Microfinance Bank Limited +254 20 3572799 / +254 711606900 info@smep.co.ke www.smep.co.ke</p> <p>Sumac Microfinance Bank Limited +254 20 2212587 / +254 738637245 / +254 725223499 info@sumacmicrofinancebank.co.ke www.sumacmicrofinancebank.co.ke</p> <p>Toyota Leasing www.toyotakenya.com/gov_leasing.php</p> <p>U & I Microfinance Bank Limited +254 20 2367288 / +254 713 112791 info@uni-microfinance.co.ke www.uni-microfinance.co.ke</p> <p>UWEZO Microfinance Bank Limited +254 2212919 / +254 703591302 info@uwezodtm.com www.uwezodtm.com</p> <p>Vehicle and Equipment Leasing Limited (VAELL) +254 786 982479 http://www.vaell.com/</p> <p>Warui Machinery Hire and Rental Services +254 727745830</p> <p>Zohari Leasing Limited http://www.zoharileasing.com/</p>

⁴⁰ Estimation basée sur l'investissement total en 2016 des banques locales en biens immobiliers et équipements selon le rapport annuel 2016 de supervision bancaire de la Banque centrale du Kenya, total qui s'élève à 59 milliards de KES. Compte tenu de l'hypothèse selon laquelle les actifs faisant l'objet d'un crédit-bail représentent environ 50 pour cent de ce montant et que les banquiers sont les principaux financeurs des actifs faisant l'objet d'un crédit-bail, l'estimation ci-dessus a été réalisée.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>Agro Manufacturing +254 20 53 42 25 / +254 20 53 74 48 agromfg@net2oooko.com</p> <p>Alimohamed Haji Suleman +254 41 22 23 62 / +254 41 22 23 62</p> <p>Al Malik Brothers Motors +254 41 49 27 36 / +254 41 49 27 49 almalik@africaonline.co.ke www.al-malikmtors.com</p> <p>Alfa Motors +254 20 35 02 33 / +254 20 53 71 72 hsbhoga@hsbhogals.com www.alfamotors.com</p> <p>Amazon +254 20 33 31 20 / +254 20 21 78 40 aml@africaonline.co.ke</p> <p>Armoured Vehicles +254 721 51 99 80 enquiries@armouredvehiclesea.com www.armouredvehiclesea.com</p> <p>Atsushi & Brothers +254 20 21 57 05 / +254 20 24 53 20 shim@africaonline.co.ke</p> <p>Auto Selection Kenya +254 41 22 30 20 / +254 41 22 13 34 aslmsa@autosel.com</p> <p>Auto Village +254 20 50 16 47 / +254 20 60 03 93 autovillage@wananchi.com</p> <p>Autodeals Africa +254 700 17 09 99 / +254 700 17 09 99 Signalafriamicrosystems@gmail.com www.autodeals.co.ke</p> <p>Banbros +254 20 54 10 11 / +254 20 54 02 74 banbros@form-net.com</p> <p>Choda Fabricators +254 20 53 07 61 / +254 20 54 28 38 chodafab@iconnect.co.ke</p>	<p>Crater Automobiles +254 51 21 20 55 / +254 51 419 33 nathukhan@africaonline.co.ke www.crater-group.com</p> <p>Crater Automobiles +254 20 53 27 75 / +254 20 53 04 49 craternbi@wananchi.com www.crater-group.com</p> <p>Crater Automobiles +254 57 427 75 / +254 57 427 71 nathukhan@africaonline.co.ke www.crater-group.com</p> <p>Jarrow Road Metal Enterprise +254 20 55 49 49 / +254 20 55 49 49</p> <p>Labhsons +254 20 54 06 36 / +254 20 54 18 79 sales@labhsons.com www.labhsons.com</p> <p>Safety Max Solutions +254 07 12 04 63 62 infor@safetymaxsolutions.co.ke http://safetymaxsolutions.co.ke</p> <p>Sparr Drilling +254 20 86 25 45 / +254 20 86 25 43 sparr@wananchi.com www.sparr.co.ke</p> <p>Sumneek Technologies +254 722 71 93 81 / +254 733 26 97 03 info@sumneektechnologies.com www.sumneektechnologies.com</p> <p>Three N Body Builders +254 20 35 13 96 / +254 20 54 53 22 cml@wananchi.com</p>
<p>Opportunités de marché pour le crédit-bail</p>	<p>Secteurs de l'agriculture, de la pêche, de la manufacture, des énergies renouvelables et du transport</p>	

Fait intéressant :

Initialement appelée Association de crédit-bail d'Afrique de l'Est, du Centre et du Sud, son nom est maintenant Association de crédit-bail du Kenya (LAK, Leasing Association of Kenya) pour mieux refléter la composition de ses membres. Aujourd'hui, la LAK rassemble toutes les entreprises et particuliers impliqués dans le crédit-bail afin de développer un secteur du crédit-bail durable au Kenya. Selon son site Internet, la LAK a joué un rôle décisif dans l'avancement des réformes réglementaires qui ont facilité les opérations de crédit-bail au Kenya, notamment en contribuant à définir les règles fiscales applicables au crédit-bail et en supprimant le taux de retenue à la source de 15 pour cent sur les transactions de crédit-bail. Entres autres réussites, ses efforts ont également conduit à supprimer l'approbation obligatoire des autorités fiscales kenyanes à l'octroi d'un crédit-bail.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	49 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	24,57 millions de dollars US ⁴¹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Standard Bank⁴² +266 2221 2000 www.standardlesothobank.co.ls Nedbank +266 2228 2100 www.netbank.co.ls	First National Bank +266 2224 7100 www.fnb.co.ls Lesotho Post Bank +266 2231 7842 www.lpb.co.ls
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Africa Communications +266 22 32 01 33 / +266 22 32 01 44 Barloworld Equipment +266 2222 1231 Basia Transport +266 22 31 58 84 / +266 22 31 58 85 CBS www.cbs.co.ls CDS Electronics +266 22 32 54 20 / +266 22 32 54 20 Executive Business Machines +266 22 31 51 81 / +266 22 32 52 21 ETM Transport +266 22 92 02 22 Hippo Transport +266 22 43 11 53 HPL Consortium +266 62 77 17 95 thlaleleo@gmail.com ITM Trans +266 22 33 33 33 J & G Transport +266 22 32 31 98 Kou Transport +266 58 73 51 51 / +266 58 85 66 06 Lephema Executive Transport +266 22 50 02 39 / +266 22 50 02 39	Lesotho Freight & Bus Services +266 22 31 35 35 / +266 22 31 05 42 Malebo Transport +266 22 33 27 25 / +266 22 33 27 25 Maluti Express +266 22 31 60 51 Nashua Maseru +266 22 32 12 56 / +266 22 32 31 06 nashuamaseru@leo.co.ls www.nashua.co.za New Land Communications +266 22 32 99 88 Olivetti Office Work +266 22 32 68 07 Taung Bus Service +266 22 31 37 14 Telecom Lesotho +266 22 78 51 00 / +266 22 78 51 04 The Solar Company +266 63642934 / +266 0027001022 Mobile : +266 57576190 Water Solutions & Hardware Supplies (Pty) Ltd +266 2232 7390 Mobile: +266 5804 1900 watersolutions@tmail.co.ls
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

Au Lesotho, IFC a formé au crédit-bail plus de 100 représentants du gouvernement, d'institutions financières et de petites entreprises par le biais d'un programme appuyé par un guichet de la Banque mondiale réservé au secteur privé. Elle a également contribué à la préparation du manuel sur le marché du crédit-bail pour le pays.

⁴¹ Estimation basée sur un tiers du total des locations ventes pour 2015 (73,7 millions d'USD). Sources : Banque centrale du Lesotho et Lesotho Review.

⁴² Ces quatre institutions offrent une forme dérivée de location-vente aux entreprises.

Liberia

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	487 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	36 millions de dollars US ⁴³	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Central Bank of Liberia www.cbl.org.lr	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Ecobank +231 886 974 494 www.ecobank.com/lr Flash Vehicles +231 886 135 018 www.flashvehicles.com	GT Bank Liberia +231 776 498 652 www.gtbanklr.com M & E Leasing (Liberia) Inc. +231 886 012 957 / +231 886 656 386 info@meleasing.com http://meleasing.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Alliance Motors +231 22 68 49 ARMC International Concessionnaires automobiles +231 886 703 703 Liberia Car Center St +231 013 214 14 21 info@exportcar.com www.liberiacar.com Prestige Motor Corporation +231 886 593 333	Royal Media Print Technology Inc. +231 886 710 330 Shares Computer Institute (SCIN) Vente et réparation d'ordinateurs +231 886 574 236 Teasum Inc Camions et véhicules lourds +231 770 262 259
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

Au Liberia, IFC aidé la Banque centrale à créer un cadre juridique et réglementaire attrayant pour le crédit-bail dès 2009. Un an plus tard, cette assistance a abouti à l'adoption de la première loi sur le crédit-bail.

Dans le même temps, la commission nationale des investissements est devenue le chef de file de la sensibilisation du public au crédit-bail, tout en cherchant à attirer des investisseurs potentiels. Avec le soutien de l'ALF, elle a également pris l'initiative de discuter avec la Banque centrale des moyens d'aider les nouveaux acteurs du crédit-bail à satisfaire l'exigence initiale de capital minimum de 2 millions de dollars US sur une période spécifiée, et non à un moment donné. Ce travail a mené à la création de la première société de crédit-bail du pays, M&E Leasing.

Au fil des ans, IFC a formé au crédit-bail près de 850 employés de petites entreprises, d'institutions financières et du gouvernement et a soutenu Ecobank, GT Bank Liberia et M&E Leasing lors de leur lancement d'activités de crédit-bail.

⁴³ En utilisant une fonction de la croissance cumulée du PIB réel depuis 2009 et la moyenne de la formation brute de capital fixe sur la même période.

Libye

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	741 millions de dollars US ⁴⁴	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	166 millions de dollars US ⁴⁵	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	AlRaied Group Logistics +218 21 480 99 10-14 info@raiedgroup.com Avis Rent-a-car et crédit-bail +218 21 366 20 72 www.avis.com	Libyan Financing Leasing Co. (Al Enmaa for Financial Services) +218 913 252 873 contact@afs.ly
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Al Ejtehad Co. +218 21 360 27 63 / +218 21 360 83 40 Alenma +218 21 480 45 21 / +218 21 480 80 92 Alfath Co. +218 21 477 58 41 / +218 21 477 82 92 Alkoon +218 21 444 14 68 / +218 21 333 69 95	Carmode Vehicle Co. +218 21 480 20 31 / +218 21 480 20 33 Lighting Land Group +218 21 361 11 95 / +218 21 361 11 95 Siemens Libya +218 21 477 87 33 / +218 21 477 28 91 www.siemens.com.ly
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, du pétrole et du gaz, des énergies renouvelables et du transport	

⁴⁴ Estimation d'après la base de données du FMI.⁴⁵ Estimation basée sur une pénétration du PIB de 0,5 pour cent.



Madagascar

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	142 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	49,5 millions de dollars US ⁴⁶	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Malagasy Leasing Association	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Access Bank +261 20 22 322 34 / +261 20 22 224 61 www.accesbanque.mg</p> <p>BNI Madagascar +261 0 800 93 / +261 032 32 03 093 / +261 020 22 396 50 www.bni.mg</p> <p>CECAM +261 020 22 336 85 / +261 033 02 019 60 / +261 034 05 487 05 www.cecama.mg</p>	<p>Equipbail (Bank of Africa) +261 020 22 370 27 / +261 020 22 384 66 www.boa.mg</p> <p>MCB Bank +261 20 22 272 62 www.mcbmadagascar.com</p> <p>Microcred +261 20 23 616 26 contactmadagascar@microcred.com www.microcred.com/mg</p>



Faits marquants en matière de crédit-bail		
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Aaron Construction +261 32 81 145 28 martinahaaron@gmail.com www.aaronmada-constructions.fr</p> <p>AB Construction +261 202 24 58 39 / +261 202 24 45 59 abconstruction@moov.mg</p> <p>ABC Construction +261 20 22 499 00 contact@abc.mg www.abc.mg</p> <p>Abmisotry +261 202 22 19 38 / +261 202 22 19 38 abm@moov.mg</p> <p>Afima Faravohitra +261 202 25 63 27 / +261 202 25 63 27 afima@moov.mg</p> <p>Agetipa +261 202 23 30 84 / +261 202 23 30 88 agetipa@afetipa.mg</p> <p>AKYS +261 202 22 46 30 / +261 202 23 64 48 akys@moov.mg</p> <p>Atelier Vats +261 33 23 104 65 tianavats@yahoo.fr</p> <p>Badouraly Riaz +261 209 22 14 14 / +261 209 22 15 00</p> <p>Bam Avarabohitra +261 202 22 83 98</p> <p>Batimax +261 32 05 317 86 / +261 33 37 317 86 / +261 34 05 317 86 batimax.commercial@gmail.com http://batimax-mada.com/fr</p>	<p>Batpro +261 202 22 27 82 / +261 202 22 92 59 batpro@moov.mg www.batpro-madagascar.com</p> <p>Bricobat +261 202 20 07 01 / +261 202 20 20 03 weldom@iris.mg</p> <p>Bricoland +261 202 22 09 47 / +261 202 22 66 82 bricoland.ehb@edelec-group.com</p> <p>C'Bat Enceinte Ex Interkem +261 34 95 662 82 contact@cbat.mg www.cbat.mg</p> <p>Cimelta Madagascar +261 202 22 26 31 / +261 202 22 24 24 cimelta@moov.mg www.cimelta-madagascar.com</p> <p>Compagnie Madecasse +261 202 22 24 08 / +261 202 23 35 73 madeco@madecasse.mg www.madecasse.mg</p> <p>Compagnie Malgache Ascenseur +261 32 63 481 91 cmasarl.karl@gmail.com</p> <p>Conforama +261 20 22 336 94 / +261 20 22 309 93 conforama@moov.mg</p> <p>Steam House Mahabo +261 34 12 132 62 / +261 20 24 508 87 mahasetra2008@orangeoffice.mg www.steamhousetld.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

Madagascar a été l'un des premiers pays d'Afrique subsaharienne dans lequel IFC s'est impliquée en matière de crédit-bail. Bien que le parlement ait adopté une loi sur le crédit-bail en 2004, il n'a pas entièrement traité deux des aspects les plus fondamentaux nécessaires à l'établissement d'un environnement attrayant pour voir un développement continu du crédit-bail – les questions de la taxation et de la reprise de possession. IFC a donc aidé la Banque centrale et le ministère des finances à renforcer ses réformes sur le crédit-bail ; ce qui a résulté à la mise en œuvre d'une loi sur le crédit-bail révisée en janvier 2005 et a ouvert le marché aux investisseurs potentiels et aux futurs praticiens du crédit-bail.

Dans le cadre de son programme, IFC a formé près de 400 employés du gouvernement, d'institutions financières et de petites entreprises, en plus de membres du système judiciaire. Elle a également fourni des services-conseil approfondis à Access Bank, BNI Leasing, Equipbail, Banque MCB et MicroCred.

Entre 2005 et 2008 seulement, le volume du marché du crédit-bail est passé d'1 million de dollars US à 7,7 millions de dollars US, alors que le nombre d'entités proposant le crédit-bail a augmenté, passant de une à sept.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	81 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	27,20 millions de dollars US ⁴⁷	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Reserve Bank of Malawi +265 1 770 600 / +265 1 771 600 reserve-bank@rbm.mw www.rbm.mw	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Africa Leasing +265 111 400 600 Mobile: +265 999 037 529 / +265 882 419 501 foster@africaleasing.mw FMB +265 1 821955 / +265 1 821943 info@fmbmalawi.com http://www.fmbmalawi.com Laestanders Malawi Leasing +265 070 311 81 63 henrik@laestandersmalawileasing.se www.laestandersmalawileasing.se	Leasing and Finance Company Malawi +265 1 820 757/233 https://lfc-malawi.com National Bank of Malawi +265 1 820 622 www.natbank.co.mw National Finance Company Ltd +265 177 0322
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Barloworld Equipment +265 0171 03 44 / +265 0171 01 14 Bicco International +265 0172 62 00 / +265 0172 62 00 Consolidated Mining Industries +265 0183 17 00 / +265 0183 17 07 Deekay Suppliers +265 0187 55 15 / +265 0187 69 47 deekay@africa-online.net Equity Trading Company +265 0187 86 96 / +265 0187 86 94 equitytradingcompany@yahoo.com Hisco House +265 187 17 20 / +265 187 18 20 / +265 888 97 12 22 / +265 999 97 12 22 info@hiscohouse.com www.hiscohouse.com Machinery Spares & Trading +265 888 42 07 86 / +265 999 85 55 55 / +265 212 94 11 21 mst@fargomw.com	Millennium Mining +265 0171 08 57 / 0171 08 51 inyanga@inyanga.mw Movesa +265 175 08 07 / +265 888 93 38 53 / +265 175 29 38 faiyaz@capitalbakerymw.com Paladin Africa +265 0177 48 94 / +265 0177 48 96 PTA +265 147 34 31 sales@planterstea.com Toppers +265 0182 29 81 / +265 0182 06 92 lambatgroup@africa-online.net Wood Industries Industries du bois +265 0187 01 44 / +265 0187 06 76
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

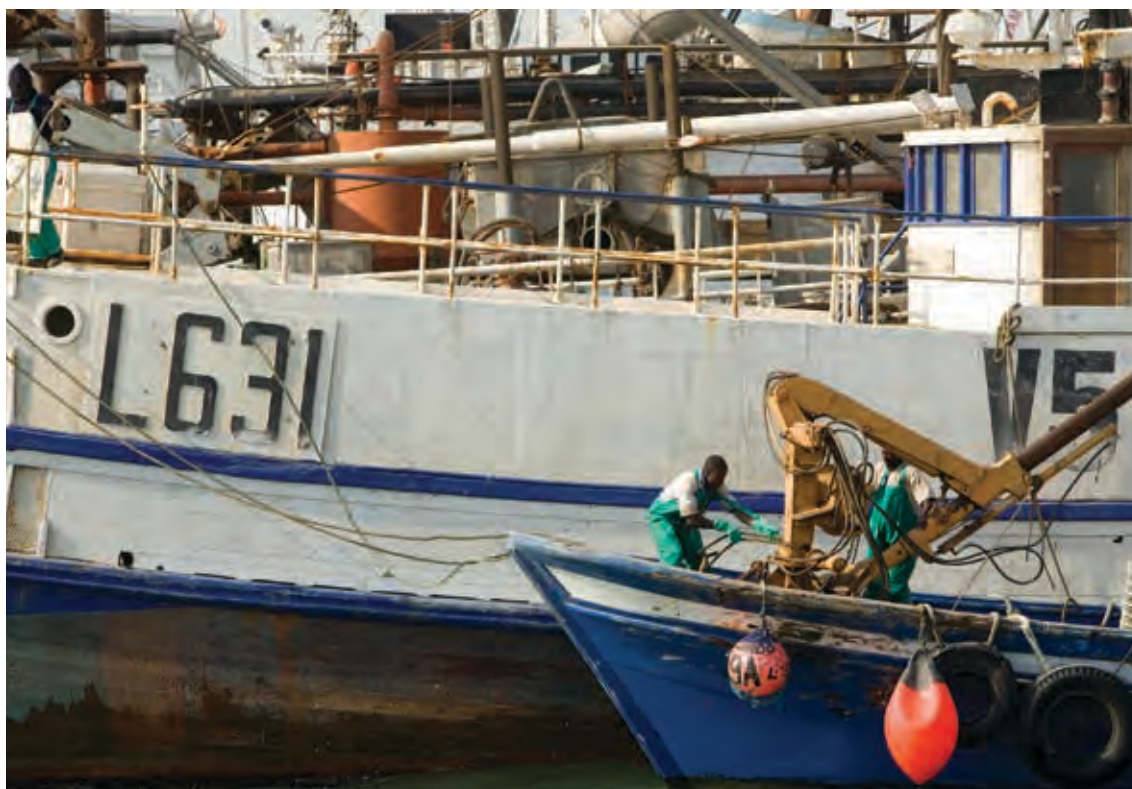
Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	200 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	8,9 millions de dollars US ⁴⁸	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers (APBEF) www.abef-dz.org	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Alios Finance +223 222 18 66 mali@alios-finance.com www.alios-finance.com/site/fr/mali/	NSIA Bank +223 20 70 44 00 www.groupensia.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Batimat Mali +223 20 23 31 77 / +223 20 23 21 21 / +223 20 23 40 59 batimatbko@gmail.com www.groupebatimat.com</p> <p>EITE +223 71 09 79 10 / +223 66 56 00 64 eitesarmali@gmail.com</p> <p>EMS Electric +223 20 29 48 88 / +223 66 73 07 74 / +223 20 29 48 88 madsall2002@yahoo.fr</p> <p>EMTI +223 20 28 14 39 / +223 20 28 15 06 emti@afribone.net.ml www.emti-mali.com</p> <p>GEM +223 20 23 50 12 / +223 20 23 19 73 gem@cefib.com</p> <p>Hydrosahel +223 20 20 15 00 / +223 20 20 47 30 / +223 20 20 14 99 info@hydrosahel.com www.hydrosahel.com</p> <p>IFE BTP +223 20 21 55 19 / +223 66 73 46 19 / +223 20 21 55 19 ifebtp@yahoo.fr</p>	<p>ITM +223 20 21 73 27 / +223 20 21 73 27 intertechnica-mali@cefib.com</p> <p>Newtec Mali +223 20 21 55 41 / +223 44 38 28 90 infos@newtecmail.com www.newtecmail.com</p> <p>Manutention Africaine Mali +223 20 21 25 49 / +223 20 21 42 16 louis@manutafmali.com www.manutafmali.com</p> <p>Mes International +223 20 29 46 29 / +223 20 29 46 29 mesinter@orangemali.net</p> <p>NORELEC +223 20 29 23 82 / +223 20 29 23 82 norelecmail@afribone.net.ml</p> <p>Quality Services +223 20 21 17 33 / +223 79 10 69 55 / +223 20 21 72 81 quality-services@arc.net.ml</p> <p>SMTE +223 20 21 38 22 / +223 20 21 38 22</p> <p>ZED +223 20 28 66 44 / +223 20 28 54 28 / +223 20 28 38 41 i.maiga@zed-sa.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agroalimentaire, médical, de l'exploitation minière et du commerce	

Le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a collaboré avec le gouvernement au Mali dès 2010. Cinq ans plus tard, la loi sur le crédit-bail a été ratifiée, et environ 1 000 chefs de petites entreprises, fonctionnaires, employés d'institutions financières et membres du corps judiciaire ont été formés. IFC a également collaboré avec Alios Finance et Equibail pour étendre leurs activités de crédit-bail.

⁴⁸ 5,5 milliards de XOF, base de données de la BCEAO 2015.

Maroc

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	4,41 milliards de dollars US ⁴⁹	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	2,81 milliards de dollars US ⁵⁰	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Sociétés de Financement (APSF) *siège social actuel d'Africalease +212 5224 85653 https://apsf.pro/	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>BMCI Leasing +212 5224 68450 www.bmci.ma/nous-connaître/activité-et-filiales/bmci-leasing/</p> <p>Crédit du Maroc Leasing et Factoring +212 5223 60560 www.ca-leasingfactoring.com/fr/notre-entreprise/entites/credit-du-maroc-leasing/index.html</p> <p>Maghrebail +212 5222 03304 www.maghrebail.ma</p>	<p>Maroc Leasing +212 5224 29595 www.marocleasing.ma</p> <p>Sogelease +212 5224 38870 www.sogelease.ma</p> <p>Wafabail +212 5224 36000 www.wafabail.ma</p>



⁴⁹ Estimation basée sur la moyenne des trois scénarios aux taux suivants : 15 pour cent du GRCP, 25 pour cent des biens d'équipement et 5 pour cent du PIB.

⁵⁰ Rapport annuel 2017 de l'APSF, page 16-17. http://apsf.pro/wp-content/uploads/2017/06/APSF_RAPPORT-ANNUEL-AG-17.pdf

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p> <p>*Liste non exhaustive donnée à titre tout à fait indicatif</p>	<p>Atlas Véhicules Industriels +212 522 35 50 70</p> <p>Auto Hall +212 522 76 13 00</p> <p>Auto Nejma Maroc +212 522 65 09 90</p> <p>CAC - Centrale Automobile Chérifienne +212 522 34 87 50</p> <p>CFAO Motors Maroc +212 601 86 12 56</p> <p>Fandy Entrepôts +212 522 35 31 41</p> <p>Fenie Brossette +212 522 63 91 00</p> <p>Global Engines +212 522 79 74 74</p> <p>Hydrau Mac +212 522 32 08 65</p> <p>Maroc Bureau +212 522 35 37 55</p> <p>Renault Commerce Maroc +212 522 34 97 00</p> <p>Scama +212 522 76 11 00</p> <p>Scania Maroc +212 522 34 33 23</p>	<p>Sefamar +212 522 35 07 50</p> <p>Société de Distribution Automobile Marocaine (SDAMA) +212 529 02 93 00</p> <p>Société Marocaine de Distribution de Matériel +212 523 31 88 00</p> <p>Sopriam +212 522 46 48 00</p> <p>Société de Réalisations Mécaniques +212 522 63 37 00</p> <p>Smeia +212 522 40 07 00</p> <p>Stokvis Industries +212 522 65 46 00</p> <p>Techniques Science Santé +212 522 59 28 28</p> <p>Toyota Maroc +212 522 34 52 00</p> <p>Tractafric Equipment Maroc +212 522 76 30 00</p> <p>VFS/RTFS</p> <p>Vitadis</p> <p>Volvo Maroc +212 522 76 48 00</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, des TIC et des énergies renouvelables	

Fait intéressant :

Classé 41^e sur les 50 premiers pays dans le monde en 2015 en se fondant sur un volume de crédit-bail de 1,04 milliard d'USD, le Maroc est l'un des quatre pays africains qui figurent dans le classement du Rapport mondial sur le crédit-bail 2017. Le Maroc est également le siège de la nouvelle association régionale de crédit-bail, Africalease.

Île Maurice

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	410 millions de dollars US ⁵¹	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	304,1 millions de dollars US ⁵²	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association of Leasing Companies, Maurice	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>ABC Finance & Leasing Ltd +230 217 1888</p> <p>AXYS Leasing Ltd (anciennement Capital Leasing) +230 405 4000</p> <p>Barclays Leasing Company Limited +230 208 9070</p> <p>Cim Finance Ltd +230 203 6800 www.cimfinance.mu</p> <p>Finlease Company Limited +230 202 5504 www.finlease.mu</p> <p>Global Direct Leasing Ltd +230 210 8803 www.gmdu.net</p> <p>La Prudence Leasing Finance Co. Ltd +230 212 8256 http://prudencelending.com/</p> <p>Mauritius Housing Company Ltd +230 405 5555 www.mhc.mu</p>	<p>Mauritian Eagle Leasing Company Limited +230 203 2200 http://www.mauritianeagle.com/mauritianeagleleasing</p> <p>SICOM Financial Services Ltd +230 203 8420 http://sfsi.mu/en/</p> <p>The Mauritius Civil Service Mutual Aid Association Ltd +230 213 0909 www.mcsmutualaid.com</p> <p>The Mauritius Leasing Company Limited +230 202 3700</p> <p>Rogers Capital Finance Ltd +230 211 3778 www.rogerscapital.mu</p>

⁵¹ Estimation basée sur la moyenne des trois scénarios aux taux suivants : 15 pour cent du GRFC, 25 pour cent des biens d'équipement et 5 pour cent du PIB.

⁵² Selon le rapport annuel 2016 de la Banque de Maurice, page 73, « Les actifs des NBDTI (les entités autorisées à proposer un crédit-bail) ont augmenté de 7,5 pour cent entre fin juin 2015 et fin juin 2016, atteignant à cette date 71,7 milliards de MUR. Le montant des prêts par rapport au total des actifs, et celui des investissements dans les crédits-bails par rapport au total des actifs ont diminué, passant de respectivement 60,1 pour cent et 15,0 pour cent à 58,8 pour cent et 14,5 pour cent au cours de l'année examinée ». 14,5 % de 71,7 milliards de MUR équivalent à 10,4 milliards de MUR, soit 304,1 millions d'USD.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>Actuellement, tous les fournisseurs d'équipements tels que les tracteurs, les machines de fabrication des textiles, les équipements hôteliers et mes véhicules, offrent des services de crédit-bail. La liste ci-dessous ne représente qu'un petit nombre de fournisseurs.</p> <p>A & S +230 697 15 14</p> <p>AEL +230 208 68 01 / +230 208 36 46</p> <p>Andre Services +230 212 47 95 / +230 248 85 73</p> <p>Bright Engineering Works +230 211 19 16 / +230 211 14 61</p> <p>Climatechic +230 240 83 59</p> <p>Climatize +230 789 22 05 climatizeld@gmail.com</p> <p>Dragon Electronics +230 242 68 12 / +230 242 68 12 delho@intnet.mu</p> <p>Kaylor Rotomoulders +230 248 33 00</p> <p>Mijadis Enterprises +230 263 64 25</p> <p>Mosolar +230 212 33 34</p>	<p>Heating +230 241 40 37 / +230 216 28 11</p> <p>J & J Engineering +230 269 10 10</p> <p>Blastech +230 212 20 81</p> <p>Injection Pump Specialist +230 211 53 03</p> <p>ABC Motors +230 242 11 68 / +230 242 11 93</p> <p>Cheddy AG +230 212 10 37 / +230 208 72 98</p> <p>DM Clark +230 211 02 64 / +230 211 02 65</p> <p>Hino +230 286 71 98</p> <p>Iframac +230 207 43 00 / +230 208 58 09 iframac@intnet.mu www.iframac.mu</p> <p>Rogers & CJ +230 208 68 01 / +230 208 36 46 secretariat@rogers.intnet.mu</p> <p>Scomat +230 210 44 44 / +230 211 36 06</p>
<p>Opportunités de marché pour le crédit-bail</p>	<p>Secteurs de l'agriculture, de l'hôtellerie, de la manufacture et des énergies renouvelables</p>	

Fait intéressant :

L'île Maurice a commencé à introduire les produits de crédit-bail en 1987 et est devenu au fil du temps un marché mature comptant environ 10 entités en activité. Après l'introduction de régimes d'incitation fiscale visant à encourager les entreprises à moderniser leurs équipements, qui s'ajoute au financement mis à la disposition par la Banque centrale pour les sociétés de crédit-bail, le crédit-bail est désormais un mode de financement important et le secteur est devenu très concurrentiel. En conséquence, l'économie a réussi à faire la transition d'une économie tirée par l'agriculture à une économie diversifiée. Aujourd'hui, le pays est doté de secteurs textile, touristique et financier bien développés.

Mauritanie

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	157 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	23,2 millions de dollars US ⁵³	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Mauritania Leasing +222 52 90 569 Mobile: +222 6381810 / +222 63 81 810 mauritania.leasing@mauritel.mr	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Ben +222 45 24 29 02 / +222 45 29 03 30 / +222 45 29 01 07 Buroplus +222 45 25 55 82 / +222 45 25 55 82 buroplusrim@yahoo.fr Clim Horizon +222 37 20 21 22 rimgs.ndb@gmail.com www.rimgs.net Comequip +222 45 25 16 22 / +222 45 25 16 34 comequip@toptechnology.mr Dcg Gr. Maoa +222 45 25 18 73 / +222 45 25 76 81 maoa@maoa.mr www.maoa.mr FEPG +222 45 25 39 91 / +222 45 25 39 91 Leminez4gueye@gmail.fr Frigorim +222 45 25 82 75 / +222 45 25 37 87 ahfr2000@toptechnology.mr	Mansur Athie +222 45 29 11 24 Moulaye O/Ghaddour +222 45 25 15 91 / +222 45 29 19 86 / +222 45 24 10 55 ghaddour@mauritel.mr NFC Groupe +222 45 74 67 02 / +222 45 74 67 03 nfcpaoyahoo.fr Saad Mahmoud Raslan +222 45 25 56 27 / +222 45 29 04 89 Sapegan Mauritanie +222 45 24 14 37 / +222 34 32 32 29 sapeganmauritanie@hotmail.fr Simar +222 45 74 50 13 / +222 45 74 57 86 Sircoma +222 45 25 15 29 / +222 45 25 15 32 / +222 45 25 26 11 sircoma@mauritel.mr Sret Gr. Azizi +222 45 25 74 64 / +222 45 25 56 57 info@transac.mr www.transac.mr
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, de l'industrie minière et des énergies renouvelables	

Entre 2008 et 2012, le Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a travaillé avec la Banque centrale de Mauritanie pour l'aider à améliorer la loi nationale sur la reprise de possession et le recouvrement de la dette. À cet égard, plusieurs ateliers ont été organisés pour le personnel de la Banque centrale et l'administration fiscale. Une assistance technique a également été fournie à Mauritania Leasing pour améliorer sa gestion des risques et des actifs. Au total, IFC a formé plus de 200 employés du gouvernement, d'institutions financières et de petites entreprises. Elle a également soutenu Mauritania Leasing par le biais d'un investissement d'IFC de 5 millions de dollars US, d'une assistance technique supplémentaire pour ses efforts d'expansion et de l'élaboration d'un plan d'investissement de 10 millions de dollars US en Afrique de l'Ouest.



Mozambique

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	351 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	55 millions de dollars US ⁵⁴	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	African Century +258 21 498574 www.africancentury.co.mz	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Abb Sae Sadelmi +258 21 49 50 02 A Ferreira Magic +258 21 75 02 56 African Tech. +258 31 28 37 / +258 31 12 73 moz.scientific@teledata.mz Alistair Group Mozambique +258 860 635 603 info-moz@alistairgroup.com Beira Empreitadas +258 23 36 15 83 Blue Point +258 212 09 61 Construções Lda +258 21 30 87 11 Construções Tecnicas +258 21 30 56 62 GIA Scientific +258 84 876 48 86 www.giascientific.com	Dabitrone Renewable Energy Microgrid Systems +258 21 30 77 45 dabitroneimpianti@hotmail.it www.dabitroneimpianti.net Inflexom +258 21 42 44 76 Morris (Equipment Lease) +258 21 72 09 91 Motorcare +258 131 29 31 Norco +258 21 31 48 65 sales@norco.co.mz www.norco.co.mz/index.php/en Radio Pieia Gospel +258 23 36 30 33 Turbomar (Energy Equipment) +258 84 663 92 56
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

Namibie

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	283 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	51 millions de dollars US ⁵⁵	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Bank of Namibia www.bon.com.na	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Atlantic Equipment Hire +264 064 401 061 atlantichire@gmail.com Avis Fleet Services +264 61 233 166 www.avis.com.na D-Square Trading Enterprises +264 61 300 278 Hertz Rent a Car +264 61 256 274 www.hertz.co.za/namibia/	Matusalem Truck And Plant Hire +264 81 148 2028 admin@matusalem.com.na Namibia Car Rental +264 61 249 239 Okavango Car Hire +264 61 306 553 S. Rousseau & Sons +264 61 262 900 / +264 61 262 909 Windhoek Hire Sales & Services www.whssnamibia.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Adventure Camping Hire +264 81 129 9135 http://camping-hire-namibia.com AGRA +264 61 290 9111 Aqua Services & Engineering +264 61 261 143 Barloworld Equipment +264 61 280 4600 Cedar Solar Namibia +264 61 256 700 Commodity Exchange Namibia +264 61 249 107 www.comex.com.na dB Audio Namibia +264 61 244 944 www.dbaudio.com.na Echo-line Distributors +264 61 220 830 Erongo Med +264 61 296 5900 Forklift & Allied Equipment +264 61 262 390	Heat Exchange Products: Traitement de l'eau +264 61 230 027 Karnic Distributors CC +264 61 225 901 Komatsu Namibia +264 61 261 281 Light Systems Namibia +264 61 555 000 Medlab Services +264 61 237 076 Pupkewitz Catering +264 61 291 6300 Quality Tyres Namibia (Pty) Ltd +264 61 248 964 Supremo Medical Supplies CC +264 61 236 984 www.supremomedical.com Talisman Hire Windhoek +264 61 228 185
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables	

⁵⁵ Estimation basée sur un taux de pénétration moyen du PIB de 0,5 pour cent.

Niger

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	146 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	Minimale ⁵⁶	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Aucune	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>AA Kaocen Corp. +227 20 33 04 76 reetsales@gmail.com</p> <p>BIA Overseas +227 23 90 03 79 esn@bia.ne www.africa.biagroup.com</p> <p>Ebai Group +227 96 96 61 32 / +227 20 74 02 81 ebai_group@yahoo.fr</p> <p>Bathyr +227 20 74 25 02 / +227 21 76 42 10 / +227 20 74 25 02 bathyrsarl@yahoo.fr</p> <p>China Geo-Engineering Corp. +227 20 72 55 21</p> <p>Conci Niger +227 20 73 53 79 / +227 20 73 60 43 conci@intnet.ne</p> <p>Esafor +227 20 45 24 15 / +227 20 45 24 18 contact@esafor.com www.esafor.com</p> <p>Foraco Niger +227 20 73 90 98 / +227 20 73 73 27 abdoul-baki@foraco.com www.foraco.com</p>	<p>Forage Niger +227 98 82 52 52 wahabu@yahoo.com</p> <p>Forani +227 98 82 52 52 wahabu@yahoo.com</p> <p>ENGE +227 20 74 30 86 / +227 20 74 30 86 engesarl@intnet.ne</p> <p>Hama Kiota +227 20 73 41 11 / +227 20 73 55 00 etskiota@intnet.ne</p> <p>Hydro Niger +227 20 74 01 73 / +227 20 74 02 91 thn@intnet.ne</p> <p>Niger Afrique +227 20 73 33 19 / +227 20 73 37 68 na@intnet.ne www.vlisco.com</p> <p>Niger Stores +227 20 73 36 52 / +227 20 73 40 46 aea@intnet.ne</p> <p>Somef Niger +227 20 73 33 77 / +227 20 72 36 34</p> <p>Sonifrie +227 20 73 37 13 / +227 20 73 44 50 sonifrie@intnet.ne</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, de l'industrie minière, des énergies renouvelables et du transport	

IFC a récemment collaboré avec le gouvernement du Niger en matière de crédit-bail. À l'heure actuelle, aucune institution financière ou non-financière n'offre de services de crédit-bail dans le pays. Depuis 2015, l'équipe du Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a permis de former plus de 260 personnes, notamment des avocats et magistrats ; des agents des douanes et de l'administration fiscale, des comptables, banquiers représentant huit banques commerciales, et des petites entreprises membres de la chambre de commerce du Niger. Avec le temps, IFC collaborera avec le gouvernement pour contribuer à élaborer les réglementations fiscales nécessaires en se basant sur la loi régionale de la Banque centrale adoptée en juin 2017. En outre, elle travaillera avec les institutions potentiellement intéressées par l'établissement de services de crédit-bail dans le pays.



Nigeria

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	12,67 milliards de dollars US ⁵⁷	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	4,14 milliards de dollars US ⁵⁸	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Equipment Leasing Association of Nigeria (ELAN) +234 1 774 0473 / +234 802 317 6691 / +234 802 317 9048 info@elannigeria.org http://elannigeria.org	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Abuja Leasing Company Ltd +234 818 9999 333 / +234 818 9999 334 / +234 818 9999 335 / +234 818 9999 336 info@abujaleasing.com www.abujaleasing.com Access Bank Plc +234 1 271 2005-7 / +234 1 280 2500 www.accessbankplc.com Aquila Leasing Limited +234 1 461 1731-3 aquila@aquilagroupng.com www.aquilagroupng.com Bancorp Finance Ltd +234 1 462 2371 www.bancorpfinanceng.com C & I Leasing Plc +234 0803 309 1418 / +234 0903 886 9179-88 info@c-ileasing.com Elizade Nigeria Limited +234 1 794 9496 elizade@elizade.net http://elizade.net FSDH Merchant Bank Limited +234 2 702 8802 www.fsdhgroup.com LAPO Microfinance Bank Ltd +234 52 882 1689 www.lapo-nigeria.org Leadway Capital & Trusts Limited +234 1 280 1420 trustees@leadway.com www.leadwaycapital.com LECON Financial Services Ltd www.boilecon.com Opticom Leasing Company Limited +234 1 903 5674-8 www.opticomleasing.net	Rosabon Financial Services Ltd +234 815 088 0038 info@rosabon-finance.com https://rosabon-finance.com Stanbic IBTC Bank Plc +234 0700 2255 782 6242 customerarenigeria@stanbicibtc.com www.stanbicibtcbank.com Sterling Bank Plc +234 0700 STERLING (0700 78375464) customer@sterlingbankng.com http://sterlingbankng.com Toyota (Nigeria) Limited +234 1 277 2263 www.toyotanigeria.com Union Bank +234 1 271 6816 / +234 0700 7007000 customerservice@unionbankng.com www.unionbankng.com UTC Leasing Limited +234 803 310 5125 VT Leasing Limited +234 1 461 2436-7 info@vtleasing.com www.vtleasing.com WAPIC Insurance Plc +234 1 277 4500 www.wapic.com Wema Bank Plc +234 1 277 8600 / +234 1 271 1697 info@wemabank.com www.wemabank.com Zenith Bank Plc +234 1 2787000 / +234 1 2927000 / +234 1 4647000 zenithdirect@zenithbank.com www.zenithbank.com

⁵⁷ Estimation basée sur la moyenne des trois scénarios aux taux suivants : 15 pour cent du GRFC, 25 pour cent des biens d'équipement et 5 pour cent du PIB.

⁵⁸ ELAN.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>Agujoe Renewables www.agujoerenewable.com</p> <p>Agri Tractors +234 900 00 00 00 sme@agripak.com.pk www.agri-tractors.com</p> <p>Alliance Autos Nigeria +234 70 34 07 20 30 / +234 70 14 62 78 88 www.allianceautosng.com</p> <p>Auctioncarz +234 90 73 98 88 94 / +234 90 74 04 99 93 auctioncarz6@gmail.com http://auctioncarz.com</p> <p>Ayush International +234 81 72 57 69 36 info@ayush.ng</p> <p>BEMASAPP +234 80 57 98 28 89 bemastech@gmail.com www.bemasapp.com</p> <p>Eastseal www.eastseal.com</p> <p>Eitech Energy Limited http://eitechsolar.net</p> <p>Green Power Utility www.greenpowerutility.com</p> <p>IGL Automobile +234 070 68 75 61 06 uki642003@gmail.com www.iglautomobile.com</p> <p>MCV +234 81 68 47 31 74 / +234 81 49 71 82 68 / +234 80 98 01 88 99 mohamed.hanafy@mcv-eg.com www.mcv-eg.com</p> <p>Microspace Solutions +234 92 92 1533 info@microspacesolutionslimited.com www.microspacesolutionslimited.com</p>	<p>Nigeria Machine Tools Limited +234 461 5432 info@nigeriamachinetools.com</p> <p>Nissan Nigeria +234 804 23 00 www.nissan.ng</p> <p>PRD Rigs Nigeria +234 249 41 42 80 / +234 268 55 56 16 marketing.prdnigeria@prdrigs.com www.prdrigs.com</p> <p>Printhouse Nigeria +234 70 13 72 11 22 printheuseng@gmail.com www.printhouse.ng</p> <p>Raphadon Global Healthcare info@raphadon.org www.raphadon.org</p> <p>SM Solutions +234 80 67 12 74 46 joeukpai@gmail.com</p> <p>Solar Energy Nigeria Co. www.solarenergy.com.ng</p> <p>Sopex Hitech Service +234 0802 536 1579 / +234 0802 536 1579 sopexhitech@gmail.com www.sopexltd.com</p> <p>Switem Technology Solutions Nig +234 016 30 00 07 support@switemtech.com http://clienthub.switemtech.com</p> <p>Toyota (Nigeria) Limited +234 1 277 2250-1 tnl@toyotanigeria.com</p> <p>Tractors & Equipment Tracteurs et équipement +234 493 04 30 / +234 496 67 37 www.catlifttruck.com</p> <p>Uniktechnologies Nigeria +234 0805 528 4794 info@uniktechnologiesltd.com www.uniktechnologiesltd.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la construction, de la manufacture, de l'industrie minière, du pétrole, des énergies renouvelables et du transport	

Fait intéressant :

Le Nigeria est classé 37^e parmi les 50 premiers pays dans le monde en se basant sur un volume de crédit-bail de 1,2 milliard de dollars US selon le Rapport mondial sur le crédit-bail 2017 du Clarke Group – il est également un des quatre pays africains figurant sur la liste.

Fondée en 1983, l'Association de crédit-bail du Nigeria est considérée comme la seule autorité sur le crédit-bail au Nigeria. Ses campagnes de sensibilisation au crédit-bail, ses études et publications, ainsi que son expertise et ses services-conseil en particulier dans les domaines de la conformité des politiques, de la veille du marché, de la comptabilité en matière de crédit-bail, de la fiscalité et des activités générales sont populaires au Nigeria.

Ouganda

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	400 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	127,65 millions de dollars US ⁵⁹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Uganda Leasing Association www.ula.co.ug	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Barclays Bank +256 312 218 348 barclays.uganda@barclays.co www.ug.barclaysafrica.com</p> <p>DFCU Bank +256 414 351 000 / +256 312 300 200 customercare@dfcugroup.com www.dfcugroup.com</p> <p>East African Development Bank +256 417 112 900/1/2 enquiry@eadb.org http://eadb.org</p> <p>Equity Bank +256 772 290 000 / +256 772 291 000 / +256 772 292 000 customerservice@equitybank.co.ug http://ug.equitybankgroup.com</p> <p>Housing Finance Bank +256 41 4259651/2 info@housingfinance.co.ug www.housingfinance.co.ug</p>	<p>KCB Bank +256 417 118 200 https://ug.kcbgroup.com</p> <p>Mercantile Credit Bank +256 41 4235967 http://mcb.co.ug/</p> <p>Stanbic Bank +256 312 224 900 / +256 312 224 600 cccug@stanbic.com www.stanbicbank.co.ug</p> <p>Toyota +256 31 2301500 www.toyota.co.ug</p> <p>Vehicle and Equipment Leasing Limited www.vaell.com</p> <p>Victoria Motors +256 41 4343364 www.umia.co.ug/content/victoria-motors-limited</p> <p>Rentco www.rentco.co.ke/</p>

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>Achelis +256 34 31 97 / +256 34 31 97 achelis@swiftuganda.com</p> <p>Afrimech +256 414 22 15 65 / +256 414 22 15 56 ernstjr@afrimech.com www.afrimech.com</p> <p>Amazon Motors +256 23 03 91 / +256 23 03 91 amz@swiftuganda.com</p> <p>Appliance Center +256 34 52 72</p> <p>Auto Empire +256 23 43 10</p> <p>BAMAWA +256 34 55 69 / +256 25 84 67</p> <p>BMK +256 25 58 45 / +256 23 26 75 bmk@imul.com</p> <p>Car Track +256 25 19 47 / +256 25 58 99 ginfo@cartrack.co.ug</p> <p>Cool Tech +256 25 18 00 / +256 34 56 19 cool-tech@africaonline.co.ug</p> <p>EAD +256 25 54 33 / +256 25 54 33</p> <p>FEIL +256 41 34 06 40 / +256 41 34 06 41 / +256 41 34 06 39 feilug@infocom.co.ug</p> <p>Gailey & Roberts +256 23 54 21 / +256 23 54 25 taju@gaileyroberts.co.ke www.catlifttruck.com</p>	<p>Lonrho Toyota +256 23 13 90 / +256 25 43 84 ckainza.imu@imul.com</p> <p>MK Electrowatt +256 25 02 89 / +256 25 02 89</p> <p>NOOR +256 23 05 98 noor-ltd@hotmail.com</p> <p>NORJO +256 312 51 80 94 sales@norjo.net www.norjo.net</p> <p>RTS +256 34 71 32 / +256 34 71 31</p> <p>Scope Construction & Trading +256 773 39 89 11 info@scopecontrade.com www.scopecontrade.com</p> <p>Spear Motors +256 22 26 96 / +256 25 42 90 sales@spearomotors.com www.spearomotors.com</p> <p>STD +256 22 29 29 / +256 28 66 18 smcugan@infocom.co.ug</p> <p>TATA Uganda +256 23 24 80 / +256 23 39 15 tata@starcom.co.ug</p> <p>Thermocool +256 25 59 15 / +256 25 45 10 tcool@imul.com</p> <p>Universal Refrigeration +256 25 59 15 / +256 26 65 67</p> <p>Yuasa Investments +256 28 83 11 / +256 28 54 81 sales@yuasa.co.ug www.yuasa.co.ug</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables	

Rwanda

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	122 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	52,8 millions de dollars US ⁶⁰	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Banque Nationale du Rwanda (BNR) www.bnr.rw	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Access Bank (Rwanda) Limited +250 788 14 53 00 rwandacontactcenter@accessbankplc.com https://rwanda.accessbankplc.com</p> <p>Bank of Africa Rwanda Limited +250 788 13 62 05 info@boarwanda.com www.boarwanda.com</p> <p>Bank of Kigali +250 788 14 30 00 bk@bk.rwbk@bk.rw www.bk.rw</p> <p>Banque Populaire du Rwanda SA (BPR) http://bpr.rw/About-BPR</p> <p>Crane Bank Rwanda</p> <p>Commercial Bank of Africa (Rwanda) http://cbagroup.com/rwanda/</p> <p>Compagnie Générale de Banque (Cogebanque) www.cogebanque.co.rw/</p>	<p>Ecobank Rwanda https://ecobank.com/rw/personal-banking/countries</p> <p>Equity Bank (Rwanda) http://rw.equitybankgroup.com/</p> <p>Guaranty Trust Bank (Rwanda) +250 252 598 600 / +250 788 149 600 info@gtbank.com http://gtbank.co.rw/</p> <p>I&M Bank (Rwanda) - anciennement Commercial Bank of Rwanda (BCR) +250 788 162 000 info@imbank.co.rw www.imbank.com/rwanda/</p> <p>KCB https://kcbgroup.com/rwanda</p> <p>Urwego Opportunity Bank +250 788 173 100 info@urwegobank.com http://urwegobank.com/</p>

⁶⁰ Basé sur le produit de la croissance du PIB réel et la formation moyenne de capital fixe en pourcentage du PIB, en prenant la dernière taille du marché mesurée en 2008, qui était alors de 30 millions de dollars US.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Amsar Inter. +250 252 57 13 68 / 252 57 53 02 amsarwanda@rwanda1.com www.amsarconstruction.com</p> <p>Az Impex +250 252 57 76 24 / +250 788 30 05 94 / +250 252 57 42 50 azimpex@rwanda1.com</p> <p>Bulgaria +250 252 57 38 20</p> <p>Chez Venant Yamaha +250 252 57 30 73 / +250 252 57 30 73 cvyamaha@rwanda1.com</p> <p>Crown Solutions +250 781 07 42 12 info@crownsolutionslimited.com</p> <p>Davis & Shirtliff +250 252 50 40 39 / +250 788 30 33 43 / +250 252 50 40 33 sales@dayliff.co.rw www.dayliff.com</p> <p>Demimpex Middle East +250 (971) 48 80 94 50 / +250 (971) 507 08 26 67 vehicles@demimpex-me.ae www.demimpex-me.ae</p> <p>Entregele +250 252 57 10 64 / +250 252 51 93 00 / +250 252 57 39 96 www.entregele.com</p>	<p>Foraky Africa +250 252 51 95 75 / +250 788 30 13 04 pcforaky@rwanda1.com</p> <p>Garage Atecar +250 252 51 58 02 / +250 788 30 04 97 / +250 252 51 57 89 atecarrwa@yahoo.co.uk</p> <p>Giyan Trading +250 255 10 35 01 giyantrading@gmail.com www.giyantrading.com</p> <p>Sonatubes +250 252 58 60 37 / +250 252 58 30 86 snt@rwanda1.com</p> <p>Snatco +250 252 51 72 05 / +250 252 51 72 07 / +250 252 51 72 98 snatco@rwanda1.com</p> <p>Strabag +250 252 57 87 97 / +250 252 57 87 97 strabag@rwanda1.com</p> <p>Thomas & Piron Grands Lacs +250 788 30 43 24 info@tpgl.rw www.tpgl.rw</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables	

Une fois achevée l'étude de marché sur le crédit-bail au Rwanda réalisée par IFC en 2005, le gouvernement a invité IFC à contribuer au développement de son marché du crédit-bail.

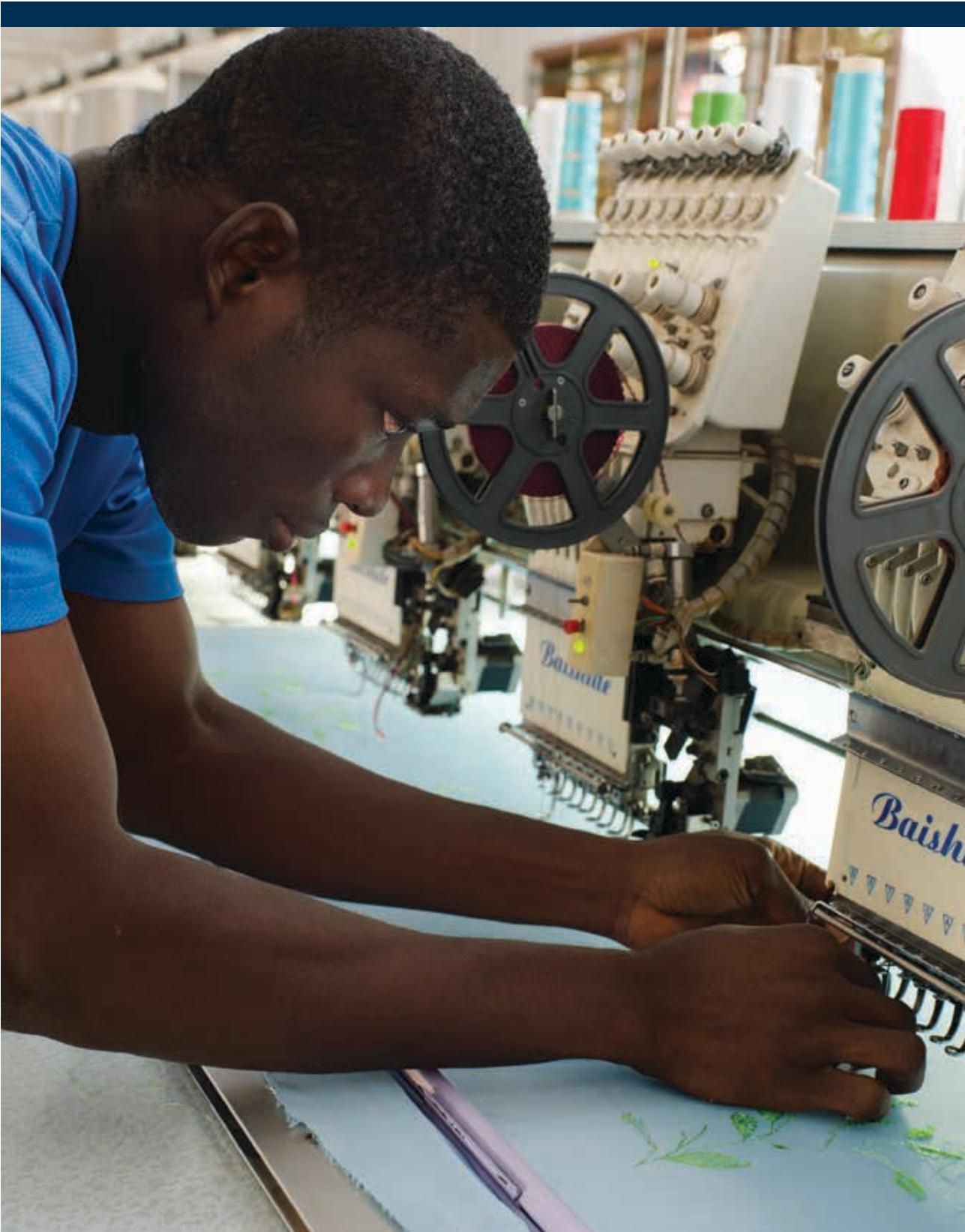
L'année suivante, IFC a commencé à travailler avec le gouvernement sur l'élaboration d'une nouvelle loi sur le crédit-bail, en plus des addenda aux lois sur la TVA et sur l'impôt sur le revenu du pays, qui ont tous été adoptés par la suite. Entre 2006 et 2010, IFC a mené des programmes de formation et de sensibilisation destinés à près de 1 900 personnes par le biais de 29 ateliers. Les participants étaient notamment des chefs de PME, des employés de banques, institutions de microfinance, membres de l'ordre des avocats, juges des tribunaux de commerce, ainsi que des fonctionnaires de l'administration fiscale, Banque centrale et ministère des Finances. Parmi les participants comptaient également des dirigeants de centres de développement des entreprises et agriculteurs des zones rurales.

Les contributions d'IFC ont aidé les opérateurs du marché à surmonter les problèmes juridiques, à lever l'impasse sur les demandes de déductions pour amortissement, à sensibiliser au crédit-bail, à former au crédit-bail le personnel concerné et à aider la Banque Nationale du Rwanda à rédiger une nouvelle version d'un règlement sur la leasing en 2016 et étudier les possibilités du Ministère des finances de promouvoir la création d'une nouvelle société de crédit-bail par l'intermédiaire de l'une de ses agences. Le travail d'IFC a en outre permis la création de nouvelles sociétés de micro-crédit-bail – Vision Finance et Urwego Opportunity Bank – ce qui a permis une progression de la pénétration du crédit-bail chez les agriculteurs ruraux.

En raison du partenariat d'IFC avec le gouvernement du Rwanda, la valeur des opérations de crédit-bail du pays est passée entre 2006 et 2010 de 5 millions de dollars US à 35 millions de dollars US, soit un taux de croissance de 600 pour cent.

Sao Tomé-et-Principe

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	23 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	0,7 million de dollars US ⁶¹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	CFAO Leasing +239 22 15 67 / +239 22 25 43 www.cfao-automotive.com	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	CFAO Motors +239 22 15 67 / +239 22 25 43 www.cfaomotors-stp.com COSEMA +239 122 10 57 / +239 122 24 47 Equator Viagens e Turismo +239 122 20 45 / +239 122 23 75	Sonatrans +239 122 12 96 / +239 122 23 75 Supermaritime Sao Tomé +239 222 7876 / +239 222 78 78 logistics@supermaritime.com www.cma-cgm.fr Turimar +239 122 18 69 / +239 122 26 12
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'industrie légère, du pétrole et du gaz, du transport et des énergies renouvelables	



Sénégal

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	283 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	75 millions de dollars US, ou 42,5 milliards de XOF ⁶²	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Alios Finance Sénégal +221 33 859 00 90 senegal@alios-finance.com</p> <p>Compagnie Bancaire de l'Afrique Occidentale (CBAO) +221 33 849 96 96</p>	<p>Compagnie Ouest Africaine de Crédit-Bail (LOCAFRIQUE) +221 82 06 01 / +221 822 08 94 locafrique@arc.sn</p> <p>Microcred Sénégal (Microfinance Bank) +221 33 869 84 20 relationclient@microcred.org www.microcred.com/sn</p>



⁶² En supposant une augmentation de 25 pour cent de l'activité de crédit-bail depuis l'estimation du marché de 2014 de 34 milliards de XOF, soit 60 millions de dollars US, tel que mentionné dans le Manuel de crédit-bail de l'ALF II Mali 2014.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>ABB Technologies +221 33 869 96 96 / +221 33 869 96 97 dieynaba.diallo@sn.abb.com www.abb.com</p> <p>Alliance Énergie +221 33 832 50 04 / +221 33 832 50 08 allenergie@orange.sn www.cableriedumaroc.ma</p> <p>BATELEC +221 33 824 65 60 / +221 33 824 65 31 batelec@orange.sn</p> <p>BIA Dakar +221 33 879 00 32 / +221 33 853 23 38 hdi@bia.sn www.biaoverseas.com</p> <p>Cassis Froid +221 33 821 70 89 / +221 33 821 95 42 cassisfroid@orange.sn www.cassisfroid.com</p> <p>CDE +221 33 839 59 59 / +221 33 832 86 10 cde@orange.sn www.cde.sn</p> <p>CERE +221 33 832 18 16 / +221 33 832 18 17 stecere@orange.sn</p> <p>CGE +221 33 839 39 39 / +221 33 823 78 30 cge@orange.sn</p> <p>Ciemali +221 33 842 55 50 / +221 33 842 55 52 ciemali@orange.sn</p> <p>Codalec +221 33 822 53 63 / +221 33 822 16 47 codalec@arc.sn www.codalec.com</p> <p>Dulosolar +221 77 710 40 30 senegal@dulosolar.com www.dulosolar.com</p>	<p>Economax +221 33 832 21 10 / +221 77 914 66 87 / +221 76 878 16 08 diack88o@gmail.com www.sallindustrie.sn</p> <p>Gedimex +221 33 832 83 15 / +221 33 832 83 16 gedimex@orange.sn</p> <p>La Sénégalaise de L'automobile +221 33 849 38 38 / +221 33 849 38 39 ndeyesarr@lasa.sn www.senegalaise-automobile.com</p> <p>Poncet & Co. +221 33 859 90 90 / +221 33 832 27 60 soeco@orange.sn www.soeco.sn</p> <p>Sall Industrie www.sallindustrie.sn</p> <p>Saudequip +221 33 832 06 83 / +221 33 832 56 60 info@saudequip.com www.saudequip.com</p> <p>Schneider Electric +221 33 824 65 65 / +221 33 824 00 74 sily.djigo@schneider-electric.com www.schnelder-electrlc.com</p> <p>Senbus Industries +221 33 869 37 37 / +221 33 860 46 96 senbus@senbus.com www.senbus.com</p> <p>Wartsila West Africa +221 33 849 39 90 / +221 33 832 10 25 www.wartsila.com</p> <p>West Light Energy +221 33 859 77 00 / +221 33 859 77 00 d.diouf@westlightenergy.com www.westlightenergy.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables	

En 2008, IFC a initié une collaboration avec le gouvernement sénégalais pour contribuer à améliorer l'environnement législatif et réglementaire en matière de crédit-bail. Cette dernière a abouti à l'adoption de la loi nationale sur le crédit-bail en 2011 et de cinq réformes fiscales en 2012. Plus de 3 000 représentants du gouvernement, d'institutions financières et de petites entreprises ont été formés aux activités de crédit-bail.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	35 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	Minimale ⁶³	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Seychelles Investment Board +248 4295500 info@sib.gov.sc www.sib.gov.sc	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	ABC Finance & Leasing Ltd +248 242 1168	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Allied Agencies +248 22 42 28 / +248 22 42 26 Bodco +248 22 46 32 / +248 22 40 65 British Motors +248 34 45 44 / +248 34 45 21 bmotors@seychelles.net De La Fontaine +248 37 37 19 / +248 37 40 52 delpty@seychelles.net Dominion Traders +248 32 21 73 / +248 32 18 73 jivanhp@seychelles.net	Island Motors +248 22 54 26 / +248 22 54 06 imcl@seychelles.net Kim Koon +248 32 22 52 kimkoon@seychelles.net Sea Co. +248 37 36 67 / +248 37 32 17 Silverstone Motors +248 22 45 15 / +248 22 43 98 Top Cool +248 32 23 30 / +248 22 50 20
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture et l'élevage, la construction, la pêche, la manufacture, des énergies renouvelables, du tourisme et du transport	

Depuis 2013, IFC a travaillé avec la Banque centrale des Seychelles pour contribuer à créer un environnement favorable au crédit-bail. Elle a aidé le ministère des finances et la Banque centrale à élaborer des réformes qui ont conduit à l'adoption de la loi nationale sur le crédit-bail en 2013 et de la réglementation sur le crédit-bail qui l'accompagne l'année suivante. Une réforme fiscale appropriée en matière de crédit-bail a également été élaborée, et est en attente d'adoption. L'équipe du Programme de Promotion du crédit-bail en Afrique a formé environ 20 employés de la Banque centrale aux activités de crédit-bail. En 2017, s'est tenu le premier forum sur l'investissement dans le crédit-bail des Seychelles, qui a réuni environ 150 participants locaux et internationaux, notamment des responsables gouvernementaux, experts internationaux du crédit-bail, représentants d'institutions financières et de fournisseurs d'équipements, qui ont discuté et partagé leurs expériences sur la manière de tirer le meilleur parti du potentiel inexploité du crédit-bail aux Seychelles.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	79 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	17,7 millions de dollars US ⁶⁴	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Sierra Leone Investment and Promotion Agency +232 25 332 863 info@sliepa.org http://sliepa.org	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	A Call to Business Trading (SL) Limited +232 77 980000 / +232 77 928555 Consumer Finance & Leasing Company Limited +232 22 221 503 / +232 88 137 757 Lift Above Poverty Organisation (LAPO) +232 78 745444 / +232 030 900602 laposl@lapo-sl.org	Ecobank Microfinance Limited +232 22 228 706 Flash Vehicles +232 76 535 274 info@flashvehicles.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	A. Yazbeck - Freetown +232 22 23 23 24 Cerra Automotive +232 77 88 88 88 cerraautomotive.sa@gmail.com www.cerraautomotive-sl.com	CSE +232 25 02 30 / +232 25 10 06 cresi@groupecse.com SGT (Or et Diamant) +232 76 74 52 25/30 sexon@hotmail.fr
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables	

Avant l'intervention d'IFC en Sierra Leone en 2009, le pays ne disposait d'aucune loi précise régissant les activités de crédit-bail. En Janvier 2010, Programme de Promotion du Crédit bail en Afrique Sub-saharienne d'IFC (ALF II) a commencé à travailler avec la Banque centrale de Sierra Leone pour élaborer une loi sur le crédit-bail et des directives sur le crédit-bail afin de lui permettre d'agrèer et de superviser les banques qui souhaitent s'engager dans les activités de crédit-bail. Le ALFII a formé près de 700 parties prenantes et a fourni des services-conseil en développement des entreprises à Access Bank, Commercial Bank, Ecobank et CLFC Sierra Leone. Et, en mars 2012, la Consumer Finance Company est devenue la première société de crédit-bail à démarrer des activités de crédit-bail dans le pays après avoir reçu l'approbation de la Banque de Sierra Leone.

Plus récemment, le micro-crédit-bail est également apparu au fur et à mesure que des produits de crédit-bail très solides ciblaient les chefs de petites entreprises et les particuliers ayant besoin d'un équipement pour leurs entreprises. En septembre 2017, IFC a signé un accord de coopération avec Lapo Microfinance et Microfinance ACTB Sierra Leone afin de leur fournir une assistance technique et de les aider à développer une expertise et intensifier leurs activités de crédit-bail en Sierra Leone. En octobre 2017, les deux institutions ont démarré leurs activités de micro-crédit-bail grâce à l'assistance technique fournie par ALFII. L'activité de micro-crédit-bail devrait croître avec l'émergence d'Ecobank microfinance, l'un des acteurs également intéressés par des activités de micro-crédit-bail. Ecobank en novembre 2017 a officiellement approché IFC pour demander une assistance technique en micro-crédit-bail afin de lui permettre d'intensifier également ses activités de micro-crédit-bail.

⁶⁴ En se basant sur la dynamique de la croissance du PIB réel entre les années 2015 et 2016 et la moyenne de la formation brute de capital fixe.

Somalie

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	55 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	12,4 millions de dollars US ⁶⁵	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Amal Bank +252 5843100 / +252 853030 www.amalbankso.so	Trust Africa Bank +252 61 9621228 http://trustafricanbank.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Abaadir +252 90 79 50 76 / +252 90 79 50 76 balibusle2@hotmail.com Abdullahi Abdi Wais +252 225 32 82 Abu Sita & Co. +252 225 33 55 / +252 213 44 60 AFGAL +252 225 36 31 / +252 222 00 06 Al Mahdi Electric Store +252 213 48 14 / +252 225 74 42 Damal Trading Store +252 252 40 97 Gaadhidoon +252 06 33 38 88 87 info@gaadhidoon.com www.gaadhidoon.com	Guleid Electronic Store +252 225 35 31 Kulmiye Electric Store +252 213 47 13 Mohamed Adani Mahamoud +252 225 50 16 Mohamed Aw Muse Electric +252 213 42 85 Mohamed Hussein Ahmed +252 252 40 25 Mubarik Electric Store +252 213 45 60 Rashid Abdi Electric Store +252 213 44 11
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la construction, de la manufacture, du transport et du commerce	



Soudan

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	1,029 milliard de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	475 millions de dollars US ⁶⁶	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Bank of Khartoum http://bankofkhartoum.com</p> <p>National Bank of Abu Dhabi (NBAD) Sudan +249 183 774204 www.nbad.com/en-sd/business-banking/map.html</p>	<p>Sudanese Egyptian Bank www.sebank.sd/en/</p> <p>The Arab Leasing Co. +249 183 720550/ +249 183 720551 info@talcsudan.com http://talcsd.com/index.php/en/</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>ABC +249 11 47 14 18 / +249 11 46 63 83 www.sudancom.com/abc.htm</p> <p>Al Gezira Trade & Services +249 11 77 76 32 / +249 11 78 30 85 www.sudancom.com/gezira.htm</p> <p>Al Sheikh Yousif +249 11 77 07 93 / +249 11 77 31 00</p> <p>Baaboud Trading +249 11 77 88 25 / +249 11 77 88 26 www.sudancom.com/baaboud.htm</p> <p>El Dali & Mazmoum +249 11 78 06 46 / +249 11 78 02 46 usamaniazi@hotmail.com</p> <p>Gardenia +249 912 16 28 87 / +249 912 15 00 82 gardenia.sahar@gmail.com</p> <p>Gezira Trade +249 11 77 76 32 / +249 11 78 30 85</p> <p>Khartoum Commercial +249 11 77 81 39 / +249 11 77 09 70 abdeen@engt.ae www.sudancom.com/kcs.htm</p>	<p>Medical Star +249 11 77 96 62 / +249 11 78 22 61 moniem@hotmail.com www.sudancom.com/star.htm</p> <p>Mohammed El Hassan Mikial +249 11 46 35 64 / +249 11 47 14 74 www.sudancom.com/abu_digin.htm</p> <p>Odsco +249 11 47 07 04 / +249 11 47 06 58 oilfield@yahoo.com www.sudancom.com/odsco.htm</p> <p>Sabintod Trading Co. +249 11 47 26 15 / +249 11 47 16 52 www.sudancom.com/sabintod.htm</p> <p>Shambat +249 11 55 63 59 / +249 11 55 28 55</p> <p>Sudanese Tractor Co. +249 11 47 17 72 / +249 11 47 18 85 www.catlifttruck.com</p> <p>The Industrial Bank +249 11 77 05 27 / +249 11 77 71 42 www.sudancom.com/industrial_bank_co</p> <p>Sanabil Al Shamal +249 11 48 61 92 / +249 11 48 61 93 sanabil@sudanmail.net www.sudancom.com/sanabil.htm</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de l'industrie minière, du pétrole et du gaz, des énergies renouvelables et du transport	

Soudan du Sud

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	130 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	9,02 millions de dollars US ⁶⁷	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Bank of South Sudan www.bankofsouthsudan.org	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Finance South Sudan Limited +211 955 671 029 info@financesouthsudan.com www.financesouthsudan.com	KCB https://ss.kcbgroup.com
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Ezentus FZE Co. Ltd +211 920 001 818 / +211 912 344 450 www.ezentus.com eltayeb.osman@ezentus.com IPTEC Limited +211 929 007 000 / +211 929 007 004-7 info@iptecltd.com	LonAgro South Sudan +211 920 001 538 elizabeth.lawrence@lonagro.com Nilotica Company Co. Ltd +211 923 070 566
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, du pétrole et du gaz, des énergies renouvelables et du transport	

Depuis 2013, le Programme de promotion du crédit-bail en Afrique a appuyé le Sud Soudan dans la création d'un environnement favorable par la rédaction de la loi sur le crédit-bail, actuellement en cours d'examen. L'équipe a également formé une centaine d'intervenants en crédit-bail, dont plus de 40 proviennent de la Chambre des femmes entrepreneurs et de la Fédération des femmes d'affaires et professionnelles. Une organisation a également bénéficié de services consultatifs approfondis visant à aider les paysans à offrir des services de micro-crédit-bail aux petits agriculteurs à l'intérieur et à l'extérieur de Juba. Afin de fournir aux responsables gouvernementaux concernés des informations supplémentaires sur le développement, la réglementation et la législation en matière de crédit-bail, le Programme a également organisé un voyage d'étude à l'île Maurice.

⁶⁷ Estimation basée sur un taux de pénétration du PIB de 0,1 pour cent compte tenu de la situation politique actuelle qui est susceptible d'avoir affecté les transactions de financement basées sur des actifs.

Swaziland

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	59 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	18,65 millions de dollars US ⁶⁸	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Fincorp (Financial Corporation of Swaziland) +268 24049272 / +268 24049436/7 / +268 24047801 sdfc@fincorp.co.sz www.fincorp.co.sz	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Ansar Electrical & Refrigeration +268 78 26 77 50 / +268 76 88 80 57 ansarelectrical786@gmail.com www.ansarelectrical.co.za Nampak +268 842 77 / +268 842 77	SwaziTrac Pty Ltd. John Deere Dealer Swaziland Concessionnaire de tracteurs +268 2518 4556 Talisman Hire Matsapha Fournisseur d'équipement de construction à Matsapha, Swaziland +268 2518 4210
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, des énergies renouvelables et du transport	





Tanzanie

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	785 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	229 millions de dollars US ⁶⁹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Tanzania Leasing Association Veuillez contacter EFTA pour de plus amples informations : +255 027 275 4696 / +255 0753 891 477 / +255 0782 891 477 info@efta.co.tz	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	African Banking Corporation +255 22 21 11 990 www.bancabc.co.tz Alios Finance +255 22 21 29 150/477/478 tanzania@alios-finance.com www.alios-finance.com/site/en/tanzania Alistair Group Tanzania +255 769 445 086 info@alistairgroup.com www.alistairgroup.com Bank of Africa +255 22 211 01 04 / +255 699 000 267 www.boatanzania.com Barclays Bank Tanzania +255 774 700 703 / +255 774 700 708 www.barclays.co.tz CMC Motors (Financial Services) +255 20 69 23 000 info@cmcmotors.com www.cmcmotors.com/tanzania	Equity for Tanzania (EFTA) +255 027 275 4696 / +255 0753 891 477 / +255 0782 891 477 info@efta.co.tz Quality Leasing Limited +255 22 286 1060/61/62 info@qualitygroup.com Rhino Tanzania +255 28 66 877 / +255 28 63 242 / +255 767 890 007 om@rhinotz.com Scania Finance +255 22 28 60 290 www.scania.com/tz/en/home.html SELFINA Limited +255 754 588 981 / +255 655 767 624 info@selfina.com www.selfina.com Stanbic Tanzania www.stanbicbank.co.tz VAELL +255 222 864 717 ilease@vaell.com

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>ABB +255 418 69 / +255 50 03 30</p> <p>ASEA +255 11 24 32 / +255 11 67 38</p> <p>Dabiron Renewable Energy Microgrid Systems +255 767 71 59 29 dabironimpianti@hotmail.it www.dabironimpianti.net</p> <p>Davis & Shirtliff +255 22 21 12 515 / +255 22 21 12 513 office@tz.dayliff.com www.dayliff.com</p> <p>Gailey & Roberts +255 86 01 60 / +255 86 42 84 www.catlifttruck.com</p> <p>Mantrac (Caterpillar) +255 22 28 60 161 www.mantractanzania.com</p>	<p>Nox Group of Companies +255 65 823 62 77 noxenergy2014@gmail.com www.noxenergy.com</p> <p>SDS Technologies +255 75 364 61 38 / +255 22 28 64 311 sdstz@yahoo.com www.sdstechtz.com</p> <p>UWP Consulting Tanzania +255 22 278 03 41 / +255 22 27 80 362 evan@leadsunglobal.com www.uwp.co.tz</p> <p>Walwa Metal Works +255 688 88 88 82 / +255 622 60 20 kihanza@rocketmail.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables	

IFC a commencé à collaborer avec le gouvernement de Tanzanie en 2005. Même s'il existait au moins sept (07) sociétés proposant le crédit-bail à l'époque, le marché stagnait et avait besoin d'une impulsion supplémentaire. IFC a travaillé en étroite collaboration avec la Banque centrale de Tanzanie et le ministère des finances pour aider le pays à adopter une loi sur le crédit-bail en 2008 et de nouvelles réglementations sur le crédit-bail en 2011.

Pendant toute la durée de son engagement en Tanzanie, IFC a formé plus de 1 600 acteurs du marché, dont au moins 300 femmes, et a fourni des services-conseil détaillés à Alios Finance, Bank of Africa, Barclays Bank, Commercial Bank of Africa, CRDB Bank, Equity for Africa, Mantrac (Caterpillar), Pharm Access, Rabo Bank, SELFINA, Tanzania Investment Bank, Tanzania Scania Finance et Toyota Tanzania. Entre 2006 et 2008, le marché du crédit-bail de la Tanzanie est passé de 32 millions de dollars US à 150 millions de dollars US.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	202 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	48 millions de dollars US ⁷⁰	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers (APBEF)	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	CFAO (AVIS Leasing) +235 22 51 92 81 www.cfao-automotive.com	Société Générale +235 22 52 28 01 contact.qualitesgtchad@socgen.com http://societegenerale.td/fr
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	Aglovep +235 66 29 88 69 / +235 22 52 72 08 tadjnaht@hotmail.com Airwell Clima Tchad +235 22 52 30 03 / +235 99 84 40 00 clima.tchad@gmail.com www.airwell-residential.fr Al Rahma +235 22 51 41 19 CFAO Motors +235 22 51 92 81 cfaomotorstchad@cfao.com www.cfaogroup.com CFE Tchad +235 22 51 43 58 secretaire1@cfetchad.com www.cfe.be CNCG +235 22 51 92 56 / +235 22 52 52 23 cncg@intnet.td Diagnose Auto +235 68 19 27 27 contact@diagnose-auto.net www.diagnose-auto.net Elfroc Services +235 66 30 57 29 / +235 66 29 75 52 elfrog_services@yahoo.fr	Encobat Group 3A +235 62 93 47 34 / +235 62 93 47 33 encobat@encobat3a.com www.encobat3a.com Froid Electricité Climatisation +235 66 29 45 12 / +235 99 10 10 10 fecsarl@yahoo.fr Geyser +235 95 47 95 95 / +235 66 29 12 92 geyser@geyser-sa.com www.geyser-sa.com Groupe Diaspora +235 22 51 51 02 / +235 22 51 51 41 / +235 99 93 02 38 / +235 66 01 06 82 diaspora_tc@yahoo.fr L'Albatros +235 68 84 99 91 / +235 90 64 92 98 lalbatrosmultiservices@gmail.com SOREP Tchad +235 62 47 60 60 / +235 66 90 95 05 soreptchad@gmail.com STMT +235 22 52 74 12 abakaradam@hotmail.com www.stmt-tchad.com
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agroalimentaire, médical, de l'industrie minière, du commerce et du transport	

En 2014, le gouvernement du Tchad a demandé l'appui d'IFC pour mettre en œuvre un projet national de développement du crédit-bail. L'absence de loi sur le crédit-bail combinée à un traitement fiscal peu attrayant pour le crédit-bail ont été les deux obstacles identifiés freinant la poursuite de la croissance du secteur. Après le soutien initial d'IFC en matière d'élaboration d'une loi sur le crédit-bail, la loi tchadienne sur le crédit-bail a été adoptée en décembre 2015. Peu de temps après, la banque Société Générale a organisé un événement pour lancer officiellement son service de crédit-bail.

À ce jour, IFC a formé environ 850 parties prenantes au Tchad. Celles-ci incluent : des avocats, des magistrats, des agents des douanes et des impôts, des comptables, des banquiers, des propriétaires et dirigeants de petites entreprises ; plus de 500 d'entre eux étaient des femmes. Grâce au programme de formation des formateurs d'IFC, dix formateurs qualifiés en matière de crédit-bail opèrent au Tchad et sont en mesure de fournir un soutien aux petites entreprises en matière de crédit-bail.



Togo

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	103 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	13,2 millions de dollars US ⁷¹	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers (APBEF) http://apbef-togo.org/	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	CFAO Leasing +228 22 23 31 00 / +228 22 21 20 79 http://www.cfao-automotive.com/fr/filiales/cfao-motors-togo	
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>AUTO TOGO +228 90 95 91 30 auto@annoncetogo.com www.auto.annoncetogo.com</p> <p>Beteir +228 22 23 02 70 / +228 22 21 29 27 beteir@beteir.com www.beteir.com</p> <p>Calafi +228 22 36 92 59 / +228 90 08 88 33 calafi.sarl@yahoo.fr</p> <p>CFAO Motors Togo +228 22 21 20 79 / +228 22 23 31 00 / +228 22 21 36 71 cfaotogo@cfao.com www.cfaomotors-togo.com</p> <p>Chancelec +228 22 22 64 24 / +228 90 30 24 24 / +228 22 22 64 24 chancel@hotmail.fr www.chancelec.com</p> <p>Coree Togo +228 22 22 35 02 / +228 22 20 64 06</p> <p>Co To Auto +228 22 22 35 02 / +228 22 20 64 06 / +228 22 21 17 35 hyundaitg@gmail.com www.togo.hyundai-motor.com</p>	<p>Danelectro +228 98 15 20 27 danielkrooss1@gmail.com</p> <p>DTG +228 22 22 15 13 / +228 22 22 15 13 todtg@cafe.tg</p> <p>Encotra +228 22 22 70 24 / +228 22 22 77 91 / +228 22 22 18 75 encotra_togo@yahoo.fr</p> <p>Geat +228 22 21 03 29</p> <p>ITC Dacia +228 22 21 79 36 / +228 22 21 79 36 itc.dacia@ids.tg</p> <p>Parc Abdallah +228 23 38 76 00</p> <p>Sinocar +228 22 61 06 66 / +228 22 61 06 66 vipsinocar@gmail.com www.vipsinocar.com</p> <p>Togo Energy +228 90 32 15 55 / +228 99 42 08 37 togoenergy@gmail.com</p> <p>Westafauto +228 22 20 21 10 / +228 22 20 21 10 contact@westafauto.com</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agroalimentaire, médical, de l'industrie minière, du commerce et du transport	



Tunisie

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	1,98 milliard de dollars US ⁷²	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	1,23 milliard de dollars US ⁷³	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	L'Association Professionnelle Tunisienne des Banques et des Établissements Financiers +216 70 147 320 info@apbt.org.tn www.apbt.org.tn	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	Arab International Lease +216 70 241 400 ail.finance@planet.tn Arab Tunisie Leasing +216 70 135 000 atl.lease@atl.com.tn Attijari Leasing +216 71 862 122 contact@attijarileasing.com.tn Best Lease +216 71 799 011 bestlease@bestlease.com.tn	Compagnie Internationale de Leasing +216 336 655 cil.tunis@cil.fin.tn Hannibal Lease +216 71 139 400 commercial@hannibalease.com.tn Modern Leasing +216 71 189 700 ml@modernLeasing.com.tn Tunisie Leasing +216 70 132 000 mailbox@tunisieleasing.com.tn



⁷² Estimation basée sur la moyenne des trois scénarios aux taux suivants : 15 pour cent du GRFC, 25 pour cent des biens d'équipement et 5 pour cent du PIB.

⁷³ Africalease, novembre 2017.

Faits marquants en matière de crédit-bail		
<p>Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays</p>	<p>VÉHICULES</p> <p>Artes +216 135 80 80 / +216 135 41 10 www.renault.com.tn</p> <p>Atlas Auto +216 31 31 66 66 www.atlasauto.com.tn</p> <p>ADEV +216 71 188 700 www.nissan.tn</p> <p>AURES AUTO +216 71 789 924</p> <p>ALPHA FORD +216 71 398 000 www.ford.com.tn</p> <p>Alpha Hyundai Motor +216 31 398 000 www.hyundai.com.tn</p> <p>Alpha International +216 70 011 370</p> <p>Audi, Porsche, Skoda +216 36 036 036 / +216 36 036 000 www.ennakl.com</p> <p>Ben Jemaa Motors +216 70 837 355 www.bmw-tunisia.com</p> <p>BSB Toyota +216 71 854 854 www.toyota.com.tn</p> <p>Car Pro +216 70 603 501 / +216 70 603 502</p> <p>City Cars +216 36 406 200 www.kia.tn</p> <p>Economic-Auto +216 71 386 486 www.mazda.tn</p>	<p>Ennakl Automobiles Volkswagen, Volkswagen Utilitaires, Seat Z.I. Ariana - Aéroport - BP 129 - 1080 Tunis</p> <p>Italcar +216 71 655 500 www.italcar-sa.tn</p> <p>Japanese Motors Company - Jmc +216 36 407 900</p> <p>Le Moteur S.A. +216 31 300 400</p> <p>SAM +216 71 901 340</p> <p>Stafim Peugeot +216 71 860 444 www.peugeottunisie.com</p> <p>STA - Société Tunisienne d'Automobiles +216 31 390 290 www.sta-tn.com</p> <p>ÉLECTRICITÉ GÉNÉRALE ET INDUSTRIELLE</p> <p>Tunisie Transformateurs +216 20 51 70 40 / +216 71 62 95 51 kamellaribi@gmail.com www.ttransfo.com</p> <p>ÉQUIPEMENT AGRICOLE</p> <p>Dalmas (Scania Tunisie) Tractor Dealer +216 71 432 888</p> <p>GTE Agri +216 52 770 061</p> <p>Le Moteur Diesel Concessionnaire Fiat +216 71 727 507</p> <p>Socoopec Fournisseur d'équipement agricole +216 71 354 100</p>
<p>Opportunités de marché pour le crédit-bail</p>	<p>Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, des services, des énergies renouvelables et du commerce</p>	

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	478 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	41 millions de dollars US ⁷⁴	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Alios Finance Zambia +260 21 125 6592 / +260 21 125 6846 zambie@alios-finance.com www.alios-finance.com</p> <p>Anglo Leasing Services +260 21 123 6726</p> <p>Commercial Leasing Zambia Limited +260 021 332 1775</p> <p>Industrial Credit Company Limited +260 21 261 1233 / +260 21 261 1234</p> <p>Key Finance Brokers +260 969 918959 / +260 969 918960</p>	<p>Leasing Finance Bank +260 21 122 9733</p> <p>Union Pan African Building Society (Leasing Services) +260 211 220 688/9 / +260 211 220 698 info@pabs.co.zm</p> <p>Rent to Own (Z) Ltd +260 978 002 600 info@rtoafrica.com www.rtoafrica.com</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>AFE Limited +260 21 1228995</p> <p>AGCO Future Farm +260 21 1222571</p> <p>Agrico +260 21 1845874</p> <p>Agricon Equipment Zambia +260 96 9795830</p> <p>Asian Medicos Enterprise +260 21 1233857 (ext. 222720)</p> <p>Agricon Equipment Zambia Mkushi Branch +260 96 0281145</p> <p>Barloworld Equipment +260 21 1372575</p> <p>BIA Zambia +260 96 8493249</p> <p>BMB Investments Limited +260 96 6385653</p> <p>Davis & Shirtliff +260 21 1288010</p> <p>Dallas Stationery +260 21 1224184</p>	<p>Good Time Steel Company Zambia Limited +260 97 8786275</p> <p>Metmin Limited +260 97 8201302</p> <p>Nelpats Zambia Ltd +260 21 1220696</p> <p>Novatek Animal Feeds +260 97 8779016</p> <p>Pannar Seed (Z) Ltd +260 21 1845429</p> <p>Reprographix Limited +260 21 1241675</p> <p>Stewards Globe Limited – Afriseed +260 21 1847735</p> <p>Xerox Zambia +260 21 1258521</p> <p>Yokohama Motors (Fournisseur de tracteur) +260 97 9875557</p> <p>Zambia Seed Company Limited Head Office +260 21 124376</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture, et des énergies renouvelables	

Faits marquants en matière de crédit-bail		
Estimation du potentiel national du marché du crédit-bail (2016)	220 millions de dollars US	
Valeur du marché du crédit-bail, réelle ou estimée, pour les biens mobiliers (2016)	81 millions de dollars US ⁷⁵	
Associations nationales de crédit-bail ou organisations se consacrant au crédit-bail	-	
Institutions financières et non financières proposant actuellement comme produit le crédit-bail/financement d'actifs dans le pays	<p>Amazing Homes +263 4 443864 / +263 772 206 817</p> <p>EPG Global +263 4 731169 / +263 701 911 / +263 0772 233 441</p> <p>General Leasing +263 9 69476</p> <p>Iwe Neni Enterprises (Pvt) Ltd +263 4 770588 / +263 772 317 505 www.iwe-neni.co.zw</p>	<p>Leasing Company of Zimbabwe +263 704 350 / +263 702 536</p> <p>Old Mutual Zimbabwe +263 4 308400 www.oldmutual.co.zw</p> <p>Reserve Bank of Zimbabwe +263 4 703000 www.rbz.co.zw</p>
Liste de fournisseurs et/ou représentants d'équipements en activité dans le pays	<p>Advanced Mining Solutions +263 772 37 45 90 mike.mureyani@gmail.com</p> <p>Afriskills Engineering +263 771 80 19 96 / +278 65 06 02 29 afriskills@live.co.za www.afriskillseng.com</p> <p>AG Venture - Harare +263 475 43 33 / +263 475 43 37 flowrite@coldfire.dnet.co.zw</p> <p>Alstom +263 477 07 60 / +263 477 07 69</p> <p>Barzem +263 448 66 00 / +263 448 66 44 www.catliftruck.com</p> <p>Bigwave Automation Systems +263 04 57 01 99 sales@bigwaveautomation.co.zw www.bigwaveautomation.com</p> <p>Car Junction +263 470 05 92 / +263 470 69 78 harare@carjunction.com www.carjunction.com</p> <p>Coolnet Air-conditioning +263 773 47 02 12 coolnetpvtltd@gmail.com www.coolnet.co.zw</p> <p>CPI +263 430 56 91 / +263 430 57 20 coi@mailpci.co.zw</p>	<p>Dabitrion Lifts & Elevators +263 712 85 42 13 dabitrionimpianti@hotmail.it www.dabitrionimpianti.net</p> <p>Empire Engineering +263 077 344 44 64 / +263 071 304 75 84 fourfold.empire@gmail.com</p> <p>Gufka Investments +263 776 03 43 84 info@gufka.com www.gufka.com</p> <p>MT Electrical Engineering +263 07 71 87 68 87 electricalmt2@gmail.com</p> <p>MED SCI +263 475 75 81 / +263 475 75 86 tundu@harare.iafrica.com</p> <p>Nissan Zimbabwe +263 436 90 30</p> <p>Powervision +263 477 15 81 / +263 477 15 80 sales@power.co.zw</p> <p>Thermacool +263 444 65 15 / +263 444 65 16 / +263 444 65 15 reception@thermacool.co.zw www.thermacool.co.zw</p> <p>ZEMCO +263 448 66 44 / +263 448 66 00</p>
Opportunités de marché pour le crédit-bail	Secteurs de l'agriculture, de la manufacture et des énergies renouvelables	

⁷⁵ En se basant sur un taux de pénétration du PIB de 0,5 pour cent.

ANNEXE 1. MÉTHODOLOGIE UTILISÉE POUR ESTIMER LE POTENTIEL RÉGIONAL ET NATIONAL DU MARCHÉ DU CRÉDIT-BAIL

EXEMPLE : Méthodologie utilisée pour estimer le potentiel régional et national du marché du crédit-bail

Calcul du potentiel du marché du crédit-bail en Afrique

Bien que diverses inconnues puisse affecter le potentiel d'un pays en matière de crédit-bail, la méthodologie utilisée dans ce manuel pour calculer le potentiel du marché du crédit-bail suit des méthodes reconnues à l'échelle mondiale pour obtenir de telles estimations. Pour estimer les moyennes régionales et nationales, l'analyse a pris en compte une moyenne des trois indicateurs suivants pour la période 2011-2016 :

- Pourcentage par rapport au PIB.
- Pourcentage de la formation brute de capital fixe.
- Pourcentage des importations de biens d'équipement.

Les données statistiques ont été principalement recueillies auprès des sources disponibles suivantes :

- Importations de biens d'équipement : ces données proviennent du portail World Integrated Trade Solution sur wits.worldbank.org/countryprofile pour la période 2011-2015. Les données de 2016 n'étaient pas encore disponibles.
- Produit intérieur brut : les données régionales pour l'Afrique subsaharienne, le Moyen-Orient et l'Afrique du Nord ont été recueillies dans la base de données de la Banque mondiale sur data.worldbank.org pour la période 2011-2016.
- Formation brute de capital fixe : la majorité des statistiques recueillies proviennent de la base de données de la Banque mondiale sur data.worldbank.org pour la période 2011-2016. Les statistiques pour l'Érythrée, la Libye et Sao Tomé-et-Principe proviennent du site de données du Fonds monétaire international sur www.imf.org/en/Data



Méthode 1. Estimation calculée sur la base du pourcentage du PIB

En général, le produit intérieur brut (PIB) d'un pays mesure la richesse créée au cours d'une année donnée. Il représente la valeur totale de tous les biens et services produits par les personnes qui opèrent dans le pays. C'est également un indicateur de la croissance économique d'un pays par rapport à son historique.

En général, les transactions de crédit-bail représentent entre 2 et 5 pour cent (en fonction de la maturité du marché) du PIB d'un pays dans les économies en développement.

Exemple de la Méthode 1a : Transactions de crédit-bail en Tunisie, au Maroc et à Maurice, 2010

	Maroc	Tunisie	Maurice
PIB (milliards d'USDs)	91,374	39,024	8,668
Volume de crédit-bail annuel (en milliards d'USD)	2.2	1.2	0.250
Pourcentage du crédit-bail par rapport au PIB	2 %	2 %	2 %

Source : BCEAO 2017

Compte tenu du scénario ci-dessus indiquant une contribution de 2 pour cent, un taux similaire peut être retenu pour estimer le potentiel du marché du crédit-bail au Burkina Faso.

Exemple de la Méthode 1b : Estimation du marché du crédit-bail au Burkina Faso fondée sur le PIB

	2012	2013	2014	2015	2016
PIB (prix constant) en milliards de F CFA	4750,19	5021,36	5232,26	5441,66	5763,46
Estimation du marché	95,04	100,427	104,645	108,833	115,269

Source : BCEAO 2017

- Selon cette méthode, le potentiel du marché du crédit-bail pour le Burkina Faso pourrait être estimé à environ **104,84 milliards de F CFA.**

Méthode 2. Estimation calculée en se basant sur la formation brute de capital fixe

Cette analyse compare le potentiel du secteur aux apports en capitaux privés fixes.

En général, la formation brute de capital fixe (FBCF) signifie l'augmentation nette des actifs physiques (investissements moins cessions) sur une période spécifique d'un pays donné.

Le capital fixe est l'ensemble des actifs corporels ou incorporels destinés à être utilisés au cours du processus de production pendant au moins un an (biens durables). La FBCF correspond à la somme de la FBCF publique (État et autres communautés) et de la FBCF privée (entreprises).

La pénétration du crédit-bail représente la relation entre la production de crédits-bails (*effectifs*) et l'investissement brut dans le capital fixe des entreprises (*FBCF privée*). Il s'agit de l'indicateur le plus direct pour comprendre la situation du crédit-bail par rapport à d'autres formes de financement.

Les pourcentages varient en fonction du degré de développement d'une économie. Les taux de pénétration du crédit-bail dans les économies matures se situent en moyenne entre 15 et 20 pour cent, tandis que le taux de pénétration dans les économies moins matures se situe en moyenne entre 5 et 10 pour cent.

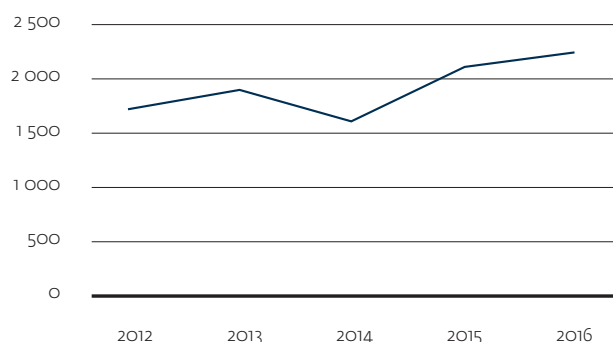
Aux fins de cette analyse, un taux moyen de 8 pour cent a été retenu.

Exemple de Méthode 2. Potentiel du marché du crédit-bail basé sur la formation fixe de capital brut

	2012	2013	2014	2015	2016
Formation brute de capital fixe	1672,92	1833,25	1594,58	2035,57	2189,29
Potentiel du marché	133,833	146,660	127,526	162,845	175,143

Source : BCEAO 2017

Formation brute de capital fixe



- Dans ce scénario qui prend une moyenne du taux de pénétration du crédit-bail de 8 pour cent, la taille du marché du crédit-bail au Burkina Faso en 2016 est estimée à environ **149,2 milliards de F CFA**.

Méthode 3. Estimation calculée sur la base du pourcentage des importations de biens d'équipement

Sur les marchés de crédit-bail matures, l'acquisition par crédit-bail représente entre 20 et 30 pour cent des importations des biens d'équipement. Aux fins de cette analyse, un taux de 15 pour cent a été utilisé.

Exemple de la Méthode 3. Évolution des estimations du marché du crédit-bail au Burkina Faso pour 2011-2015 en se basant sur les biens d'équipement importés

Évolution des biens importés	2011	2012	2013	2014	2015
importation de biens d'équipement en milliards de F CFA	255,104	385,280	406,041	513,756	660,730
Estimation du marché du crédit-bail	38,265	57,792	60,906	77,063	99,109

Source : BCEAO juin 2017

- Selon cette méthode, le potentiel du marché du crédit-bail au Burkina Faso peut être estimé à **66,627 milliards de F CFA en se basant sur la moyenne des importations de biens d'équipement au cours de la période de cinq ans entre 2011 et 2015**.

Calcul de la moyenne et conclusion sur la taille potentielle du marché du crédit-bail au Burkina Faso

En se basant sur les estimations ci-dessus et en faisant la moyenne des trois scénarios mesurables, le potentiel du marché du crédit-bail au Burkina Faso en 2016 est d'environ **107 milliards de F CFA** (environ 182,905 millions de dollars US, en utilisant le taux de change suivant : 1 dollar US = 585 F CFA).



<https://africalease.org>
www.ifc.org/africaleasing

